

surgicalscience

ÅRSREDOVISNING 2022



INNEHÅLL

Viktiga händelser 2022	4
Kort om Surgical Science	6
VD har ordet	8
Verksamhetsöversikt	10
Affärsmodell, mål och strategier	12
Hållbar organisation	20
Värderingar	25
Affärsområde Educational Products	26
Affärsområde Industry/OEM	34
Hållbarhet	42
Aktien	44
FINANSIELL RAPPORT	
Resultaträkningar per kvartal koncernen	49
Nyckeltal och definitioner	50
Förvaltningsberättelse	51
Resultaträkningar koncernen	58
Rapport över resultat och övrigt totalresultat koncernen	58
Rapporter över finansiell ställning koncernen	59
Koncernens förändringar i eget kapital	60
Kassaflödesanalyser koncernen	61
Resultaträkningar moderbolaget	62
Balansräkningar moderbolaget	63
Moderbolagets förändringar i eget kapital	64
Kassaflödesanalyser moderbolaget	65
Noter	66
Revisionsberättelse	78
Styrelse	80
Ledande befattningshavare	81
Aktieägarinformation	82
Adresser	84

I hela årsredovisningen anges motsvarande värde föregående år inom parentes, om inte annat anges.





Surgical Science
arbetar för att förbättra
patientsäkerhet och
vårdresultat genom
medicinsk simulering.

ÅRET I KORTHET



Ett fantastiskt år för Surgical Science

Läs mer på sid 8



Stark tillväxt

Läs mer på sid 51



Nya värdeord framtagna och lanserade

Läs mer på sid 25



Nya finansiella mål

Läs mer på sid 14

Viktiga händelser 2022

Nya finansiella mål

I samband med att förvärvet av Symbionix annonserades meddelades också att Surgical Sciences finansiella mål skulle revideras och kommuniceras när integrationsarbetet påbörjats och översynen var klar. Den 25 januari 2022 kommunicerades de nya målen. Se vidare sidan 14.

Stark tillväxt

2022 var ett mycket starkt år för Surgical Science. Försäljningen för jämförbara enheter ökade med 34 procent, justerad EBIT-marginal var 23 procent och nettokassan vid utgången av året 434 MSEK. Se vidare sidorna 8 och 51.

Viktig strategisk order i USA

Surgical Science meddelade i slutet av maj att bolaget, i sin verksamhet i USA, fått en order från en stor amerikansk sjukhuskedja om 6,7 mUSD. Ordern var på ett större antal

produkter omfattande bland annat simulatorer för träning av endoskopi, laparoskopi och ultraljud. Ordern slutlevererades under det fjärde kvartalet. Se vidare sidan 28.

Integrationsarbete

Efter förvärvet av Mimic och Symbionix 2021 har Surgical Sciences organisation mångdubblats och teamen finns såväl i Sverige, Israel och USA som i ett antal ytterligare länder. Organisationen har också fortsatt att växa under 2022. Läs mer på sidan 20.

Arbete med koncernens värderingar

Under 2022 lanserades Surgical Sciences värdeord samt uppförandekod. Alla medarbetare var delaktiga i framtagandet av värdeorden och har också haft arbete kring vad orden betyder i den egna arbetsgruppen. Läs mer om värdeorden samt uppförandekoden på sidorna 23 och 25.

Tillväxt och lönsamhet



Organisk försäljningstillväxt*

Justerad EBIT

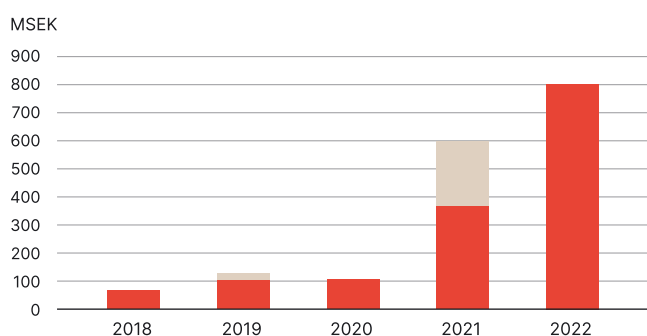
Omsättning och resultat, MSEK

803 **163**

Omsättning

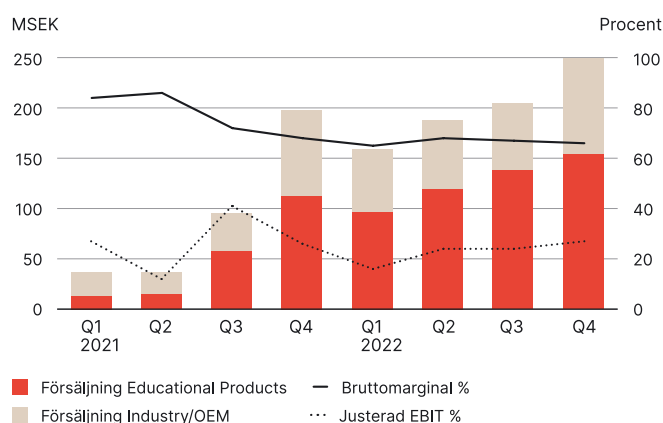
EBIT

Försäljning per år



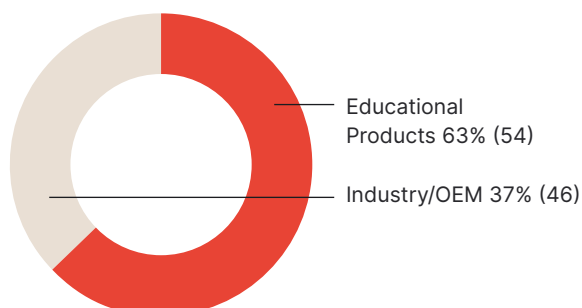
■ Pro forma, inkl förvärv

Försäljning och marginaler



■ Försäljning Educational Products — Bruttomarginal %
 ■ Försäljning Industry/OEM ··· Justerad EBIT %

Försäljning per affärsområde 2022 (2021)



Nyckeltal

	2022	2021
Omsättning, MSEK	802,5	366,8
Rörelseresultat (EBIT), MSEK	162,5	56,5
Justerad EBIT, MSEK	186,0	97,2
Resultat efter finansiella poster, MSEK	208,2	65,8
Nettoreultat, MSEK	188,0	86,2
Antal anställda vid årets slut	243	209
Soliditet, %	91,1	90,1
Resultat per aktie, SEK	3,70	2,03
Eget kapital per aktie, SEK	83,39	70,57
Aktiekurs på balansdagen, SEK	164,70	281,50
Börsvärde på balansdagen, MSEK	8 367,0	14 300,5

För definitioner, se sidan 50.

* Jämförbara enheter, mot pro forma 2021

KORT OM SURGICAL SCIENCE

En av sjukvårdens största utmaningar globalt sett är hur vårdskador skall kunna minskas. Här har medicinsk utbildning och träning en nyckelposition, då en stor del av träningen idag kan utföras utanför operationssalen.

Surgical Science är världsledande inom utveckling av virtual reality simulatorer för evidensbaserad träning. Simulatorerna tillåter kirurger och andra medicinska specialister att öva och förbättra sina tekniska färdigheter och instrumenthantering innan tillträde till den kliniska miljön. Parallellt med de egna produkterna

arbetar Surgical Science med simuleringslösningar för medicinteknikbolag som utvecklar instrument för klinisk användning, till exempel robotkirurgi.

Surgical Sciences huvudkontor ligger i Göteborg och verksamhet finns även i Tel Aviv, Stockholm, Seattle och Cleveland. Med säljkontor i USA och Kina samt ett globalt nätverk av distributörer säkerställs en närvaro på de flesta marknader. Surgical Sciences aktie är upptagen till handel på Nasdaq First North Growth Market.

Grundat

1999

Försäljning i cirka

60 länder

Anställda

243

Omsättning 2022

803 MSEK

○ Surgical Sciences kontor



Bred produktportfölj



Webbaserat Learning Management System



>8 000 simulatorer i >90 länder



>150 simulerade procedurer



>400 valideringsstudier



ETT FANTASTISKT ÅR FÖR SURGICAL SCIENCE

Under 2022 växte Surgical Sciences försäljning med 34% - detta parallellt med integrering av förvärven 2021 till en global organisation. Lönsamheten var god med en rörelsemarginal på ca 20% och ett starkt kassaflöde resulterade i att våra likvida medel ökade med 117 MSEK under året. Med ett år avverkat mot att nå våra långsiktiga ekonomiska mål för 2026 om 1,5 mrd SEK i försäljning och 40% justerad EBIT-marginal, är vi i en utmärkt position att nå dessa. Bolagsbygge handlar om motivation och laganda – 2022 har varit ett år präglad av affärsfokus och integration på ett sätt som bygger organisationen för framtiden.

Educational Products började året väldigt bra med ett första kvartal där försäljningen var strax under 100 MSEK. Sedan växte affärsområdet till nya rekordnivåer varje kvartal och avslutade med 150 MSEK i försäljning i fjärde kvartalet och en årsomsättning på 508 MSEK för 2022. Det var en bedrift av vår globala leveransorganisation att kunna skruva upp produktionstakten för att matcha denna försäljningsökning av simulatorer. Med ökningen av installerad bas av simulatorer har även vår eftermarknadsorganisation som erbjuder service/support-avtal kunnat fortsätta växa sin verksamhet. Detta är något av en ryggrad i våra kundrelationer och även en lönsam affär för oss som bolag.

Årets höjdpunkt var företagets enskilt största order någonsin på 6,7 mUSD vilken offentliggjordes i maj 2022. Denna order till en ledande amerikansk sjukhuskedja var ett viktigt kvitto på Surgical Sciences attraktivitet som strategisk partner när stora aktörer bestämmer sig för att arbeta med simulering på ett övergripande plan. I vår globala nischbransch, medicinsk simulering, fanns även oväntade och betydande försäljningsminskningar. En sådan marknad är Ryssland där vi innan 2022 hade stor försäljning under flera år men som abrupt avbröts i samband med kriget i Ukraina.

En av de mer smärtsamma och utmanande uppgifterna med att slå samman Symbionix med Surgical Science var att konsolidera distributörsnätverket runt om i världen. På många marknader hade vi två bra distributörer och vi var

tvungna att välja en. Affärsrelationer som ibland sträckt sig över ett decennium sattes på spel från en dag till en annan. Men vi tog oss an utmaningen genom att fokusera på framtiden och vilken partner som har bäst förmåga att tillgodose våra kunders behov i varje land. Av alla de integrationsprocesser som förvärvet av Symbionix skapade var distributörsnätverket en mycket prioriterad aktivitet som vi jobbade med under hösten 2021. Med årsbokslutet för 2022 i handen kan vi konstatera att ett plus ett blev mer än två och att vi lyckats nå stordriftsfördelar i takt med tillväxten inom Educational Products.

Industry/OEM, där vi tillsammans med medicinteknikbolag skraddarsyr produktspecifik simulering, hade en bra utveckling 2022. Robotkirurgibolagen är vår viktigaste kundgrupp inom affärsområdet. Vi har idag 10-15 kunder som har Surgical Sciences simuleringsmjukvara inbäddad i kundernas egen hårdvara. Med en stor efterfrågan på robotkirurgi från både kirurger och patienter förväntas penetrationen, uttryckt i form av utförda ingrepp i förhållande till de ingrepp som idag kan göras med robotkirurgi, växa starkt från ca 3-4% globalt idag. I takt med ökad användning av robotkirurgi ökar träningsbehovet. Detta avspeglar sig i Surgical Sciences licensintäcker som under 2022 var 184 MSEK. De flesta kunder är tidigt i sin kommersialisering och har ännu inte lanserat sina produkter. Vi ser att simulering kan växa snabbare än marknaden som helhet då vi kontinuerligt utökar innehåll till respektive kund i form av t.ex. avancerad instrumentation och procedursimulering.

Inom Industry/OEM arbetar vi även med andra områden än robotkirurgi. Möjligheterna att bidra med patientsäkerhet och affärsnytta är stora inom t.ex. vaskulärkirurgi, endoskopi och ultraljud för att nämna några områden. Många av dessa lösningar innebär både hårdvara, mjukvara och service/support från Surgical Science. Detta påminner mer om affärsmodellen inom Educational Products även om kundgruppen är annorlunda. I takt med digitaliseringens genomslag tror vi att det blir fler områden där vi kan licensiera simuleringsteknologi som byggs in direkt i medicinteknikbolagens egna produkter. Detta ökar värdet på vår IP och kommer skapa möjligheter till licensintäkter även utanför området robotkirurgi i framtiden. Vi har under året implementerat en strategi med fokus på större globala nyckelkunder där Surgical Science kan utgöra en simuleringspartner på många områden. För att genomföra strategin har vi under 2022 växt säljorganisationen inom Industry/OEM och har nu ett team som vi förväntar oss leder till stark försäljningsökning under de kommande åren.

Vi kommunicerade nya finansiella mål för lite drygt ett år sedan. Vi lämnade då 2021 med en årsomsättning, pro forma, på 600 MSEK. Vi har med försäljningen på drygt 800 MSEK 2022 tagit ett rejält kliv mot målet om 1,5 mrd SEK i försäljning 2026. Robotkirurgi, vår viktigaste nisch inom Industry/OEM, har bra momentum och vi känner oss trygga med att våra antaganden om licensintäkter framöver ligger rätt. Vi räknar med en progressivitet i dessa intäkter snarare än linjär tillväxt. Educational Products, som 2022 växte väsentligt över den uttalade målsättningen om genomsnittlig tillväxt på 10-15% per år under perioden, har överträffat förväntningarna än så länge. Även om tillväxten skulle ligga i den nedre delen av intervallet för det området under en stor del av den återstående perioden till 2026 når vi våra mål.

Vårt lönsamhetsmål på 40% justerad EBIT för 2026 kommer vi att nå om försäljningen utvecklas enligt plan. Från 2022 års justerade EBIT-marginal på 23% behöver bruttomarginalen öka från nuvarande nivå på 66%. Detta kommer ske främst genom att andelen licensintäkter ökar under perioden och rörelsekostnaderna i förhållande till omsättningen går ner. Utväxling på verksamheten tror vi blir tydligast inom försäljningskostnader (17% av omsättningen helåret 2022) och till viss del administrationskostnader (8% av omsättningen 2022). När det gäller forsknings- och utvecklingskostnader (22% av omsättningen 2022) tror vi att även dessa kommer gå ner som andel av försäljningen, men det är oerhört viktigt för oss att fortsätta investera



Att växa som Surgical Science gjort under 2022 och samtidigt smälta ihop företag till en global organisation är otroligt spännande.

långsiktigt i fortsatt teknologiledarskap för att skapa även framtidens simuleringslösningar.

Att växa som Surgical Science gjort under 2022 och samtidigt smälta ihop företag till en global organisation är otroligt spännande men också utmanande och arbetsamt. Surgical Sciences team och de delade värderingarna respekt, nyfikenhet och uthållighet binder oss samman på ett sätt som vi alla är stolta över. Att få bidra till en bättre värld och samtidigt göra affärer som bidrar till aktieägarvärde är ett privilegium. Jag är stolt över att ha förmånen att leda denna fantastiskt drivna organisation på idag ca 240 personer och tacksam över den långsiktighet som en stötande styrelse visat i bolagsbyggandet. En balansräkning utan lånefinansiering och drygt 430 MSEK i kassan inger såväl självförtroende som handlingsutrymme. Vi tar oss nu an 2023 med en god känsla och tackar våra aktieägare för förtroendet under det gångna året.

Göteborg i april 2023

Gisle Hennermark, VD

TVÅ AFFÄRSOMRÅDEN MED STORA SYNERGIER



EDUCATIONAL PRODUCTS

ERBJUDANDE

Medicinska simulatorer under eget varumärke; hårdvara och mjukvara för **generisk träning** av psykomotoriska färdigheter, instrumenthantering samt träning av ett stort antal ingrepp och undersökningar, innan tillträde till den kliniska miljön. Support och service.

INDUSTRY/OEM

ERBJUDANDE

Huvudsakligen mjukvara bestående av simuleringsprogramvara för **produktspecifik träning** av kirurger inom robotassisterad kirurgi samt andra digitaliserade medicinska instrument. Även simulatorer till medinteknikbolag. Säljs oftast under kundens varumärke där Surgical Science äger alla rättigheter till mjukvaran.

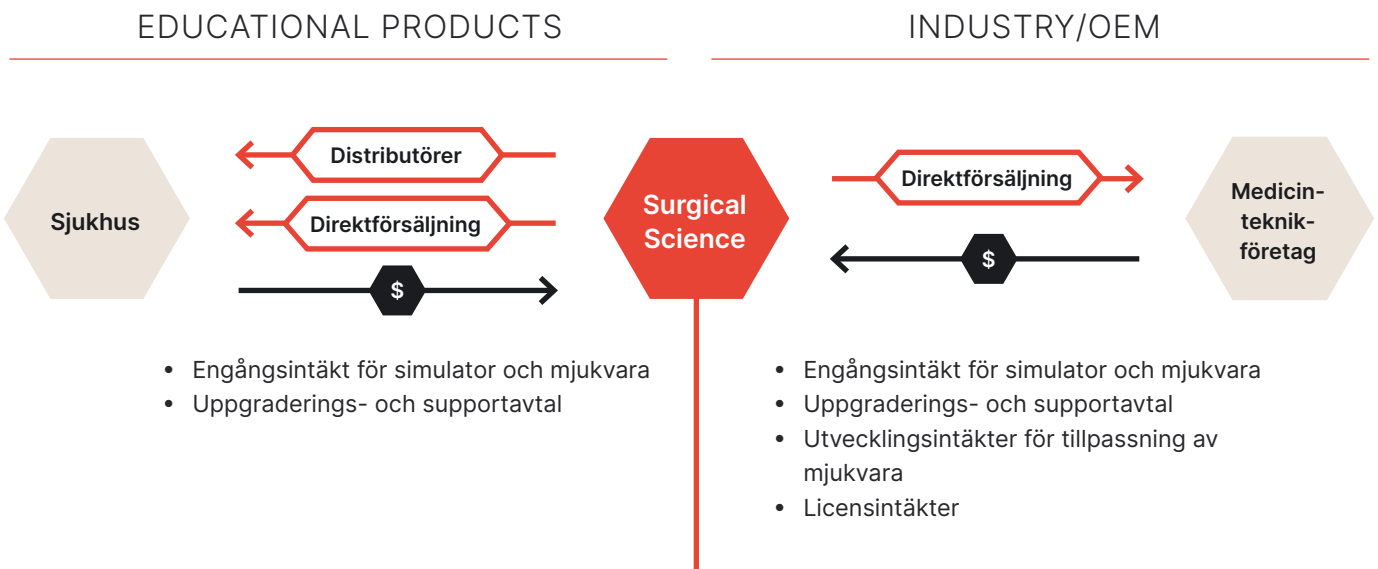
Surgical Science erbjuder mjukvarutjänster och produkter inom områdena

- Laparoskopi
- Endoskopi
- Vaskulärkirurgi
- Ortopedi
- Urologi
- Ultraljud
- Öppenkirurgi
- Planering inför operation
- Ryggkirurgi
- Robotkirurgi

Specialister med
marknadens bredaste utbud
av simulatorer för träning
av medicinska ingrepp och
undersökningar.



Försäljningskanaler och intäktsströmmar



GEMENSAMMA IMMATERIELLA RÄTTIGHETER

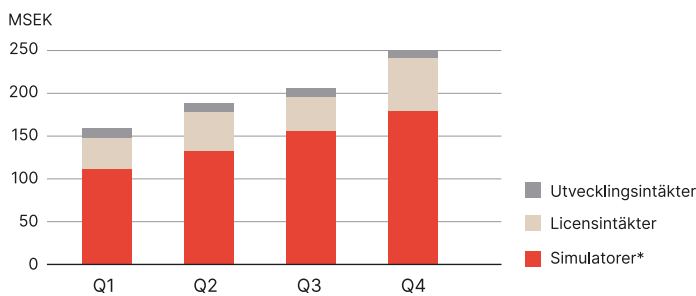
Över 20 års kunskap inom medicinsk simulering

SAMMA UTVECKLINGS-ORGANISATION

Skalbarhet och effektivitet

UTBYTE AV KUNSKAP

Mellan industrin och den akademiska världen



Omsättningen 2022 per intäktström. Läs mer om hur de olika intäktströmmarna påverkar bruttomarginalen på sidan 52.

* Hårdvara, mjukvara samt uppgraderings- och supportavtal.



AFFÄRSMODELL, MÅL OCH STRATEGIER

Marknaden för medicinsk simulering har en god underliggande tillväxt. Ökat fokus på patientsäkerhet och sjukvårdskostnader är starka drivkrafter. En annan marknadsdrivande faktor är trenden från öppen kirurgi mot minimalinvasiv kirurgi, dvs. kirurgi som sker genom laparoskopi eller andra metoder som minimerar ingreppet i kroppen. Teknikutveckling och digitalisering av vården är ytterligare en viktig drivande faktor där simulering blir en allt mer kritisk komponent.

Verksamhet

Surgical Science grundades 1999 och arbetar med medicinsk simulering. Grunden i bolaget är egenutvecklad mjuk- och hårdvara för simulering av interaktionen mellan instrument och anatomi. Baserat på den egenutvecklade tekniken, utvecklar och säljer Surgical Science nyckelfärdiga simuleringssystem som används för utbildning av kirurger och andra medicinska specialister. Verksamheten bedrivs inom ramen för affärsområde Educational Products. Sedan 2017 arbetar Surgical Science även med simuleringssystem för medicinteknikbolag som utvecklar kirurgiska instrument för klinisk användning, till exempel robotkirurgi, inom

affärsområde Industry/OEM. Under 2019 förvärvade Surgical Science bolaget SenseGraphics, som har arbetat med försäljning av medicinsk simulering mot medicinteknikbolag i många år, bolaget grundades 2004. I början av 2021 förvärvades bolaget Mimic Technologies, ett USA-baserat bolag med verksamhet både inom Educational Products och Industry/OEM och som arbetat inom robotkirurgiområdet under närmare 20 år. I augusti 2021 slutfördes förvärvet av Symbionix, med huvudsaklig verksamhet i Tel Aviv i Israel. Symbionix är verksam inom simulering för träning av kirurger och andra medicinska specialister inom ett brett antal områden och grundades 1998.





Surgical Science arbetar med medicinsk simulering inom en mängd områden såsom till exempel laparoskopi, endoskopi, vaskulärkirurgi, ultraljud och robotkirurgi.

Vision

Surgical Sciences vision är att alla patienter på väg in till operationssalen skall vara säkra på att läkaren har tränat och objektivt certifierats i en säker simulerad miljö innan ingreppet påbörjas.

Finansiella mål

Styrelsen antog efter förvärvet av Symbionix nya finansiella mål vilka kommunicerades i januari 2022.

Målet är att Surgical Sciences omsättning år 2026 skall uppgå till 1 500 MSEK. Målet kan komma att inkludera kompletterande förvärv. Affärsområde Educational Products förväntas växa med i genomsnitt 10-15% per år

under perioden. Med en större och bredare produktportfölj kommer produkterna ha olika tillväxttakt. Till exempel har Surgical Science vissa nischprodukter för att kunna lämna kompletta anbud men de säljs enskilt i mindre omfattning. Affärsområde Industry/OEM beräknas ha tilltagande tillväxt under perioden allteftersom robotkirurgi produkter som innehåller teknologi från Surgical Science lanseras på marknaden. Under perioden förutses även andra applikationsområden digitaliseras, vilket tillsammans med utökade användningsområden för simulering leder till ökande intäkter.

Justerad EBIT ska vid periodens slut uppgå till 40 procent. Justerad EBIT beräknas som EBIT exklusive av- och nedskrivningar på övervärden relaterade till förvärv.

Historik - från forskning till kommersiell fas och tillväxt

Från att tidigare ha varit ett forskningsbolag är Surgical Science sedan 2016 fokuserat på kommersialisering och tillväxt.



Fokuserad och långsiktig tillväxtstrategi genom förvärv

..... 2019 2021 2021>

SenseGraphics

- Kundbas
- Mjukvaruutvecklare

Mimic

- Kundbas
- Kompletterande teknologi

Symbionix

- Kundbas
- Kompletterande teknologi
- Ytterligare applikationsområden
- Mjukvaruutvecklare

2026:

Omsättning MSEK
1 500

Justerad EBIT-marginal
40%

1. First North Growth Market, Stockholm

Värde drivande faktorer

Marknaden för medicinsk simulering har en god underliggande tillväxt. Ökat fokus på patientsäkerhet och sjukvårdskostnader är starka drivkrafter. Ett misstag inom kirurgin kan få allvarliga komplikationer, både i lidande för patienter och höga kostnader för sjukvård och samhälle. I till exempel USA är misstag inom sjukvården den tredje vanligaste dödsorsaken*. Investeringar som syftar till att reducera misstag och därmed sjukvårdskostnader kan därmed motiveras ur flera perspektiv. Den största marknaden för medicinsk simulering är USA följt av Europa och Asien. Tillväxten väntas de närmaste åren vara starkast i länder där ekonomisk utveckling, ökat fokus på patientsäkerhet samt stora befolkningar är drivande faktorer, exempelvis Kina och Indien. Marknaden för robotassisterad kirurgi förväntas växa snabbare än övriga delar av marknaden.

En annan marknadsdrivande faktor är trenden från öppen kirurgi till minimalinvasiv kirurgi, dvs. kirurgi som sker genom laparoskopi eller andra metoder som minimerar ingreppet i kroppen. Minimalinvasiv kirurgi har ett antal fördelar jämfört med öppen kirurgi, bland annat kortare rehabiliteringstid, kortare sjukhusvistelse och mindre ärrbildning, vilket i sin tur går att översätta till lägre sjukvårdskostnader. Med övergången till minimalinvasiv kirurgi ökar också behovet av medicinsk simulatorträning.

Teknikutveckling och digitalisering av vården är ytterligare en viktig drivande faktor där simulering blir en allt mer kritisk komponent. Det finns idag en stor tilltro till medicinsk simulering där dagens avancerade system ofta

Marknaden för medicinsk simulering har en god underliggande tillväxt. Ökat fokus på patientsäkerhet och sjukvårdskostnader är starka drivkrafter.

har validerats i vetenskapliga studier. När tillverkare av medicinteknik utvecklar, genomgår regulatorisk prövning, marknadsför och installerar nya avancerade instrument som kirurgirobotar är simulering en självklarhet för att öka effektiviteten och sänka kostnaderna på ett patientsäkert sätt.

Validerande vetenskapliga studier ger också stöd för certifiering och utvärdering av läkare. Surgical Science är övertygat om att den inledda utvecklingen mot obligatorisk simulatorträning kommer att fortsätta, driven av ökade krav från regulatoriska organ och även från försäkringsbolag.

Ett flertal större patent inom robotassisterad kirurgi förföll under 2017 vilket öppnat upp denna marknad för nya aktörer. Surgical Science ser en stor potential både i industriella samarbeten med nya aktörer som avser att slå sig in på marknaden och i möjligheten att ytterligare fördjupa samarbetena med befintliga aktörer. Idag har bolaget samarbete med samtliga av de stora aktörerna på marknaden, där marknadsledaren är bolagets enskilt största kund.

Makrotrender



Ökat fokus på patientsäkerhet



Transformerering från öppen kirurgi till minimalinvasiv kirurgi



Digitalisering av vården

* Källa: www.toerrishumanfilm.com

Simulering har en viktig roll för att öka effektiviteten och sänka kostnaderna på ett patientsäkert sätt för nya medicintekniska instrument.

Runt 60% av världens kirurgirobotar är installerade i USA – så tillväxtpotentialerna är mycket stora. När nu utmanare som CMR Surgical, Medcaroid och Medtronic har börjat lansera sina kirurgirobotar bedömer Surgical Science att konkurrens kommer snabba på implementeringen av ny teknologi.

Förutom robotkirurgi utgörs marknaden också av andra medicintekniska bolag som har behov av medicinsk simulering i utbildnings- och marknadsföringssyfte. Genom att erbjuda simulering av sina produkter underlättas försäljning där kunden kan testa produkten. Vidare har många medicintekniska bolag affärsmodeller där intjäningen korrelerar med hur mycket produkten används. Medicinsk simulering blir då ett viktigt verktyg för att utbilda slutanvändaren av produkten och på så sätt öka användandet.

Affärsmodell

Educational Products

Surgical Science säljer nyckelfärdiga produkter under eget varumärke bestående av en hårdvaruplattform och mjukvarumoduler. Systemen säljs med grundläggande träningsprogram, samt tillägg för specifika områden. Nya moduler utvecklas löpande, vilket innebär att det finns möjlighet till merförsäljning hos befintliga kunder.

Till systemen kan ett service- och supportavtal tecknas som även ger kunderna tillgång till uppgraderingar av mjukvaran, vilka lanseras löpande.

Försäljningen av de flesta av Surgical Sciences produkter genererar en större initial engångsintäkt. Möjlighet att hyra vissa av produkterna finns också, i många länder har denna betalningsmodell dock inte fått genomslag samt att denna typ av investeringar på sjukhusen ofta görs med hjälp av olika typer av donationer.

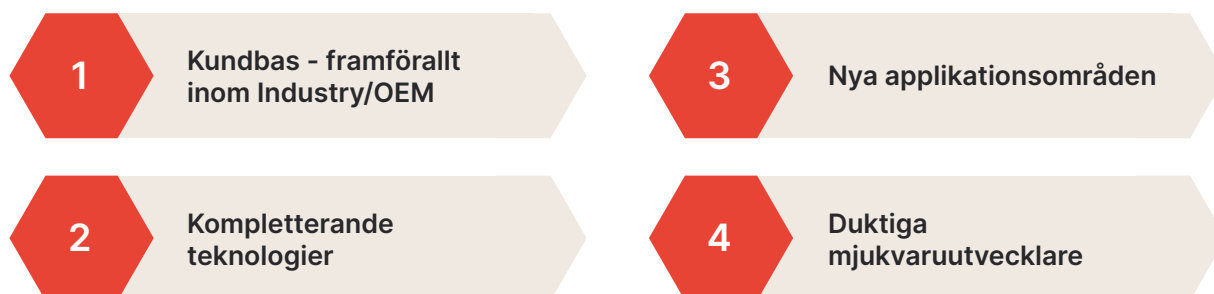
Försäljningen av Surgical Sciences simulatorer sker dels genom distributörer, dels direkt i egen regi mot slutkund. Surgical Science har egen försäljning i bl.a. USA och Sverige. Därtill säljer Surgical Science genom ett 60-tal distributörer världen över. Mer än 95 procent av bolagets försäljning sker till kunder utanför Sverige. Idag är USA Surgical Sciences enskilt största marknad inom detta område.

Surgical Sciences produktomsättning kan fluktuera mellan olika kvartal där årets fjärde kvartal vanligtvis är det starkaste. Detta beror på att många stora sjukhus har kalenderår som budgetår och avvaktar med sina inköp tills de ser vilka medel som finns kvar i budgeten i slutet av året.

Industry/OEM

Affärsmodellen inom detta område är dels utvecklingsavgifter för tillpassning av Surgical Sciences mjukvara till medicinteknikbolagets plattform/hårdvara och sedan licensintäkter. Licensintäkterna kan vara per enhet eller på löpande basis, till exempel knutet till installerad bas eller användning av mjukvaran. Förutom att kunna skapa långsiktiga kassaflöden gör dessa projekt att Surgical Science

Surgical Science söker efter förvävsobjekt som tillför ett eller flera av följande värden:



Försäljningen av Surgical Sciences simulatorer sker dels genom distributörer, dels direkt i egen regi mot slutkund.



sjelva skapar nya lärdomar/erfarenheter och kan bygga på den egna mjukvarutillgången ytterligare, då bolaget strävar efter att behålla upphovsrätten till alla tillpassningar. Detta är ett sätt att fokusera på den del av värdekedjan bolaget är bäst på och inte arbeta med kundens hårdvara, distribution, slutkundssupport etc. Surgical Science är alltså i detta fall en komponentleverantör av simuleringsmjukvara som blir inbäddad i uppdragsgivarens produkter.

Industry/OEM området innehåller också försäljning av Surgical Sciences egna simulatorer till OEM-kunder, främst inom vaskulär- samt laparoskopiområdena.

Även inom affärsområde Industry/OEM är fjärde kvartalet vanligtvis större omsättningsmässigt än övriga kvartal då licensintäkterna från kunderna ökar av samma anledning som inom Educational Products. Denna effekt är dock inte lika påtaglig för Industry/OEM då de kliniska produkterna, inom t.ex. robotkirurgi, i mindre utsträckning styrs av om det finns budget kvar i slutet på året.

Strategier

Surgical Science kommer fortsätta att utveckla sina produkter till kundernas självklara val i en värld med obligatorisk träning och certifiering. Sedan starten har Surgical Science haft ett nära samarbete med ledande universitetssjukhus för utveckling av bolagets produkter. Surgical Sciences simulatorer är också validerade i ett flertal publicerade studier som visar att den kunskap som läkaren erhåller genom träning med bolagets produkter också är överförbar till den kliniska miljön. Surgical Science verkar för att simulering skall bli en obligatorisk del i utbildningen och att blivande läkare genomgår en certifiering innan det första ingreppet på patient genomförs.

Surgical Science har en organisation där en stor andel av medarbetarna utgörs av världens främsta mjukvaruutvecklare inom medicinsk simulering.

Prioriterat i strategin är att parallellt med de egna produkterna arbeta med simuleringslösningar för medicinteknikbolag som utvecklar instrument för klinisk användning. Resultatet av över 20 års forskning och utveckling av världens mest avancerade datorbaserade simulering för träning av kirurger och andra medicinska specialister inom ett brett antal områden gör att Surgical Science har en mjukvarutillgång som kan appliceras utanför de egna produkterna.

En av de makrotrender inom sjukvården som driver denna utveckling är digitaliseringen, som gör att simuleringsmjukvara kan appliceras direkt i medicinteknikprodukter utan separat hårdvara. Det är också en självklarhet att använda VR-simulering inom t.ex. robotkirurgi och ingen leverantör inom detta område kommer att kunna vara utan en simuleringslösning. En annan makrotrend är ökande patientsäkerhetsmedvetande speciellt för nya teknologier. Detta visar sig i exempelvis regulatoriska myndigheters krav på verifierade utbildningslösningar för kirurger för att ge godkännande för klinisk användning av t.ex. nya kirurgirobotar.

Patent och varumärken

Surgical Science innehar ett antal patent, i ett antal länder. Bolagets patent skyddar såväl viss mjuk- som hårdvara.

Surgical Science har idag ett antal godkända varumärkesregistreringar världen över för sina produktnamn.

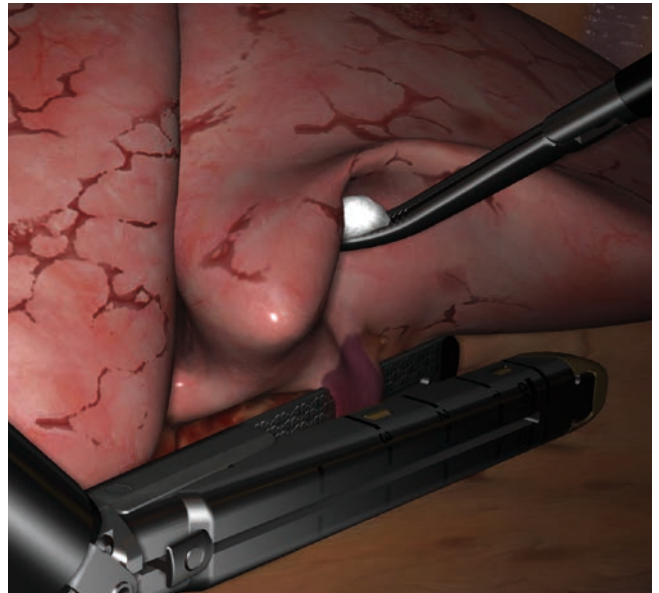
Mål för 2023

Övergripande mål för Surgical Science under 2023 är att:

- Fortsätta utöka värdeinnehållet till existerande kunder inom robotkirurgi som licensierar bolagets teknologi.
- Etablera bredare samarbeten inom flera produktområden med de stora nyckelkunderna inom Industry/OEM.
- Växa omsättningen inom Educational Products med minst 10% och fortsätta utöka produktportföljen genom ytterligare produktlanseringar.
- Förbättra kostnad såld vara genom att effektivisera produktion och inköp så att det har en positiv effekt på bruttomarginalen.
- Vara redo för ytterligare förvärv när tillfället är rätt.

Ett av målen för 2023 är att fortsätta utöka värdeinnehållet till existerande kunder inom robotkirurgi som licensierar bolagets teknologi.

Surgical Science har en organisation där en stor andel av medarbetarna utgörs av världens främsta mjukvaruutvecklare inom medicinsk simulering. Detta ger bolaget kapacitet att arbeta med utveckling av kärnteknologin för framtidens simulering, i tid leverera tillpassningar av simuleringsmjukvara till kunder inom Industry/OEM och med att fortsätta lansera nya applikationer till de egna produkterna inom Educational Products. För att fortsätta vara världsledande inom realistisk realtidssimulering av medicinska ingrepp är förbättringen av den grundläggande teknologin kritisk. Surgical Science fortsätter under 2023 att investera mer än någonsin inom detta område.



Avlägsnande av lunglobar kan utföras till exempel vid lungcancer. Bilden visar en typ av instrument som då används och vars handhavande kan tränas i simulator.

Måluppfyllelse för 2022

Övergripande mål för Surgical Science under 2022 var att:

Mål	Måluppfyllelse
1 Fortsätta utöka värdeinnehållet till existerande kunder inom Industry/OEM som licensierar bolagets teknologi.	✓
2 Utöka säljorganisationen inom Industry/OEM och ta vara på möjligheter inom fler applikationsområden.	✓
3 Nå tillväxtmålet inom Educational Products	✓
4 och förbättra bruttomarginalen.	✗
5 Fortsätta utöka produktportföljen med ytterligare produktlanseringar.	✓
6 Vara redo för ytterligare förvärv när tillfället är rätt.	✓

HÅLLBAR ORGANISATION

Surgical Science arbetar aktivt för att vara en attraktiv arbetsplats och har som mål att skapa ett högt medarbetarengagemang och en god arbetsmiljö. Medarbetarna utgör en viktig tillgång för bolagets konkurrenskraft och lönsamhet och det är av högsta vikt att kunna attrahera personal med rätt kompetens och ge anställda möjlighet till vidareutveckling.

En global organisation

Surgical Sciences huvudkontor ligger i Göteborg. Verksamhet finns även i Tel Aviv, Stockholm, Seattle och Cleveland samt att personal inom mjukvaruutveckling och sälj finns i Tyskland, Storbritannien, Polen, Frankrike, Kina och Costa Rica. Organisationen består av olika funktioner som samarbetar och driver arbetet globalt. Bolaget strävar efter att ha en så platt organisation som möjligt, präglad av kompetens, entreprenörsanda, målstyrning och snabba beslutsvägar.

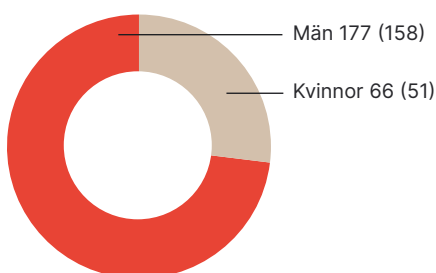
Under 2022 har Surgical Sciences medarbetarantal ökat med 16 procent genom nyrekryteringar av framför allt mjukvaruutvecklare, säljpersonal och stödfunktioner. Antal anställda uppgick vid utgången av 2022 till 243 (209) personer.

Surgical Science arbetar i en operativ struktur där de olika funktionerna inom koncernen samarbetar globalt.

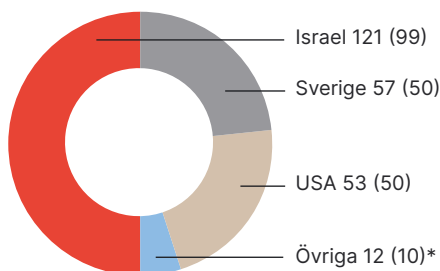
Engagerade medarbetare

Surgical Science är ett kunskapsintensivt bolag där medarbetaren och dess kompetens utgör en av de viktigaste tillgångarna för långsiktig konkurrenskraft och lönsamhet. Arbeta för att vara en attraktiv arbetsgivare och en hållbar arbetsplats som präglas av engagemang och välbefinnande står i fokus för företagets fortsatta framgång. Surgical Sciences verksamhet med fokus på patientsäkerhet ger möjlighet att attrahera externa talanger samt

Anställda 2022 (2021)

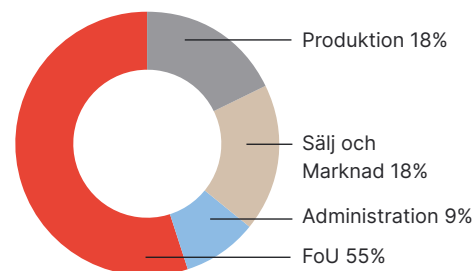


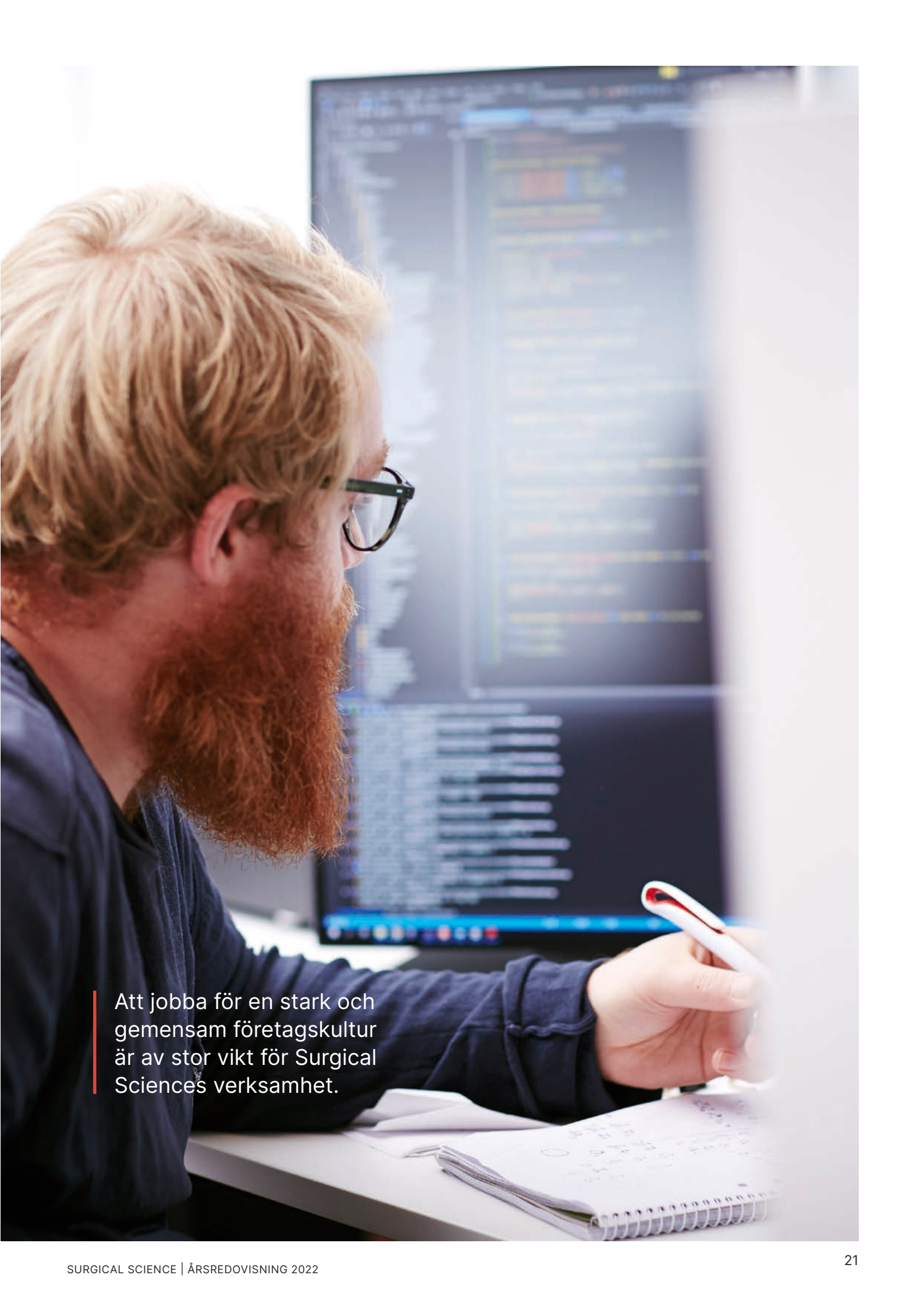
Fördelning av anställda per land 2022 (2021)



* Övriga länder: Kina, Tyskland, Frankrike, Polen, Storbritannien, Grekland och Costa Rica

Anställda per funktion 2022





Att jobba för en stark och gemensam företagskultur är av stor vikt för Surgical Sciences verksamhet.

Minst en gång per kvartal genomförs "All hands" möten för alla medarbetare i koncernen.

På dessa möten presenteras och diskuteras olika projekt, bolagets senaste delårsrapport går igenom etc. VD och företagsledningen som ansvarar för dessa möten bidrar också till att bolagets värdeord tas upp och genomsyrar kommunikationen.



bibehålla företagets medarbetare då deras arbete bidrar till ett värdeskapande syfte för samhället.

Surgical Science erbjuder ett flertal incitament för att bidra till ökat engagemang och hälsa hos medarbetarna.

Ett incitament är optionsprogram, där styrelsens uppfattning är att denna typ av program bidrar till högre motivation och engagemang hos de anställda samt stärker banden mellan de anställda och bolaget. Vidare anses att optionsprogram bidrar till möjligheterna att rekrytera och bibehålla kunniga och erfarna medarbetare samt att denna typ av program förväntas öka medarbetarnas intresse för verksamheten och resultatutvecklingen i bolaget. Sammantaget är bedömningen att optionsprogram kommer att vara till nytta för såväl de anställda som för bolagets aktieägare genom ett ökat aktievärde.

Surgical Science har för närvarande två öppna optionsprogram, se mer på sidan 75. Intentionen är att föreslå årsstämman årliga, breda program där medarbetare med åren kan ackumulera sitt innehav av optioner.

Implementation av ny HR-strategi

Surgical Science har under 2022 tagit fram en global HR-strategi där stor vikt läggs på engagemang hos chefer och medarbete samt enkelhet som bidrar till affärsvärde.

Exempel på fokusområden för att attrahera talanger samt engagera, behålla och motivera interna talanger är att:

- fortsätta bygga en stark företagskultur genom bolagets värdeord
- utforma och implementera Surgical Sciences ledarskapsutvecklingsprogram
- utveckla mål- och utvecklingssamtalsprocessen med fokus på målstyrning, välmående och utveckling av medarbetare
- effektivisera och samordna organisationsstrukturen genom en jobbkitektur och befattningsvärdering
- implementera ett globalt HR-system

Surgical Science har under 2022 tagit fram en global HR-strategi. Ett av fokusområdena är att fortsätta bygga en stark företagskultur genom bolagets värdeord.

För att utvärdera och fortsätta att utveckla Surgical Science som arbetsplats kommer uppföljning av medarbetarnöjdhet genomföras under 2023 via en medarbetarundersökning.

Trygg arbetsmiljö och god hälsa

Surgical Science har som övergripande mål att skapa en god arbetsmiljö samt arbeta systematiskt och förebyggande för att förhindra att ohälsa och olycksfall inträffar. Företaget strävar efter att skapa meningsfulla och utvecklande arbetsuppgifter där de anställda själva medverkar i utformningen av den egna arbetssituationen samt deltar i förändrings- och utvecklingsarbetet på arbetsplatsen. Arbetsförhållandena skall medge möjlighet till omväxling, samarbete och sociala kontakter. Alla anställda ska känna sig uppskattade och respekterade genom att bemötas med vänlighet och respekt, både av representanter för arbetsgivaren och av arbetskamraterna. Surgical Science anser att bolaget stärks och utvecklas genom att olika synsätt och erfarenheter finns representerade och ges en självklar plats i företaget.

Surgical Science är en globalt verksam organisation, där språkkunskaper samt kunskaper om olika kulturer är en viktig del för att uppnå framgång. Alla anställda skall kunna arbeta och utvecklas tillsammans utan att någon utsätts för diskriminerande behandling eller trakasserier, självklart inte av företrädare för företaget men inte heller av arbetskamrater.

Integrationsarbetet i och med de tidigare förvärven har fortsatt under 2022 vilket är en viktig del för att bibehålla en god hälsa och trygghet bland anställda. Starkt fokus har legat vid att skapa en gemensam och hälsosam social och organisatorisk arbetsmiljö.

Surgical Sciences uppförandekod beskriver bolagets värderingar och åtaganden både på arbetsplatsen och vad gäller affärsverksamheten.

För att skapa utrymme för återhämtning och balans i arbetslivet ger Surgical Science de anställda möjlighet till flexibla arbetsformer, så långt som det är möjligt, till exempel flexibilitet med arbete från kontoret alternativt hemifrån baserat på lokala riktlinjer i respektive land.

Gemensam och stark företagskultur

Att arbeta för en stark och gemensam företagskultur är av stor vikt för verksamheten för att i slutändan ha ett genomgående högt engagemang hos medarbetarna och därmed möjliggöra fortsatt leverans av högkvalitativa, innovativa produkter för ökad patientsäkerhet. Under 2022 lanserades värdeorden Respekt, Nyfikenhet och Uthållighet (Respect, Curiosity och Perseverance) där exempelvis värdeordet respekt understryker vikten av att Surgical Science skall vara en arbetsplats som erbjuder alla individer lika möjligheter i en företagskultur fri från diskriminering och trakasserier. Värdeorden ska vägleda medarbetarna i hur de ska agera samt fatta beslut såväl på daglig basis som i den långsiktiga planeringen.

Vägledande principer när Surgical Sciences värdeord togs fram var transparens och inkludering. Ledningen gav uppdraget att ta fram värdeorden till en grupp vilken representerade såväl bolagets olika funktioner som geografiska platser i organisationen. Gruppen samlades vid flertalet tillfällen för diskussion och utvärdering, ibland med en extern konsult specialiserad på denna typ av arbete som guide. Som en del i processen genomfördes en enkät vilken var öppen för alla på företaget och där resultatet användes i framtagandet av värdeorden. Slutligen lanserades vad arbetsgruppen kommit fram till på ett möte gemensamt för hela företaget.

Implementationen av värdeorden är också ett betydelsefullt steg i det fortsatta integrationsarbetet i och med de tidigare förvärven. Företagets olika arbetsgrupper har under året haft workshops där värdeordens betydelse för individen och organisationen har diskuterats samt hur de kan användas i arbetet. Under 2023 kommer tillämpning och efterlevnad av värdeorden vara ett viktigt och effektivt verktyg för att implementera kulturarbetet i olika arbetsprocesser och delar av organisationen.

Kvartalsvis genomförs "All hands" möten där alla medarbetare har möjlighet att delta. VD och företagsledningen som ansvarar för dessa möten bidrar till att värdeorden efterlevs även där.

Effektivisera genom digitalisering

Som ett led i Surgical Sciences starka tillväxt av verksamhet och organisation har ett flertal digitaliseringsprojekt påbörjats, bland annat inom HR-området. Detta kommer vara ett fortsatt fokus under kommande år för att effektivisera arbetsflöden och samarbete vilket blir än mer viktigt i ett globalt perspektiv. Under 2022 har implementeringen av ett globalt HR-system startat vilket kommer förenkla ett globalt arbetssätt och uppföljning av data.

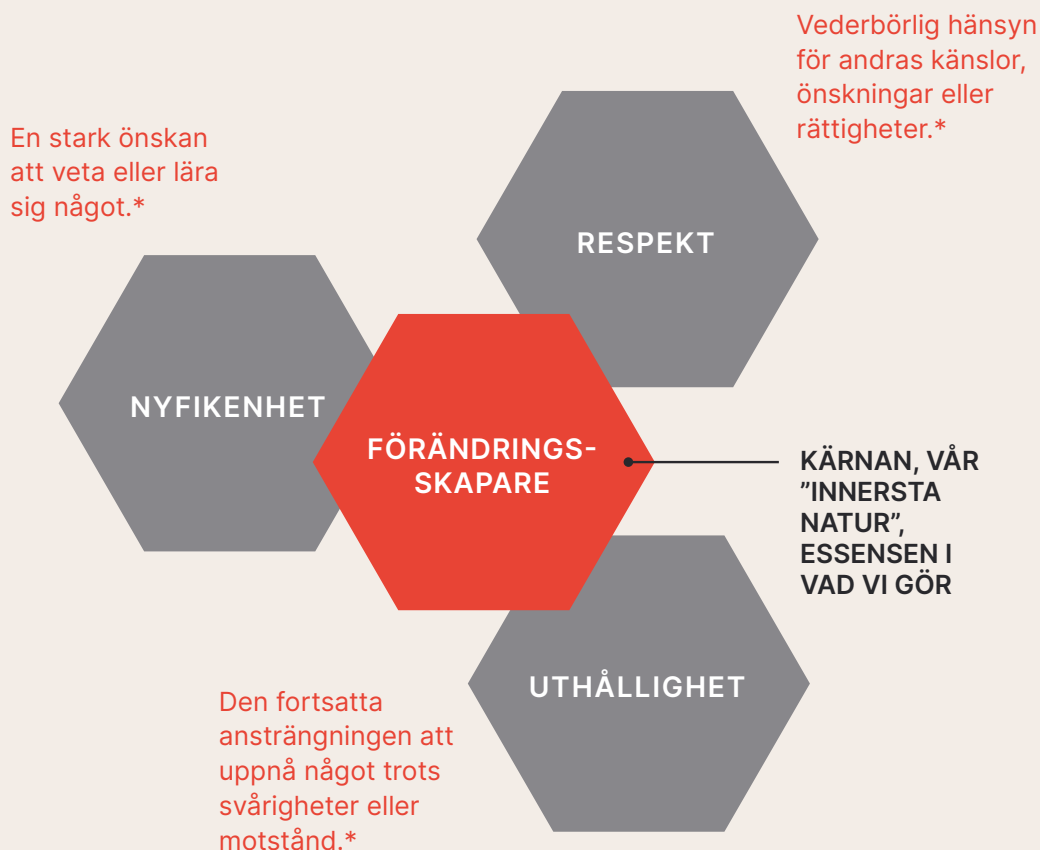
Uppförandekod "Code of Conduct"

Surgical Sciences uppförandekod lägger grunden för hur bolaget ser på och ska arbeta gällande frågor såsom affärsrelationer, arbetsmiljö och miljöhänsyn. Uppförandekoden innehåller viktiga principer och riktlinjer för beslutsfattande i den dagliga verksamheten och består av två delar; arbetsmiljö på arbetsplatsen samt hur bolaget genomför affärer på ett etiskt och korrekt sätt. Syftet med uppförandekoden är att sätta standarder och exempel på förväntade beteenden från anställda, leverantörer och partners samt för att kommunicera till kunder och andra intressenter efter vilka principer företaget bedriver sin verksamhet. Uppförandekoden finns att läsa i sin helhet på Surgical Sciences hemsida www.surgicalscience.com.

Alla nyanställda informeras om uppförandekoden och i samband med att Surgical Science implementerar ett globalt HR-system kommer uppförandekoden från och med 2023 signeras digitalt i systemet.

Surgical Sciences värdebok

Grunden i vår verksamhet är människorna och hur vi agerar. Våra värderingar ger riktlinjerna för beslutsfattande och allt vi gör och beskriver vårt högre syfte. Tillsammans förenar värdeorden oss som global organisation. Värderingarna och berättelserna om vad de betyder för oss finns i vår värdebok.



FÖRÄNDRINGS-SKAPARE

Vi drivs av viljan att skapa värde för världen, vår miljö och våra kunder. Vårt syfte, vår anledning att existera, är att ge sjukvårdspersonal möjlighet att träna utanför den kliniska miljön. Vi ger dem möjlighet att förbättra patientvården.

Genom att driva förändring gör vi skillnad. Alltid med kunden och deras patienter i fokus.

Vår framgång utgår från att skapa lösningar som har en verklig inverkan på patientsäkerheten och som i slutändan räddar liv.

RESPEKT

Vi är ett företag med kollegor över hela världen som samarbetar för att adressera medicinsk personal inom alla kulturer. Vårt dagliga arbete påverkas av skillnader i förhållningssätt och språk, men också av att det utförs i olika tidszoner. Eftersom varje position i företaget är viktig är förtroende och respekt för våra olika roller och bakgrunder det som för företaget samman. Oavsett var vi befinner oss, geografiskt eller i organisationen, får uppskattning oss att känna oss välkomna, inkluderade och bekväma på jobbet.

NYFIKENHET

Innovation ger mervärde till våra kunder, och nyfikenhet är kärnan i innovation. På Surgical Science ger möjlighet till inflytande oss utrymme och frihet att utveckla intressanta lösningar. Det tillför något nytt och unikt. Att veta att kollegorna "håller varandra om ryggen" ger frihet att förnya och leta efter nya marknader, nya målgrupper och nya idéer. Nyfikenhet skapar nya möjligheter för vården och patientsäkerheten.

UTHÅLLIGHET

Hängivenhet definierar oss. Vår bransch ger mening; de produkter vi levererar räddar liv. Men produktutveckling tar tid. Även om vi strävar efter att få saker gjorda utan en mängd byråkrati är vår framgång beroende av tålamod och av att hålla fast vid det vi tror på. Men uthållighet förutsätter också passion. Att göra jobbet med positivitet och fokus, även vid tillfällig frustration. Vi håller ett öga på målet.

* Definitioner av Oxford Languages, översatta till svenska



AFFÄRSOMRÅDE EDUCATIONAL PRODUCTS

Surgical Science utvecklar och säljer virtual reality-simulatorer för utvärdering, träning och certifiering av kirurger och andra medicinska specialister. Med Surgical Sciences produkter kan grundläggande färdigheter tränas, men också fullständiga ingrepp och undersökningar med varierande grad av komplexitet, innan ingrepp på patienter genomförs.



Inom Educational Products säljer Surgical Science simulatorer till sjukhus för generisk träning av tekniska färdigheter inom ett flertal områden.

Övergripande mål

I januari 2022 antog styrelsen i Surgical Science nya finansiella mål.

Inom affärsområde Educational Products har Surgical Science som målsättning att omsättningen skall växa med i genomsnitt 10-15% per år under perioden fram till 2026. Med en större och bredare produktportfölj kommer produkterna inom området ha olika tillväxttakt. Till exempel har Surgical Science vissa nischprodukter för att kunna lämna kompletta anbud men de säljs enskilt i mindre omfattning.

Viktiga händelser 2022

- Försäljningen under året uppgick till 507,9 MSEK (197,4). I jämförelsesiffran ingår Symbionix från 24 augusti 2021.
- Flera marknader visade god försäljning. USA hade ett mycket starkt år men även länder i Sydamerika och Asien (främst Kina) gick bra. Samtidigt var Ryssland, som historiskt varit en mycket stark marknad, en marknad som försvann under 2022.
- I maj meddelades att Surgical Science, i sin verksamhet i USA, fått en order från en stor amerikansk sjukhuskedja om 6,7 mUSD. Ordern var på ett större antal produkter omfattande bland annat simulatorer för träning av endoskopi, laparoskopi och ultraljud. Hela ordern levererades och intäktsfördes under 2022.
- Flera produktnyheter har lanserats både vad gäller hårdvara och mjukvara, bland annat ny ultraljudsimulering specifikt för pediatrik (barn), simulering av intravenösa behandlingar såsom inläggning av central

venkateter och ny kamera med utökad funktionalitet för laparoskopisimulatorerna.

Produkter

Surgical Science utvecklar, tillverkar och säljer simulatorer för utbildningssyfte vilka säljs till sjukhus inom områdena allmänkirurgi, vaskulärkirurgi, laparoskopi, endoskopi, urologi, ortopedi, ultraljud samt robotkirurgi. Inom de flesta av dessa områden finns flera simulatorer med tillhörande bibliotek av mjukvaruprocedurer för kunden att välja från. Bolaget arbetar ständigt med utveckling av sina produkter, både vad gäller hårdvara och mjukvara.

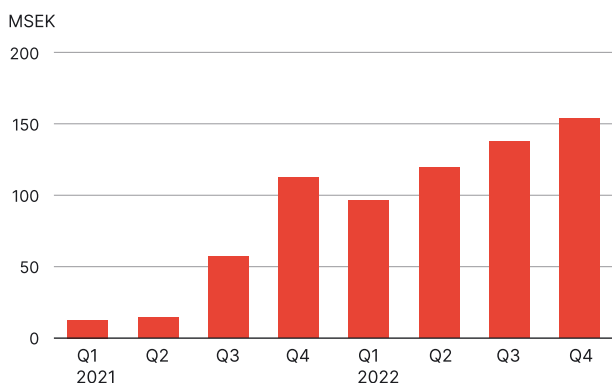
Bolagets produkter inom detta område säljs under varumärket Symbionix. På bolagets hemsida www.surgicalscience.com finns ytterligare presentation av produktutbudet.

Validerade produkter

Surgical Sciences produkter har genomgått ett stort antal valideringsstudier som visar att den kunskap som kirurgen erhåller genom simulatorträning också är överförbar till operationsrummet. Det har också genomförts jämförande studier där kirurger under utbildning som tränats med Surgical Sciences produkter jämförts med kirurger som erhållit traditionell utbildning. Studierna visade tydligt att kirurger som erhållit simulatorträning hade kortare operationstid och färre antal operationsfel, två för sjukvården viktiga parametrar*.

* Exempel: Effect of virtual reality training on laparoscopic surgery, Christian Rifberg Larsen MD, et al., British Medical Journal 2009.

Försäljning Educational Products



Försäljningsutvecklingen inom Educational Products har varit mycket god, i rapporterade siffror ökade området med 157% under 2022*.

* Inkl. förvärv, ej pro forma.

Kunder och betalningsmodell

Kunderna inom medicinsk simulering utgörs främst av universitetssjukhus följt av övriga sjukhus och träningscentra. Universitetssjukhus har ofta ett simulatorcenter där studenter och sjukvårdspersonal kan träna innan de möter riktiga patienter.

I de flesta fall köps simulatören in och en engångsbetalning för hårdvaran och befintlig version av mjukvaran görs. Kunderna har möjlighet att vid ett senare tillfälle köpa till ytterligare mjukvarumoduler och addera dessa på simulatören.

I tillägg till investeringen i simulatören har sjukhuset möjlighet att teckna service- och uppgraderingsavtal vilket ger Surgical Science löpande intäkter på sin installerade bas av simulatorer.

Marknad

Den globala marknaden för medicinsk simulering har en god underliggande tillväxt. Den största marknaden för medicinsk simulering är USA följt av Europa och Asien. Tillväxten väntas de närmaste åren vara starkast i länder där ekonomisk utveckling, ökat fokus på patientsäkerhet samt stora befolkningar är drivande faktorer, exempelvis Kina och Indien.

Den globala marknaden för simulering har en god underliggande tillväxt. Surgical Science säljer sina produkter globalt, både direkt och genom distributörer.

Pandemin har på ett tydligt sätt visat på problemet med att träna på patienter. En minskad planlagd kirurgi har gjort att behovet av annan träning har ökat, vilket i vissa marknader lett till en ökad efterfrågan på simulatorer.

Marknadsföring och försäljning

Försäljningen av Surgical Sciences simulatorer sker globalt dels genom distributörer, dels direkt i egen regi mot slutkund. Surgical Science har egen försäljning i bl.a. USA och Sverige. En stor del av försäljningsarbetet sker genom olika mässor. Därtill säljer Surgical Science genom ett 60-tal distributörer världen över. Mer än 95 procent av bolagets försäljning sker till kunder utanför Sverige. Idag är USA Surgical Sciences enskilt största marknad inom detta område.

Översikt produkter

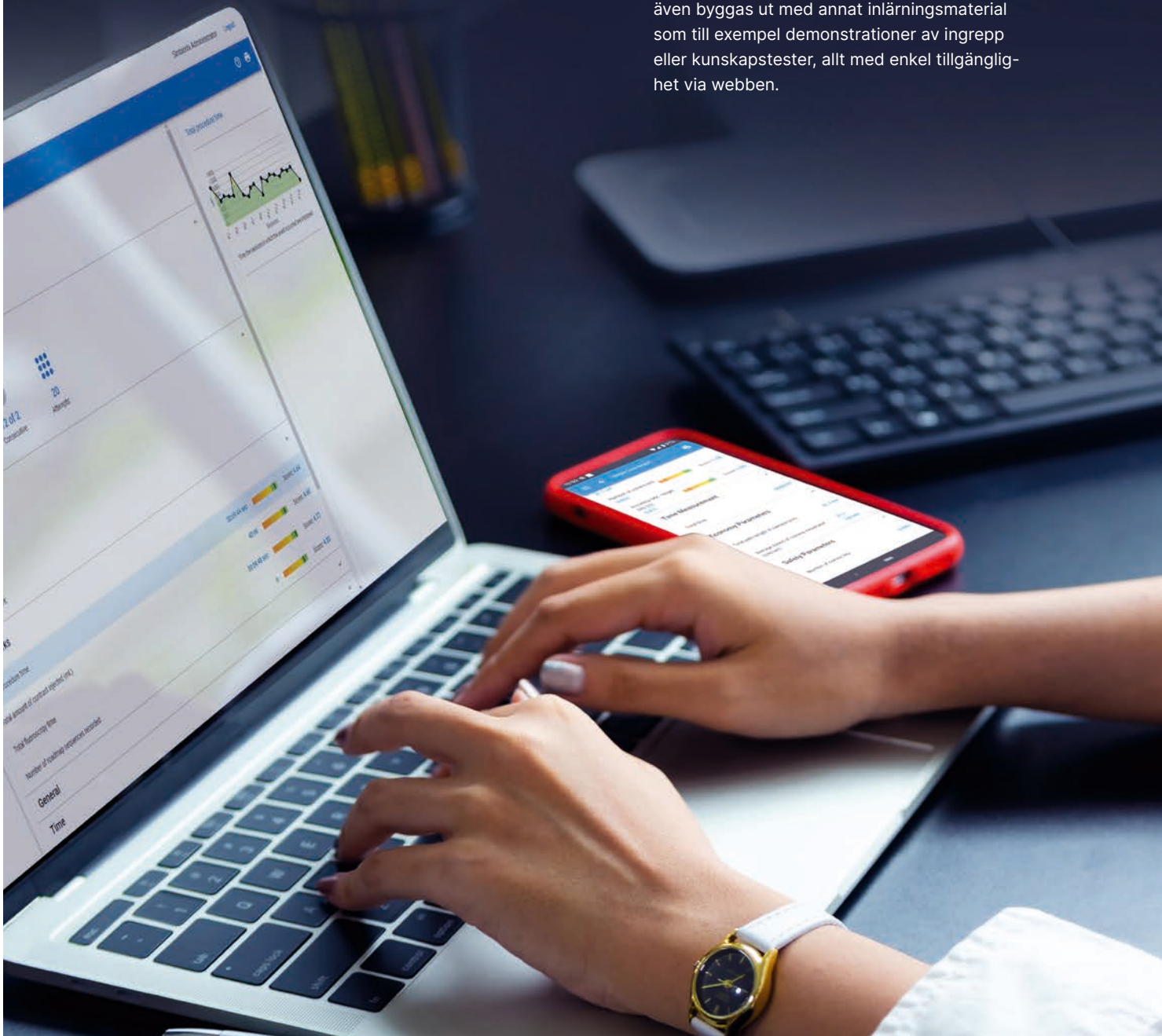
Medicinskt område	Simulator
● Laparoskopi	LapSim, LapSim ST, Lap Sim Essence, LAP Mentor, TeamSim, Simball Box
● Bilddiagnostik	Ultrasound Mentor, PERC Mentor Suite
● Robotkirurgi	RobotiX Mentor, FlexVR
● Gastroenterologi	ENDO Mentor Suite, EndoSim, GI Mentor
● Ortopedi	ARTHRO Mentor
● Pulmonologi	BRONCH Mentor, BRONCH Express
● Obstetrik och Gynekologi	PELVIC Mentor
● Urologi	URO Mentor
● Vaskulärkirurgi	ANGIO Mentor
● Smärta	SPINE Mentor



MentorLearn Cloud: Ett heltäckande webbaserat Learning Management System

MentorLearn Cloud är ett webbaserat Learning Management System (LMS) specialiserat på simuleringsbaserad utbildning. Systemet integrerar effektivt alla simulatorer och allt utbildningsinnehåll i ett heltäckande ekosystem. MentorLearn är ett användarvänligt system som gör det lätt att hantera kursdeltagare och andra administrativa uppgifter med ett brett utbud av kurser och avancerade debriefingsrapporter.

Plattformen låter utbildningsansvariga följa deltagarnas utveckling över tid online och kan även byggas ut med annat inlärningsmaterial som till exempel demonstrationer av ingrepp eller kunskapstester, allt med enkel tillgänglighet via webben.



Efter förvärvet av Symbionix har de båda bolagens distributörsnätverk lagts samman och Surgical Science bedömer idag att detta är en viktig framgångsfaktor i försäljningsarbetet.

Surgical Science har också fokus på att i samarbete med associationer och forskargrupper visa det vetenskapliga värdet av simulering på lokal och regional nivå och därmed verka för att göra simulering och certifiering obligatoriskt.

Konkurrenter

Det finns ett flertal bolag som tillhandahåller produkter för medicinsk simulering. CAE är ett kanadensiskt bolag som främst tillhandahåller simulatorsystem för flyg, militära och industriella tillämpningar. Divisionen CAE Healthcare tillhandahåller en bred portfölj av tränings- och simulatorsystem inom områdena ortopedi, ultraljud samt vaskulärkirurgi. Virtamed är ett schweiziskt bolag som konkurrerar inom områdena ortopedi, urologi och laparoskopi. Inom det vaskulärkirurgiska området konkurrerar Surgical Science även med det svenska bolaget Mentice och inom ultraljud med det brittiska bolaget Intelligent Ultrasound.

Ingen av de konkurrenter som verkar på samma marknader som Surgical Science har det breda erbjudande av produkter som Surgical Science kan erbjuda.

Konkurrens vad gäller marknaden för teknisk träning av kirurger och annan medicinsk personal finns också från andra typer av träning såsom enklare s.k. box-träning, träning på djur eller på mänskliga kadaver samt träning på patient under övervakning av en handledare/färdigutbildad läkare.

Produktutveckling

Surgical Sciences mjukvara som används i simuleringsverktygen är främst uppbyggd av egenutvecklad mjukvara som innehas av bolaget, en marginell del av mjukvaran har upplåtits till bolaget genom licens. Mjukvaran har vidareutvecklats och förfinats i över 20 år, i samarbete med kirurger och andra specialister som löpande testar nya funktioner för att säkerställa realismen. Surgical Science arbetar kontinuerligt med att utveckla nya simuleringsmoduler för ytterligare

Ingen av de konkurrenter som verkar på samma marknader som Surgical Science har det breda produkterbudande som Surgical Science kan erbjuda.

ingrepp och undersökningar samt med att förbättra funktionaliteten i befintliga moduler. En viktig del i produktutvecklingen är framtagandet av utbildningsprogram som mäter läkarens färdigheter. I samarbete med professionen har certifieringskurser tagits fram där användaren måste nå en viss nivå för att få godkänt.

Inköp, produktion och distribution

Surgical Sciences produkter består av hårdvara och mjukvara. Komponenterna till hårdvaran köps in av underleverantörer, sedan sker slutmontering samt installation av mjukvaran i egen regi. I dagsläget finns produktion i Israel och Sverige samt till mindre del i USA.

Leverans av produkter sker från produktionsenheten till kunder över hela världen. Ett antal olika fraktleverantörer är anlitade för att säkerställa leveranssäkerhet och leveransprecision till alla bolagets kunder.

Mål 2023

Under 2023 är Surgical Sciences mål inom affärsområde Educational Products att:

- Växa omsättningen med minst 10%. Tillväxtmålet skall nås genom fortsatt lokal närvaro, ökad effektivitet i säljarbetet samt genom att fortsätta utöka produktportföljen genom ytterligare produktlanseringar.
- Förbättra kostnad såld vara genom att effektivisera produktion och inköp så att det har en positiv effekt på bruttomarginalen.
- Öka antalet kunder som är uppkopplade på den molnbaserade mjukvaran.

VÄXANDE EFTERFRÅGAN PÅ SIMULATORER INOM EDUCATIONAL PRODUCTS

Hälso- och sjukvårdsindustrins tekniska utveckling går snabbt. Med nya möjligheter för mer effektiv praktisk utbildning ökar efterfrågan och marknaden för simulatorer inom medicinsk utbildning expanderar. Vi har pratat med Chad Osinski, försäljningschef för Educational Products i USA, om marknads utveckling där.

Simulatorträning är en viktig del i utbildningen

”I USA har simulatorträning blivit en viktig del av många medicinska utbildningsprogram. Vi har ett stort antal av våra simulatorer installerade i USA. Trender och marknadsindikatorer visar att efterfrågan på simulatorer för praktisk utbildning kommer fortsätta öka. Anledningen är att medicinska utbildningsprogram vill implementera fler tekniska lösningar för att förbättra utbildningen. Vi jobbar hela tiden nära läkare för att utveckla nytt utbildningsmaterial och implementera i våra befintliga produkter” förklarar Chad Osinski.

Framgången för våra medicinska simulatorer

Chad Osinski berättar att simulatorträning har blivit standard för många specialiteter inom medicinska utbildningsprogram. ”Vi har sett mest framgång för ENDO Mentor, LapSim/LAP Mentor, Ultraljud Mentor och ANGIO Mentor. Detta är våra produkter inom områdena endoskopi, laparoskopi, ultraljud och vaskulärkirurgi. Försäljningen av våra övriga produkter fortsätter också att öka, vilket visar på en ökande efterfrågan av simulatorer då de skapar förutsättningar för en effektiv och praktiskt tillämpbar utbildning”.

Surgical Sciences produkt- och utvecklingsteam är dedikerade till att leverera produkter i världsklass. Detta gör det möjligt för Surgical Sciences säljvdelning att erbjuda några av de bästa simuleringsprodukterna på marknaden. Genom att leverera de mest effektiva utbildningsmetoderna är Surgical Science väl positionerat för att fortsätta driva tillväxt och leverera värde.



Chad Osinski, försäljningschef för Educational Products i USA

”Under 2022 installerade vi över 170 nya produkter i USA och vi levererade också ny programvara till många av våra befintliga kunder” säger Chad Osinski.

Surgical Sciences produkter har en positiv inverkan på patienters och vårdpersonals liv

I takt med att hälso- och sjukvården fortsätter att utvecklas och efterfrågan på praktisk utbildning växer, är marknaden för simulatorer inom medicinsk utbildning stabil och fortsätter växa. Chad Osinski avslutar med att berätta hur han ser på marknaden och Surgical Sciences positionering idag: ”Vi är väl positionerade för att möta efterfrågan. Vi har en positiv inverkan på patienters och vårdpersonals liv.”

Distributörmöten

En gång varje år arrangerar Surgical Science möte för sina distributörer, för att bland annat gå igenom produktnyheter och genomföra teknisk träning. Under 2022 hölls mötet

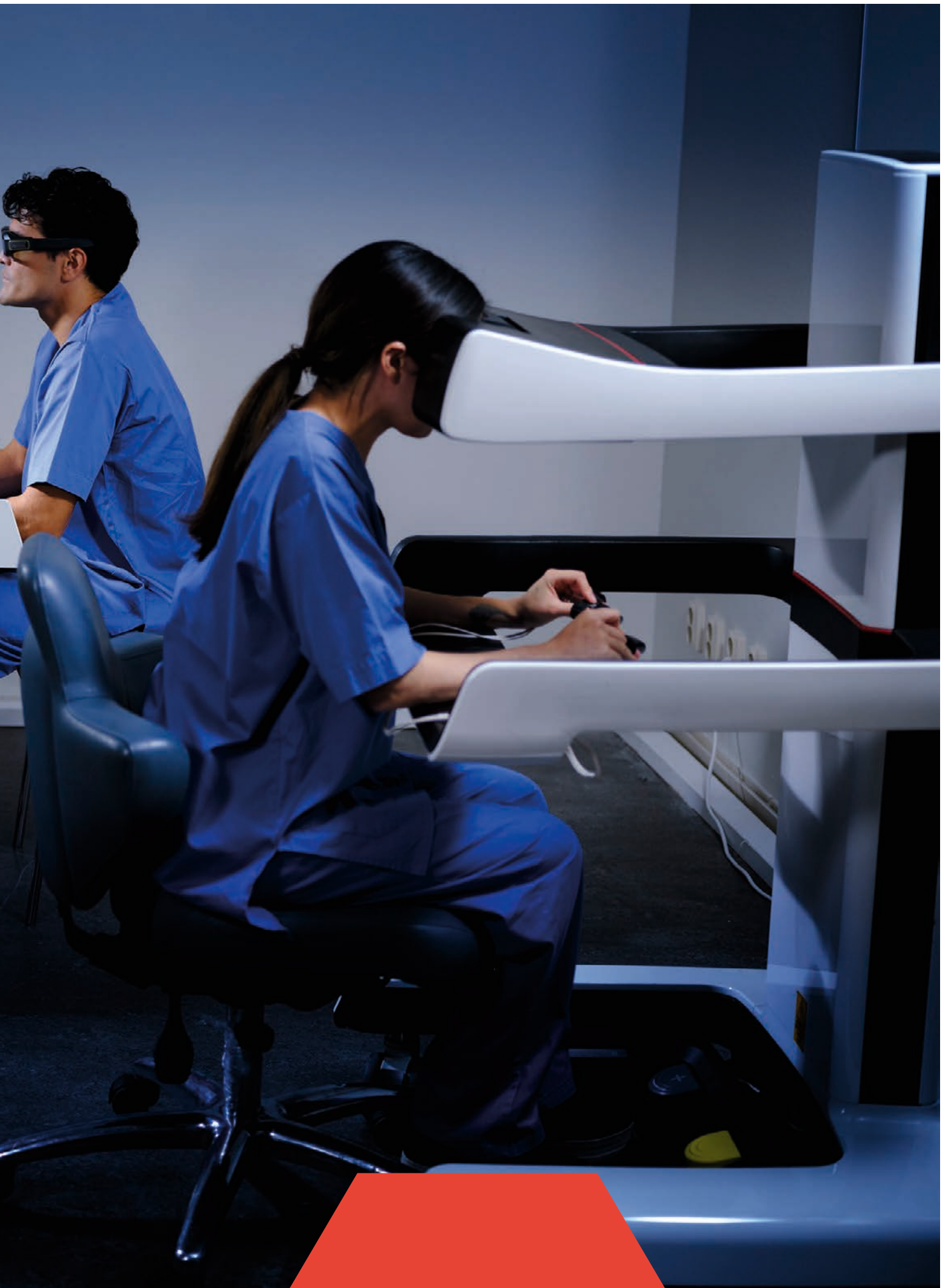
i Dubai och i början av 2023 i Stockholm, med drygt 100 deltagare från över 40 länder.





AFFÄRSOMRÅDE INDUSTRY/OEM

Surgical Sciences mjukvara kan användas till de flesta områden inom medicinsk simulering, vilket gör det möjligt för bolaget att utveckla ytterligare produkter och tjänster. Fokus för affärsområde Industry/OEM är industriella samarbeten där medicintekniska bolag kan använda Surgical Sciences mjukvara för att tillhandahålla simulering av sina produkter såväl till sina kunder som för intern användning.



Övergripande mål

I januari 2022 antog styrelsen i Surgical Science nya finansiella mål.

Målet är att Surgical Sciences omsättning år 2026 skall uppgå till 1 500 MSEK. Målet kan komma att inkludera kompletterande förvärv.

Affärsområde Industry/OEM beräknas ha tilltagande tillväxt under perioden allteftersom robotkirurgi produkter som innehåller teknologi från Surgical Science lanseras på marknaden. Under perioden förutses även andra applikationsområden digitaliseras, vilket tillsammans med utökade användningsområden för simulering leder till ökande intäkter.

Viktiga händelser 2022

- Försäljningen under året uppgick till 294,6 (169,4) MSEK. I jämförelsesiffran ingår Symbionix från 24 augusti 2021.
- Affärsområdet fick ny chef i form av Niclas Olsson och organisationen har förstärkts genom ett antal rekryteringar inom försäljning. En strategiöversyn har gjorts och den nya organisationen har påbörjat implementeringen med ett ökat fokus på att erbjuda många olika produkter till de stora nyckelkunderna.
- Godkännanden från regulatoriska myndigheter har gjort att kunder till Surgical Science som Medtronic, CMR Surgical och Medcaroid har kunnat börja sälja på nya

marknader och/eller fått användningsområdena utökade för sina kirurgirobotar.

- Flera produktnyheter specifikt riktade mot industri-kunder har lanserats, till exempel en ny portabel version av vaskulärsimulatorn.

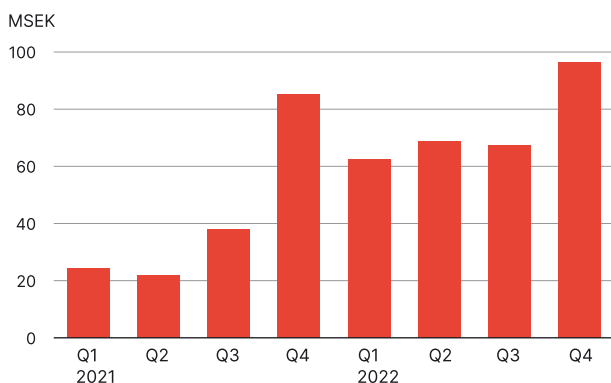
Bakgrund och kunder

Resultatet av över 20 års forskning och utveckling av världens mest avancerade datorbaserade simulering för medicinsk träning gör att Surgical Science har en mjukvarutillgång som kan appliceras utanför de egna produkterna. Inom Industry/OEM vänder bolaget sig till medicintekniska bolag som har behov av medicinsk simulering i utbildnings- och marknadsföringssyfte samt för produktutveckling. Intresset för att använda simulering inom produktutveckling ökar då produktutvecklingstiden samt kostnader minskar. Vid utveckling och införande av nya produkter och metoder finns ett stort behov av träning i flera syften:

- Säkerställa att den nya produkten kan introduceras på marknaden på ett patientsäkert sätt.
- Se till att sjukhuspersonalen är utbildad vid införandet av nya produkter/metoder som ett sätt att garantera en värdebaserad sjukvård.
- Få ett så stort antal läkare som möjligt att konvertera till användandet av de nya metoderna/produkterna.

Simulering kan också användas i marknadsföringssyfte, där fördelar med nya metoder/produkter kan demonstreras

Försäljning Industry/OEM



Största andelen av intäkterna utgörs av licensintäkter, främst från robotkirurgiföretag. På grund av köpmönstret från de kunder som precis börjat sälja sina produkter på marknaden kan dessa intäkter variera en hel del mellan olika kvartal.

utanför den kliniska miljön. Vidare har många medicintekniska bolag affärsmodeller där intjäningen korrelerar med hur mycket produkten används. Medicinsk simulering blir då ett viktigt verktyg för att utbilda slutanvändaren av produkten och på så sätt öka användandet.

De senaste åren har det blivit svårare för säljarna på medicinteknikbolagen att få tid hos läkarna. En differentiering är att ha mycket välutbildade säljare som kan bidra med produkt- och procedurkunskap och därmed betraktas som en resurs för läkarna. Intern träning av säljkåren blir då viktig, och simulatorträning är ett tidseffektivt sätt att göra det på.

Surgical Sciences viktigaste område inom detta affärsområde är robotkirurgi. Här ligger fokus idag på simulering av mjuk vävnad i bålen. Bolaget har även immateriella rättigheter inom flera områden där simulering inom robotområdet kan bli aktuellt.

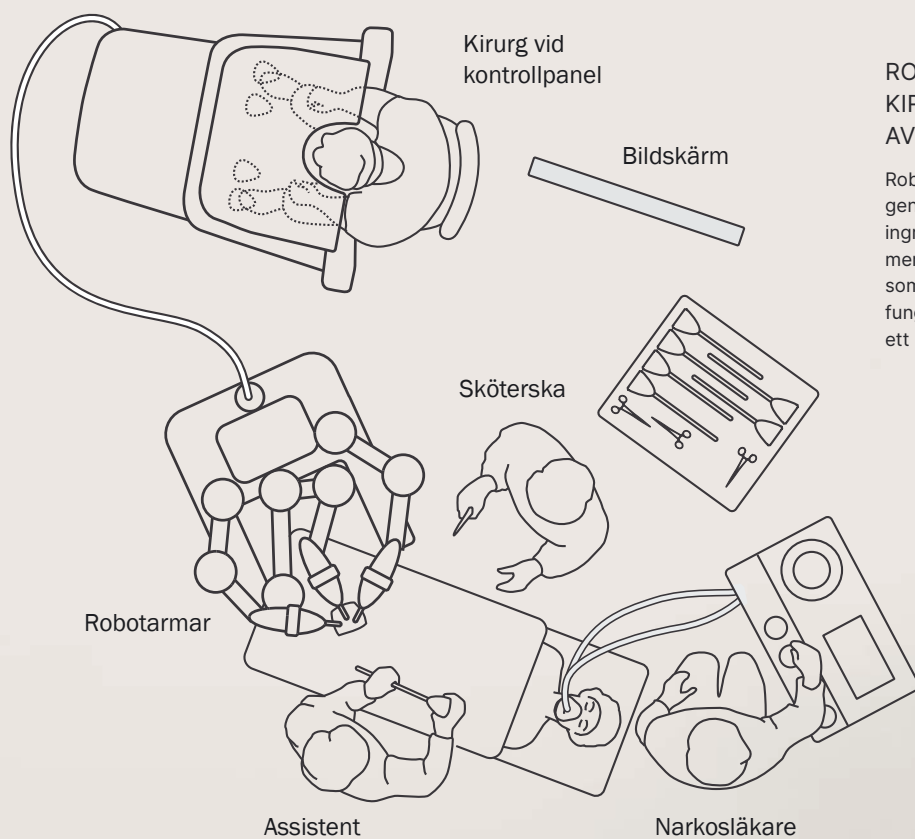
Även andra typer av samarbeten med medicinteknikföretag utgör en viktig del av affärsområdet. Allt eftersom de medicintekniska instrumenten blir alltmer digitala ökar marknaden, där simulering av instrumenten kan ske på Surgical Sciences egenutvecklade hårdvaruplattformar. Till exempel säljs en hel del av Surgical Sciences egna simulatorer inom områdena laparoskopi och vaskulärkirurgi idag inom ramen för olika samarbetsformer till ett antal medicintekniska bolag.



Surgical Science arbetar också med ett par projekt utanför sina direkta produktområden. HelpMeSee är en icke-vinstdrivande organisation med mål att utrota gråstarr i utvecklingsländer i Asien, Afrika och Latinamerika med hjälp av simulering. I många av dessa länder finns det endast i storleksordningen en ögonkirurg per en miljon invånare. Genom simulering har HelpMeSee målet att utbilda 30 000 specialister för att kunna ge synen åter genom kostnads-effektiva och säkra gråstarrsoperationer. Surgical Science är här partner i utvecklingen av den mest avancerade simuleringmjukvaran som finns inom oftalmologi för att HelpMeSee skall nå sitt mål.

Kunder i urval





ROBOTASSISTERAD KIRURGI SKAPAR BEHOV AV SIMULATORTRÄNING

Robotassisterad kirurgi innebär att kirurgen styr en robot som genomför kirurgiska ingrepp. Tekniken innebär nya möjligheter, men ställer samtidigt nya krav på kirurgen som måste lära sig hur kirurgiroboten fungerar och hur den styrs. Detta skapar ett betydande behov av simulering.



Robotassisterad kirurgi

Robotassisterad kirurgi eller robotkirurgi började utvecklas under 1990-talet och är idag ett snabbt växande område. Till skillnad mot vad namnet antyder innebär inte robotkirurgi att det är en robot som självständigt genomför operationen och fattar egna beslut. Robotassisterad kirurgi innebär att kirurgen styr en robot som genomför kirurgiska ingrepp. Vid operationen sitter kirurgen vid en kontroll-enhet där kirurgens handrörelser översätts till kontrollerade rörelser hos kirurgiroboten. Kirurgen och styrkonsolen kan befinna sig i operationsrummet, i ett angränsande rum eller potentiellt på en annan plats.

Robotassisterad kirurgi används idag främst inom laparoskopikopi där metoden innebär flera fördelar:

- Bättre kontroll och högre frihetsgrader för kirurgen.
- Ökad säkerhet – inga darrningar eller oavsiktliga rörelser.
- Bättre ergonomi för kirurgen som inte behöver stå vid patienten samt enkelt att byta kirurg under pågående operation.
- Möjlighet att utföra ingrepp och rörelser som inte är möjliga vid traditionell tithålskirurgi.

Marknad kirurgirobotar

Marknaden för kirurgirobotar domineras idag av amerikanska Intuitive och deras system da Vinci. Systemet har sitt ursprung i forskning kopplat till amerikanska försvaret. Intuitive startades 1995 och första versionen av da Vinci lanserades 1999. Bolaget noterades på Nasdaq 2000. Sedan starten har Intuitive varit mycket framgångsrika och

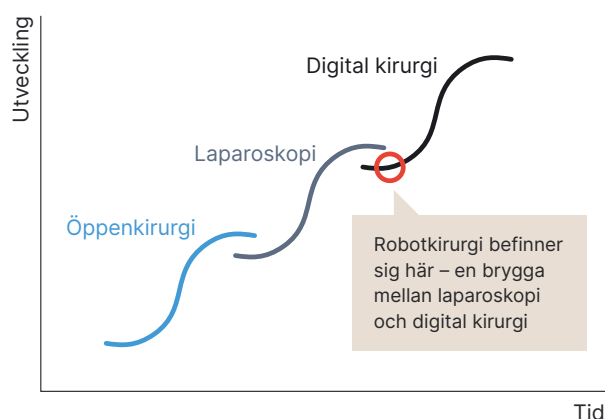
har idag en installerad bas om cirka 7 500 system världen över. Tack vare avancerad teknologi och en stark patentportfölj har Intuitive tagit en ledande position och har idag en dominerande ställning.

Ett flertal av Intuitives viktiga patent förföll under 2017, vilket öppnat upp marknaden för andra aktörer. Det finns ett antal större industriella aktörer som precis har lanserat eller står inför lanseringar av kirurgirobotar. En av de största utmanarna till Intuitive är Medtronic, som presenterade sin Hugo RAS under 2019. I samband med presentationen underströk Medtronic sin starka tilltro till robotkirurgi-området och upprepade att idag görs bara 2-3% av de med nuvarande robotteknologi möjliga ingreppen med metoden. Fortfarande finns den allra största delen av marknaden, som dessutom växer starkt, utan penetration. Bland övriga stora utmanare till marknadsledande Intuitive finns Johnson & Johnson som i sitt bolag Auris Health arbetar med utvecklingen av sin kirurgirobot Ottava. Ett annat företag är CMR Surgical, som under 2020 lanserade sin kirurgirobot Versius. Under 2020 fick även det japanska bolaget Medcaroid godkännande i Japan för sin kirurgirobot. Medcaroid ägs av Kawasaki och Sysmex, två bolag med ett stort kunnande inom området och med betydande resurser.

Utöver de stora aktörer som nämnts ovan finns ytterligare 15-20 robotkirurgiföretag med olika geografiska och applikationsmässiga nischer.

Surgical Science är idag leverantör till alla de stora bolagen inom detta område samt till ett antal av de mindre, totalt har bolaget cirka 15 kunder.

I framkant av teknologin



Surgical Science är väl positionerat för att kunna kapitalisera på sjukvårdens omställning mot digitalisering.

Marknaden för robotassisterad kirurgi förväntas utvecklas snabbt de kommande åren med flera nya aktörer på marknaden. Samtidigt kommer systemen att bli mer avancerade med ett ökat inslag av artificiell intelligens som tillhandahåller beslutsstöd åt kirurgen.

Robotassisterad kirurgi innebär nya möjligheter, men ställer samtidigt nya krav på kirurgen. Att övergå från laparoskopisk kirurgi till robotassisterad kirurgi innebär att kirurgen måste lära sig hur kirurgiroboten fungerar och hur den styrs. En nackdel med robotassisterad kirurgi är att det tar tid för kirurgen att lära sig den nya metoden samt att en operation kan ta lång tid att genomföra för en ovan kirurg. Komplexiteten inom robotassisterad kirurgi skapar ett betydande behov av simulering. Vid simulering sitter kirurgen vid kirurgirobotens styrenhet, men operationen genomförs virtuellt i en simuleringsmjukvara. Då alla kirurgirobotar har styrsystem som är utformade på olika sätt innebär det att det inte går att överföra den träning man gör på ett system till ett annat utan produktspecifik träning krävs.

Utöver utbildning är simulering ett viktigt verktyg i samband med marknadsföring och införsäljning där potentiella kunder kan erbjudas att testa systemen i simulatormiljö.

Betalningsmodell

Surgical Sciences affärsmodell inom detta område har flera delar; initial försäljning/uthyrning av simulatorprodukter, utvecklingsintäkt för anpassning/nyutveckling av programvara, samt licensintäkter. För integration och initial utveckling erhåller Surgical Science utvecklingsintäkter vilket ger en god lönsamhet redan från projektstart. När anpassning av mjukvaran är klar och tillverkaren av produkten (till exempel en kirurgirobot) i sin tur erbjuder simulering till sina kunder erhåller Surgical Science licensintäkter. Licensintäkterna kan vara per enhet eller på löpande basis,

till exempel knutet till installerad bas eller användning av mjukvaran. Intäkten varierar beroende på hur omfattande simulering som erbjuds. Huruvida simulering ingår vid köp av en produkt eller utgör ett tillägg kan också variera beroende på vilken strategi som tillverkaren av kirurgiroboten valt. Surgical Science behåller full upphovsrätt till sin mjukvara.

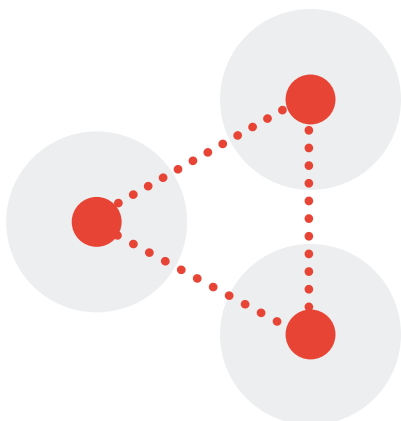
Konkurrenter

Inom detta område konkurrerar Surgical Science med andra bolag som licensierar ut sin simuleringsmjukvara till industriella aktörer, exempelvis de bolag som är konkurrenter inom område Educational Products men även andra mindre aktörer kan ha en mjukvarutillgång som konkurrerar inom vissa delar. Surgical Science investerar för att ha det teknologiledarskap som är nyckelfaktorn för att kunna teckna långsiktiga kontrakt med medicinteknikbolagen.

Mål 2023

Under 2023 är Surgical Sciences mål inom affärsområde Industry/OEM att:

- Fortsätta utöka värdeinnehållet till existerande kunder inom robotkirurgi som licensierar bolagets teknologi.
- Etablera bredare samarbeten inom flera produktområden med de stora nyckelkunderna inom Industry/OEM.
- Som ett led i den nya strategi vilken utarbetades under hösten 2022 lansera ett Key Account Management koncept hos bolagets globala nyckelkunder för att fördjupa samarbeten, accelerera utvecklingsprojekt och leverera maximalt kundvärde.
- Expandera bolagets fysiska närvaro i den snabbväxande regionen APAC (Asia-Pacific) genom dedikerade resurser och samarbeten.



Surgical Science har etablerat sig som "operativsystemet" för simulering inom robotkirurgi.

TEKNOLOGIUTVECKLING SKAPAR BEHOV AV KUNSKAPSLYFT

Surgical Science möjliggör säkrare och mer effektiv användning av ny teknologi inom sjuk- och hälsovård. Vi har pratat med Niclas Olsson, ansvarig för affärsområde Industry/OEM, om hur marknaden ser ut för bolagets skräddarsydda simuleringslösningar för MedTech-bolag.



Niclas Olsson, ansvarig för affärsområde Industry/OEM

Behov av kunskapslyft när MedTech-bolag utvecklar ny teknik

Utvecklingen av ny teknologi går oerhört snabbt inom medicinteknik-området. Detta innebär att läkare och annan sjukvårdspersonal behöver vidareutbilda sig för att utföra bland annat säkra operationer med den nya teknologin. För att göra kunskapsflyttningen så säker som möjligt är det bättre att öva sina färdigheter i en simulerad miljö än på patient.

Varför MedTech-bolag använder sig av Surgical Science i sina simuleringsprojekt

MedTech-bolagen har med hjälp av Surgical Sciences MentorLearn (Learning Management System) en unik möjlighet att följa utvecklingen hos vårdpersonalen som genomgår vidareutbildningen. Bolaget kan detaljerat mäta och se vad det finns för förbättringsmöjligheter. De kan också generera specifika kurs- eller genomförandeplaner för ett sjukhus, alternativt för en specifik disciplin som exempelvis robotkirurgi.

Niclas Olsson berättar: "Surgical Science är både en kunskapsleverantör och en partner som bidrar till ökad kostnadseffektivitet. Även om MedTech-bolag har stora utvecklingsavdelningar är simuleringsteknologi en nischad kunskap och vi arbetar hårt och investerar tungt i att fortsätta vara teknologiledare. Att utveckla den typ av simulering som vi tillhandahåller tar tid och vi har också styrkan i att många publicerade studier gjorts med våra produkter. Detta skapar en kredibilitet som vi tar med oss i arbetet mot MedTech-bolagen."

Den globala mognaden inom branschen

Även om MedTech-bolagen finns i olika geografier är skillnaderna mellan hur de ser på simulering marginella. Professionell sjukvård är idag global och läkare är ofta utbildade i ett annat land än där de verkar. Mindre, lokala MedTech-bolag förväntas tillhandahålla kvalificerad simulering liknande de globala spelarna vilket gynnar Surgical Science.

"En utveckling vi ser är att med hjälp av head-mounted display (VR-glasögon) återskapa omgivningen där det specifika ingreppet utförs, inte bara den specifika proceduren" säger Niclas Olsson. Han fortsätter: "Vi har den tacksamma situationen att vi har någonting för i princip alla större MedTech-bolag i världen. Vår strategi är att presentera nya teknologier, nya idéer till befintliga kunder och skapa engagemang för att utveckla framtiden tillsammans."

"Vi befinner oss bara i början av digitaliseringsfasen inom sjukvården. Det är en spännande tid att verka i och vårt team inom Industry/OEM har växt kraftigt under 2022 för att kunna möta behoven av skräddarsydda simuleringslösningar."




HÅLLBARHET

Surgical Science har ett viktigt uppdrag i att på ett patientsäkert sätt anta sjukvårdens utmaning att minska vårdskador. Det gör Surgical Science genom unika produkter och simuleringslösningar där kirurger och andra medicinska specialister kan öva innan ingrepp på patienter görs. För Surgical Science är det viktigt att ständigt arbeta med förbättringar av den grundläggande teknologin för att bibehålla produkternas höga kvalitet.

Datorbaserad simulering för medicinsk träning ökar patientsäkerheten

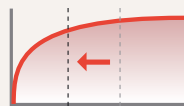
Ökat fokus på patientsäkerhet och sjukvårdskostnader är starka drivkrafter för medicinsk simulering. Misstag inom kirurgin kan få allvarliga konsekvenser både i lidande för patienter och i höga kostnader för sjukvård och samhälle. Datorbaserad simulering är en viktig faktor för att öka effektiviteten och sänka kostnaderna på ett patientsäkert sätt. Vid studier har det konstaterats att träning med simulering förkortar inlärningskurvan samt att det är nio gånger mer troligt att en procedur genomförs framgångsrikt.

Resultat av simuleringsträning

	Standardiserad objektiv bedömning
	Förbättrade färdigheter
	Ökat självförtroende
	Färre kliniska fel

Fördelarna med simulering i medicinsk träning

Simulering förbereder läkaren utan risk för patienten



Förkortar inlärningskurvan¹



Träning utan risk för patienten²

29%

Snabbare vid första procedur på människa³

5X

Mindre benägen att göra fel³

9X

Mer troligt att genomföra en framgångsrik procedur³

1. Christian Larsen - Effect of VR training – British Med J 2009;

2. Brown et al - VR appendectomy learning curve trajectory - J lapendo adv surg techn 2019;

3. Agha RA, Fowler AJ. The role and validity of surgical simulation. Int Surg. 2015

Kvalitetssystem

Surgical Sciences kvalitetsledningssystem är grunden för bolagets certifieringar och säkerställer att bolaget levererar produkter med hög kvalitet. Produktionsenheten i Israel är ISO-certifierad och ytterligare certifieringar beräknas genomföras under 2023. Produkterna är CE märkta inom godkänt användningsområde och instruktioner medföljer för att säkerställa korrekt användning. Bolagets produktionsenheter i Seattle och Göteborg har lokala kvalitetssystem med lokal personal som kvalitetssäkrar.

Miljöpolicy

Som ett globalt bolag med målet att förbättra hälso- och sjukvårdsindustrin är även miljöns hälsa och dess bevarande en självklar och viktig del för Surgical Science. Som sådan har bolaget åtagit sig att följa direktivet om begränsning av användningen av vissa farliga ämnen i elektronik och elektronisk utrustning (RoHS-direktivet), vilket begränsar användningen av definierade farliga material vid tillverkning av olika typer av elektronik och elektronisk utrustning. Surgical Science avser att begränsa användningen av farliga ämnen i elektroniska komponenter som används i bolagets produkter genom att endast arbeta med leverantörer som följer direktivet.

Träning på Surgical Sciences simulatorer utgör en effektiv väg till att säkra praktisk kompetens och i förlängningen öka patientsäkerheten.

Surgical Science strävar efter att minimera negativ påverkan på miljön och minska fotavtrycket genom att följa direktivet om avfall av elektrisk och elektronisk utrustning (WEEE-direktivet) som anger mål för insamling, återvinning och återvinning av elektriska varor. Avfall från kund, standardmaterial som uppkommit under produktionen samt gamla uttjänta delar samlas in och hämtas av lokala entreprenörer. Kontrakt och relationer har upprättats med lokala certifierade avfallshanteringsoperatörer, en process som kontrolleras med avfallsrapportering och spåras regelbundet.

Direktivet håller också återförsäljare ansvariga för att tillhandahålla WEEE-returer kostnadsfritt för slutkunder, och kräver att insamlade elektriska och elektroniska komponenter behandlas korrekt.

Surgical Sciences hållbarhetsarbete utgår från FNs 17 globala mål för hållbar utveckling.



AKTIEN

Surgical Sciences aktie är noterad på Nasdaq First North Growth Market. Aktien har varit noterad sedan den 19 juni 2017, under kortnamnet SUS. First North Growth Market är en alternativ handelsplattform som drivs av en organisation inom Nasdaq Stockholm-koncernen. Företag på First North Growth Market är inte underställda samma regler som företag på den reglerade huvudmarknaden. De följer istället en mindre omfattande uppsättning regler och bestämmelser som är anpassad till mindre tillväxtföretag. Alla företag med aktier som säljs och köps på First North Growth Market har en certifierad rådgivare som kontrollerar att reglerna följs. Surgical Science har Erik Penser Bank AB som bolagets Certified Adviser.

Aktiestruktur

Aktiekapitalet i Surgical Science Sweden AB (publ) uppgick den 31 december 2022 till 2 540 062 SEK (2 540 062), fördelat på 50 801 236 (50 801 236) aktier med kvotvärde 0,05 SEK (0,05).

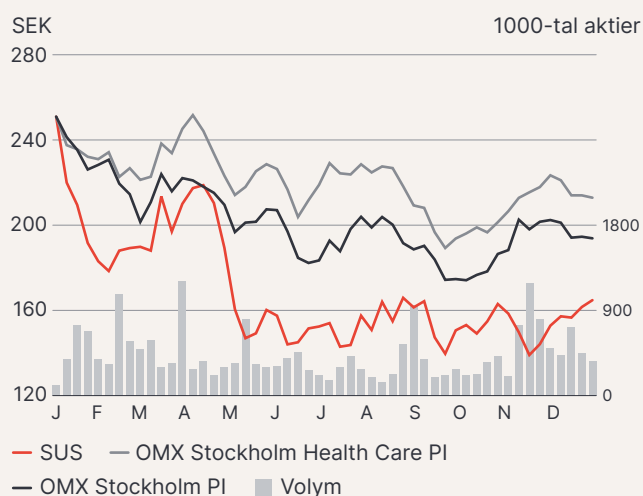
Nytt optionsprogram för all personal introducerat under året.

Samtliga aktier har lika röstvärde samt äger lika rätt till andel i Surgical Sciences tillgångar och resultat. Antal utestående teckningsoptioner den 31 december 2022 var 425 000 (300 000), vilket innebär att antal aktier efter fullt utnyttjande av optionsrätterna skulle bli 51 226 236 (51 026 236).

Kursutveckling och omsättning

Den 31 december 2022 var börskursen 164,70 SEK per aktie senast betalt (281,50), vilket innebär en nedgång med 41 procent sedan föregående årsskifte (uppgång 201 procent) och 2 253 (3 921) procent sedan noteringen den 19 juni 2017, där emissionskursen var 7,00 SEK. Nasdaq Stockholms index OMXSPI minskade under året med 25 procent (ökning 35 procent). Vid utgången av 2022

Kursutveckling och omsättning 2022



Surgical Sciences tio största aktieägare

Aktieägare	Antal aktier	Aktier och röster, %
Marknadspotential AB	7 906 075	15,6
Semelin Kapitalförvaltning AB	6 044 616	11,9
Swedbank Robur Fonder	4 352 588	8,6
Handelsbanken Fonder	3 951 399	7,8
Capital Group	3 271 137	6,4
Fjärde AP-fonden	3 082 600	6,1
TIN Fonder	3 046 977	6,0
Landsnora Software AB	2 188 370	4,3
Berenberg Funds	1 864 856	3,7
Montanaro	1 575 787	3,1
Övriga aktieägare	13 516 831	26,5
Summa	50 801 236	100,0

Källa: Euroclear Swedens aktiebok den 31 december 2022.

uppgick Surgical Sciences börsvärde till 8 367,0 MSEK (14 300,5) baserat på senaste betalkurs. Den högsta kursen under året var 285,50 SEK (333,50) och noterades den 3 januari (18 november). Den lägsta kursen under året var 132,00 SEK (86,50) vilket noterades den 19 juli (12 januari).

Antal omsatta Surgical Science aktier på Nasdaq First North Growth Market under året uppgick till 22 845 650 (14 065 216) till ett värde av 3 869,1 MSEK (3 022,8 MSEK). Antal avslut var 274 106 (185 716). Det omsatta antalet aktier motsvarar 45 procent (28) av antalet utestående aktier vid årets utgång.

Ägarstruktur

Vid årsskiftet var antal ägare i Surgical Science 7 427 stycken (6 911). Av dessa ägde 95 procent (95) 1 000 eller färre aktier. De tio största ägarna svarade för 73 procent (74) av aktierna. Andelen ägande registrerat på adresser utanför Sverige var cirka 29 procent (29).

Utdelningspolicy och utdelning

Utdelningspolicyn antogs av styrelsen i Surgical Science i samband med delårsrapporten för det tredje kvartalet 2019.

På kort sikt (1-3 år) är ingen utdelning planerad. På medellång sikt (3-5 år) avser Surgical Sciences styrelse och verkställande direktör att årligen föreslå en utdelning, eller annan motsvarande form av utskiftning, som i genomsnitt över tiden motsvarar 30 procent av årets nettovinst efter betald skatt. Vid beslut om förslag till utdelning eller motsvarande kommer bolagets framtida vinster, finansiella ställning, kapitalbehov samt ställning i övrigt att beaktas.

För verksamhetsåret 2022 föreslår styrelsen och verkställande direktören att ingen utdelning lämnas, motsvarande 0,00 SEK/aktie.

Optionsprogram

2020_23

Vid Surgical Sciences årsstämma den 6 maj 2020 beslutades om att inrätta ett incitamentsprogram för bolagets anställda. Incitamentsprogrammet innebär att anställda i bolaget kunde förvärva teckningsoptioner till en premie om 6,60 SEK. Varje teckningsoption ger rätten att teckna en aktie i bolaget för 85,10 SEK under perioden 15 maj - 15 juli 2023. Av optionsprogrammets initialt 300 000 optioner tecknades 225 000. Resterande 75 000 optioner makulerades i maj 2022. Vid fullt utnyttjande av

Ägarstatistik

Storleksklass	Antal aktier	Antal ägare	Aktier och röster, %
1 – 500	573 544	6 667	1,1
501 – 1 000	293 205	393	0,6
1 001 – 5 000	518 280	241	1,0
5 001 – 50 000	1 180 066	79	2,3
50 001 – 200 000	2 185 274	21	4,3
200 001 –	46 050 867	26	90,7
Summa	50 801 236	7 427	100,0

Källa: Euroclear Swedens aktiebok den 31 december 2022.

Data per aktie

	2022	2021
Genomsnittligt antal aktier	50 801 236	42 488 247
Genomsnittligt antal aktier*	50 913 936	42 669 282
Antal aktier vid årets slut	50 801 236	50 801 236
Antal aktier vid årets slut*	50 910 759	51 010 413
Eget kapital per aktie, SEK	83,39	70,57
Eget kapital per aktie*, SEK	83,21	70,28
Resultat per aktie, SEK	3,70	2,03
Resultat per aktie*, SEK	3,69	2,02

* Efter utspädning. Ett optionsprogram innebär utspädning av genomsnittligt antal aktier i det fall det diskonterade nuvärdet av lösenkursen i mitten av lösenperioden eller kvarvarande lösenperiod understiger den genomsnittliga börskursen för perioden. Vad gäller antal aktier vid periodens slut medför ett optionsprogram utspädning i det fall det diskonterade nuvärdet av lösenkursen i mitten av lösenperioden eller kvarvarande lösenperiod understiger börskursen på balansdagen.

incitamentsprogrammet kommer Surgical Sciences aktiekapital att öka med 11 250 SEK och antal aktier öka med 225 000, motsvarande en utspädning om cirka 0,4 procent av det totala antalet aktier och röster.

2022_25

Vid Surgical Sciences årsstämma den 12 maj 2022 beslutades om att inrätta ett incitamentsprogram för bolagets anställda. Varje Teckningsoption ger rätten att teckna en aktie i bolaget för 175,70 SEK under perioden 10 juni - 10 juli 2025. Bolaget subventionerar optionsprogrammet så att deltagarna erhåller Teckningsoptionerna som en förmån. Deltagaren är skyldig att betala för förmånsbeskattningen för denna förmån, premien har beräknats till 28,74 SEK per option.

En majoritet av Bolagets anställda är anställda utomlands i USA och Israel. Av skatteskäl erhåller dessa anställda en avtalsrättslig rätt att teckna aktier (så kallade Non-Qualified Stock Options) istället för Teckningsoptioner. I enlighet med marknadspraxis på dessa marknader kommer deltagarna erhålla dessa vederlagsfritt.

Vid fullt utnyttjande av incitamentsprogrammet kommer Surgical Sciences aktiekapital att öka med 10 000 SEK och antal aktier öka med 200 000, motsvarande en utspädning om knappt 0,4 procent av det totala antalet aktier och röster.

Kostnader för incitamentsprogrammet

Incitamentsprogrammet beräknas preliminärt föranleda sociala avgifter om 0,9 MSEK och kostnader i enlighet med redovisningsreglerna i IFRS2 om 5,8 MSEK. För 2022 har

programmet belastat resultatet med 2,4 MSEK, varav 0,4 MSEK avser sociala avgifter på de svenska deltagarnas premier, vilka erhöles utan vederlag. Resterande del av kostnaden, 2,0 MSEK, är hänförlig till beräkning av IFRS2. Beloppet består av hela IFRS2 kostnaden för den svenska delen av programmet (1,3 MSEK), resterande del är hänförlig till Israel och USA och periodiseras över löptiden fram till juli 2025.

Deklarationskurs och löpande information

Kontinuerlig information om aktien går att erhålla på www.surgicalscience.com. Där finns också pressmeddelanden, kvartalsrapporter och årsredovisningar samt möjlighet att per e-post prenumerera på utskick av dessa.

Personer i ledande ställning

Personer i ledande ställning, samt dem närstående personer, ska i enlighet med EUs marknadsmissbruksförordning underrätta emittenten och Finansinspektionen om varje transaktion som genomförts för deras egen räkning avseende aktier och andra finansiella instrument som emitteras av den emittenten. Styrelseledamöterna, VD och CFO anses utgöra personer i ledande ställning i Surgical Science.

Analytiker

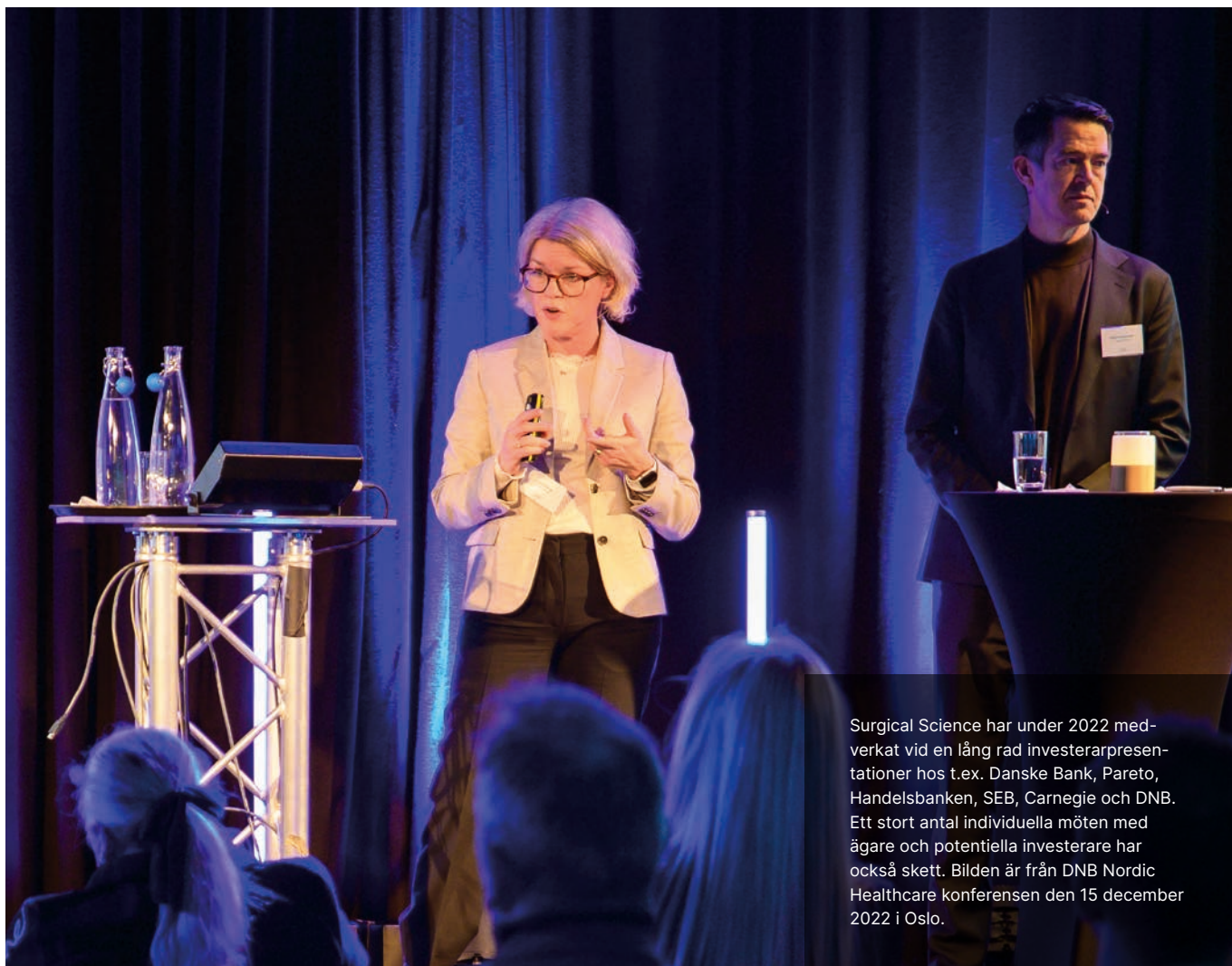
Följande analytiker publicerar löpande analyser av Surgical Science:

- Danske Bank
- Pareto Securities
- Redeye
- Carnegie
- DNB Bank

Investerar-aktiviteter

På bolagets hemsida, under Investors/Presentationer, finns ett antal filmade presentationer upplagda. Där återfinns också inspelningen av den kapitalmarknadsdag som Surgical Science höll den 23 februari 2023.





Surgical Science har under 2022 medverkat vid en lång rad investerarpresentationer hos t.ex. Danske Bank, Pareto, Handelsbanken, SEB, Carnegie och DNB. Ett stort antal individuella möten med ägare och potentiella investerare har också skett. Bilden är från DNB Nordic Healthcare konferensen den 15 december 2022 i Oslo.



Den 23 februari 2023 höll Surgical Science sin första kapitalmarknadsdag, i Stockholm. Samma dag publicerades bokslutskommunikén för 2022 vilken presenterades på mötet. Agendan innehöll även tal av Dr Mark Slack, CMO och medgrundare av CMR Surgical samt av Dr Henrik Falconer, Överläkare och Sektionschef Gynekologisk Cancer på Karolinska Universitetssjukhuset samt styrelseledamot i Surgical Science.

FINANSIELL RAPPORT



RESULTATRÄKNINGAR PER KVARTAL KONCERNEN

TSEK	okt - dec 2022	jul - sep 2022	apr - jun 2022	jan - mar 2022	okt - dec 2021	jul - sep 2021	apr - jun 2021	jan - mar 2021
Nettoomsättning	250 108	205 079	188 216	159 137	197 694	95 319	36 562	37 203
Kostnad för sålda varor	-85 859	-67 743	-61 055	-56 366	-63 354	-26 410	-5 032	-6 040
Bruttoresultat	164 249	137 336	127 161	102 771	134 340	68 909	31 530	31 163
Försäljningskostnader	-41 430	-33 691	-33 954	-29 148	-40 688	-16 272	-12 362	-10 595
Administrationskostnader	-16 345	-16 840	-15 268	-15 198	-16 077	-31 842	-7 230	-10 894
Forsknings- och utvecklingskostnader	-46 598	-44 096	-42 090	-40 002	-33 045	-14 378	-9 470	-8 814
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	1 343	0	2 743	1 595	-51	1 154	-238	1 383
Rörelseresultat	61 218	42 709	38 592	20 018	44 479	7 571	2 230	2 243
Finansiella intäkter och kostnader	65 769	-9 030	-8 990	-2 113	15 949	-4 699	2 268	-4 237
Resultat efter finansiella poster	126 987	33 679	29 602	17 905	60 428	2 872	4 498	-1 994
Skatter	-10 467	-5 176	-3 130	-1 426	6 465	11 496	-1 035	3 518
Nettoresultat	116 520	28 503	26 472	16 479	66 893	14 368	3 463	1 524
Hänförligt till								
Moderbolagets aktieägare	116 520	28 503	26 472	16 479	66 893	14 368	3 463	1 524
Resultat per aktie, SEK	2,29	0,56	0,52	0,32	1,32	0,33	0,09	0,04
Resultat per aktie, SEK*	2,29	0,56	0,52	0,32	1,32	0,32	0,09	0,04
Genomsnittligt antal utestående aktier	50 801 236	50 801 236	50 801 236	50 801 236	50 801 236	44 093 249	37 944 236	37 120 492
Genomsnittligt antal utestående aktier*	50 899 171	50 904 414	50 912 107	50 972 916	51 008 175	44 288 101	38 058 730	37 200 475
Antal utestående aktier vid periodens slut	50 801 236	50 801 236	50 801 236	50 801 236	50 801 236	50 801 236	37 944 236	37 944 236
Antal utestående aktier vid periodens slut*	50 910 759	50 900 327	50 901 538	50 977 120	51 010 413	50 994 903	38 090 143	38 022 523

* Efter utspädning. Se sidan 45-46 för information om teckningsoptionsprogram.

NYCKELTAL OCH DEFINITIONER

Koncernen

	2022	2021	2020	2019	2018
Nettoomsättning (MSEK)	802,5	366,8	104,8	101,5	65,7
Nettoomsättningstillväxt, %	118,8	250,0	3,2	54,5	14,6
Justerad EBIT (MSEK)	186,0	68,7	24,4	17,4	-4,1
Justerad EBIT-marginal, %	23,2	18,7	23,2	17,1	-6,2
EBITDA (MSEK)	214,1	90,0	37,0	30,4	6,1
EBITDA-marginal, %	26,7	24,5	35,3	29,9	9,2
Rörelseresultat (MSEK)	162,5	56,5	20,0	15,2	-4,1
Rörelsemarginal, %	20,3	15,4	19,1	15,0	-6,2
Vinstmarginal, %	23,4	23,5	14,9	12,4	-6,9
Balansomslutning (MSEK)	4 649,6	3 978,1	472,3	456,2	99,7
Soliditet, %	91,1	90,1	90,4	88,0	79,7
Antal aktier vid årets slut	50 801 236	50 801 236	34 494 760	33 621 760	24 319 440
Antal aktier vid årets slut*	50 910 759	51 010 413	34 521 049	34 515 695	24 865 580
Genomsnittligt antal aktier	50 801 236	42 488 247	34 370 387	28 195 405	24 319 440
Genomsnittligt antal aktier*	50 913 936	42 669 282	34 370 387	29 048 680	24 675 390
Antal utestående teckningsoptioner	425 000	300 000	300 000	1 000 000	1 000 000
Maximal utspädning, %	0,8	0,6	0,9	2,9	3,9
Resultat per aktie (SEK)	3,70	2,03	0,45	0,45	-0,19
Resultat per aktie* (SEK)	3,69	2,02	0,45	0,43	-0,19
Eget kapital per aktie (SEK)	83,39	70,57	12,38	11,95	3,26
Utdelning per aktie (SEK)	0,00**	0,00	0,00	0,00	0,00
Medelantal anställda	227	121	57	45	33

* Efter utspädning. Se not 18 för information om teckningsoptionsprogram.

** Styrelsens förslag till årsstämman 2023.

Definitioner

Surgical Science bedömer att redovisade nyckeltal ger en bra förståelse för bolagets ekonomiska trender.

EBITDA-marginal

Rörelseresultat minus av- och nedskrivningar på materiella och immateriella tillgångar i procent av nettoomsättningen. Nyckeltalet ger över tid en fördjupad förståelse för bolagets lönsamhet.

Eget kapital per aktie

Redovisat eget kapital dividerat med antal utestående aktier vid årets slut. Nyckeltalet ger en bild av hur mycket kapital per aktie som är hänförligt till aktieägarna.

Genomsnittligt antal aktier

Det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier under året.

Genomsnittligt antal aktier efter utspädning

Det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier under året justerat för eventuell utspädningseffekt från teckningsoptioner.

Justerad EBIT-marginal

Rörelseresultat minus av- och nedskrivningar på övervärden relaterade till förvärv i procent av nettoomsättningen. Nyckeltalet ger över tid en fördjupad förståelse för bolagets lönsamhet.

Medelantal anställda

Antalet anställda omräknat till heltidstjänster per månad dividerat med antalet månader för perioden.

Nettoomsättningstillväxt

Procentuell förändring av nettoomsättningen mellan två perioder. Nyckeltalet ger en bild av omsättningsutvecklingen mellan perioder.

Resultat per aktie

Årets resultat i förhållande till vägt medeltal av antalet aktier under perioden.

Resultat per aktie efter utspädning

Resultat efter skatt per aktie justerat för eventuell utspädningseffekt från teckningsoptioner.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen. Nyckeltalet ger över tid en bild av bolagets resultatutveckling.

Rörelseresultat

Resultat före finansiella poster och skatt. Nyckeltalet visar rörelsens resultat oaktat finansieringsstruktur och skattesats.

Soliditet

Eget kapital i procent av balansomslutningen. Nyckeltalet ger en bild av hur stor andel av balansomslutningen som har finansierats av ägarna.

Utdelning per aktie

Årets utdelning dividerat med antal utestående aktier vid utdelningstillfället. Ger en bild av värdeöverföring per aktie till aktieägarna.

Vinstmarginal

Årets resultat i procent av nettoomsättningen. Nyckeltalet ger över tid en bild av bolagets resultatutveckling.

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för Surgical Science Sweden AB (publ), org nr 556544-8783 får härmed avge årsredovisning och koncernredovisning för verksamhetsåret 2022.

Verksamhet

Surgical Science grundades 1999 och är ett simuleringsföretag. Grunden i bolaget är egenutvecklad mjuk- och hårdvara för simulering av interaktionen mellan instrument och anatomi. Baserat på den egenutvecklade tekniken, utvecklar och säljer Surgical Science nyckelfärdiga simuleringsystem som används för utbildning av kirurger och andra medicinska specialister. Verksamheten bedrivs inom ramen för affärsområde Educational Products. Sedan 2017 arbetar Surgical Science även med simuleringslösningar för medicinteknikbolag som utvecklar kirurgiska instrument för klinisk användning, till exempel robotkirurgi, inom affärsområde Industry/OEM. Under 2019 förvärvade Surgical Science bolaget SenseGraphics, som har arbetat med försäljning av medicinsk simulering mot medicinteknikbolag i många år, bolaget grundades 2004. I början av 2021 förvärvades bolaget Mimic Technologies, ett USA-baserat bolag med verksamhet både inom Educational Products och Industry/OEM och som arbetat inom robotkirurgiområdet under närmare 20 år. I augusti 2021 slutfördes förvärvet av Symbionix, med huvudsaklig verksamhet i Tel Aviv i Israel. Symbionix är verksamt inom simulering för träning av kirurger och andra medicinska specialister inom ett brett antal områden och grundades 1998. Verksamheten genererar intäkter dels från de egna simulatorerna inom områden som allmänkirurgi, vaskulärkirurgi, endoskopi, urologi, ortopedi, ultraljud samt robotkirurgi och dels från samarbeten med medicinteknikföretag inom till exempel robotkirurgi.

Vid utgången av året var antalet anställda 243 (209) personer, varav 66 (51) kvinnor och 177 (158) män. Av dessa var 57 (50) personer anställda i Sverige, 121 i Israel (99), 53 (50) i USA och resterande 12 (10) personer i Kina, Tyskland, Frankrike, Polen, Storbritannien, Grekland och Costa Rica. För mer information om organisationen, se sidan 70.

Vision

Surgical Sciences vision är att alla patienter på väg in till operationssalen skall vara säkra på att läkaren har tränat och objektivt certifierats i en säker simulerad miljö innan ingreppet påbörjas.

Väsentliga händelser under året

Nya finansiella mål

I samband med att förvärvet av Symbionix annonserades meddelades också att Surgical Sciences finansiella mål skulle revideras och kommuniceras när integrationsarbetet påbörjats och översynen var klar. Den 25 januari 2022 kommunicerades de nya målen. Gällande omsättningen är målet att denna år 2026 skall uppgå till 1 500 MSEK. Målet kan komma att inkludera kompletterande förvärv. Affärsområde Educational Products förväntas växa med i genomsnitt 10-15% per år under perioden. Affärsområde Industry/OEM beräknas ha tilltagande tillväxt under perioden.

Justerad EBIT ska vid periodens slut uppgå till 40 procent. Justerad EBIT beräknas som EBIT exklusive av- och nedskrivningar på övervärden relaterade till förvärv.

Finansiella kommentarer

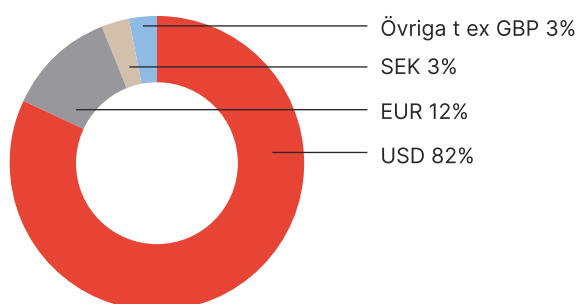
Investeringar

Bruttoinvesteringarna i koncernens materiella anläggningstillgångar uppgick under året till 9,4 MSEK (3,9). Bruttoinvesteringarna i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 25,2 MSEK (2 881,0), varav 22,8 MSEK (10,5) är hänförligt till balanserade utvecklingskostnader. För 2021 var 2 870,5 MSEK hänförligt till förvärven av Mimic Technologies och Symbionix.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för 2022 uppgick till 802,5 MSEK (366,8), en ökning med 119% jämfört med föregående år. Räknat i lokala valutor ökade försäljningen med 97%. Surgical Sciences intäkter är fördelade på följande valutor med ungefärlig fördelning:

Fördelning valutor - Intäkter



Pro forma uppgick koncernens försäljning för 2021 till 597,0 MSEK, vilket innebär en ökning för jämförbara enheter med 34%. Tas hänsyn till valutaförändringar ökade försäljningen med 21%.

Av omsättningen för året utgjordes 507,9 MSEK (197,4) av försäljning inom affärsområde Educational Products och 294,6 MSEK (169,4) av försäljning inom affärsområde Industry/OEM.

Inom Educational Products visade flera marknader god försäljning. USA hade ett mycket starkt år men även länder i Sydamerika och Asien (främst Kina) gick bra. Surgical Science meddelade i slutet av maj att bolaget, i sin verksamhet i USA, fått en order från en stor amerikansk sjukhuskedja om 6,7 mUSD. Ordern var på ett större antal produkter omfattande bland annat simulatorer för träning av endoskopi, laparoskopi och ultraljud. Prognosen var att produkterna skulle levereras, och en majoritet av intäkterna bokföras, under närmaste halvåret från ordertillfället. I det andra kvartalet intäktsfördes 2,1 mUSD och i det tredje 3,9 mUSD. Under det fjärde kvartalet slutlevererades ordern och resterande del, 0,7 mUSD, intäktsfördes.

Inom Industry/OEM utgjordes största andelen av intäkterna, 184,5 MSEK, av licensintäkter vilka kom från ett flertal kunder. De kunder som precis börjat sälja de produkter som Surgical Science har licensintäkter från, köper dessa licenser i paket. Detta innebär att försäljningen varierar mer mellan perioder till en början. Området innehåller också försäljning av egna simulatorer till OEM-kunder, främst inom vaskulär- samt laparoskopiområdena. Dessutom ingår utvecklingsintäkter vilka erhålls när Surgical Science arbetar med att anpassa bolagets mjukvara till kundens hårdvaruplattform, främst inom robotkirurgiområdet.

För intäkter per segment, se not 2 på sidan 70.

Kostnader och resultat

Kostnad för sålda varor uppgick till 271,0 MSEK (100,8), motsvarande en bruttomarginal om 66% (73). Bruttomarginalen påverkas av fördelning av intäkterna, då de olika intäktströmmarna egna simulatorer innehållande hårdvara, utvecklingsintäkter och licensintäkter har olika bruttomarginal. En högre andel licensintäkter innebär i generellt en högre bruttomarginal. Efter förvärvet av Symbionix har bruttomarginalen minskat, se redogörelse i tidigare delårsrapporter samt årsredovisningen för 2021.

Försäljningskostnaderna uppgick till 138,2 MSEK (79,9) vilket innebär 17% (22) av omsättningen. I försäljningskostnaderna ingår avskrivningar på övervärden som klassificerats som kundkontrakt i samband med förvärv, se vidare längre ner under avskrivningar.

Administrationskostnaderna uppgick till 63,7 MSEK (66,0) vilket innebär 8% (18) av omsättningen. I föregående års siffra ingår engångskostnader hänförliga till förvärven av Mimic Technologies och Symbionix med 28,5 MSEK. Utgifter hänförliga till integration av IT-system varav efter förvärvet av Symbionix uppgår till 6,0 MSEK (0,2), 5,6 MSEK (0,7) ligger som investering.

Forsknings- och utvecklingskostnaderna uppgick för året till 172,8 MSEK (65,7), vilket motsvarar 22% (18) av omsättningen. Under året har 22,8 MSEK (10,8) av utvecklingskostnaderna balanserats som immateriell tillgång. I forsknings- och utvecklingskostnaderna ingår avskrivningar på övervärden som klassificerats som teknologi i samband med förvärv, se vidare längre ner under avskrivningar.

Till den del utvecklingsavdelningen arbetar på projekt som faktureras i form av utvecklingsintäkter ligger kostnaderna för denna tid under kostnad för sålda varor.

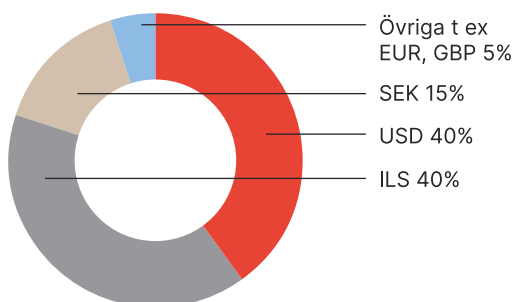
Under året i och med harmonisering av koncernens sätt att redovisa olika typer av kostnader har en omklassificering av vissa lönekostnader gjorts för 2022 jämfört med 2021, från försäljningskostnader till forsknings- och utvecklingskostnader. Beloppet uppgår till 20,0 MSEK.

Det optionsprogram som godkändes av årsstämman i maj 2022 har belastat resultatet med 2,4 MSEK, varav 0,4 MSEK avser sociala avgifter på de svenska deltagarnas premier, vilka erhöles utan vederlag. Denna kostnad ligger på respektive rad i resultaträkningen, baserat på i vilken funktion personen som erhållit premien är anställd. Resterande del av kostnaden, 2,0 MSEK, är hänförlig till beräkning av IFRS2 och ligger som en övrig rörelsekostnad. Beloppet består av hela IFRS2 kostnaden för den svenska delen av programmet (1,3 MSEK), resterande del är hänförligt till Israel och USA och periodiseras över löptiden fram till juli 2025.

Övriga rörelseintäkter och -kostnader består till största delen av valutakursförändringar på externa fordringar och skulder i utländsk valuta.

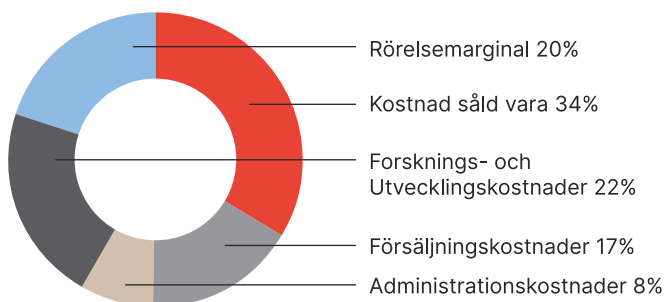
Surgical Sciences kostnader är fördelade på följande valutor med ungefärlig fördelning:

Fördelning valutor - Kostnader



Rörelseresultatet för 2022 uppgick till 162,5 MSEK (56,5), motsvarande en rörelsemarginal om 20% (15).

Kostnader/marginal som andel av omsättningen*



* Övriga intäkter/kostnader -1%

Avskrivningar har belastat resultatet med totalt 51,6 MSEK (33,5). Avskrivningar ingår i kostnad för sålda varor med 1,5 MSEK (0,9), i försäljningskostnader med 17,5 MSEK (11,3), i administrationskostnader med 16,6 MSEK (11,7) och i forsknings- och utvecklingskostnader med 15,9 MSEK (9,6). I försäljningskostnaderna ingår avskrivning på de delar av bolagets förvärv som klassificerats som kundkontrakt om 15,5 MSEK (9,8) och i forsknings- och utvecklingskostnader ingår avskrivning på de delar av bolagets förvärv som klassificerats som teknologi om 8,0 MSEK (2,4). Avskrivningar hänförliga till tillämpningen av IFRS 16 uppgår till 15,0 MSEK (7,9), dessa ligger i sin helhet under administrationskostnader.

Justerad EBIT uppgick till 186,0 MSEK (68,7), motsvarande en marginal om 23% (19).

EBITDA uppgick till 214,1 MSEK (90,0), motsvarande en marginal om 27% (25). I alla marginalmått för föregående år ingår förvärvskostnader om 28,5 MSEK.

Förvärvet av Mimic Technologies innehöll förutom en initial köpeskillning även en tilläggsköpeskillning knuten till visst försäljningsutfall under åren 2021, 2022 och 2023. Maximal tilläggsköpeskillning uppgick totalt till 15,6 mUSD (vid förvärvet ca 130 MSEK). För 2021 uppgick utfallet av tilläggsköpeskillningen till 3,1 MSEK (340 tUSD). Per den 31 december 2022 har tilläggsköpeskillningen för 2022 beräknats till 0 MSEK. Skulden för 2022, 57,1 MSEK, har i sin helhet intäktsförts i finansnettot. Resterande del av tilläggsköpeskillningen, för 2023, ligger i balansräkningen som kortfristig skuld (7,8 mUSD, 81,6 MSEK). Omräkning av denna post sker kvartalsvis till balansdagens kurs. Då Surgical Science inte har någon lånefinansiering består finansnettot i övrigt huvudsakligen av omvärdering av interna lånefordringar mot dotterbolagen i utländska valutor samt effekt av IFRS 16.

Nettoreultatet för 2022 uppgick till 188,0 MSEK (86,2). Årets skattekostnad om 20,2 MSEK (positiv skattekostnad 20,4) består av beräknad skatt på årets skattemässiga resultat samt förändring i uppskjuten skattefordran. Både i Sverige, Israel och USA finns underskottsavdrag från tidigare år att utnyttja, vilka till viss del påverkar årets skattekostnad.

Kassaflöde

För 2022 uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till 129,5 MSEK jämfört med 39,1 MSEK för 2021. Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet uppgick till -65,6 MSEK (-46,7). Kundfordringar och varulager har ökat på tillgångssidan, detta balanseras till viss del av att kortfristiga skulder har ökat på skuldsidan.

Generellt är kundfordringarna som högst i slutet av året, då försäljningen är hög och också har en tendens att komma mot slutet av perioden. Strukturen på bolagets kundfordringar är god och ingen ökad risk vad gäller kundernas betalningsförmåga har detekterats. Då koncernen har en stark finansiell ställning med gott kassaflöde kan längre kreditgivning användas som ett konkurrensmedel i vissa upphandlingar.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till -34,5 MSEK (-2 732,6) och bestod huvudsakligen av investeringar i utvecklingskostnader relaterade till bolagets mjukvara. För 2021 är -2 718,2 MSEK hänförligt till förvärven av Mimic Technologies och Symbionix.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten uppgick till 17,1 MSEK (2 922,5), där 4,9 MSEK (-7,6) är hänförligt till förändring av leasingsskuld i enlighet med IFRS 16 och 12,2 MSEK (-24,2) är hänförligt till förändring av långfristiga skulder såsom ökning av pensionsskuld och förutbetalda intäkter (t.ex. förutbetalda supportavtal). I föregående års siffra ingår

de riktade nyemissioner som genomfördes i samband med förvärven av Mimic Technologies och Symbionix med 3 039,1 MSEK.

Finansiell ställning

Per den 31 december 2022 uppgick koncernens likvida medel till 433,7 MSEK, eget kapital till 4 236,5 MSEK och soliditeten till 91%. Den 31 december 2021 uppgick koncernens likvida medel till 316,7 MSEK, eget kapital till 3 585,1 MSEK och soliditeten till 90%. Det egna kapitalet per aktie uppgick per den 31 december 2022 till 83,39 SEK (70,57).

Moderbolaget

I moderbolaget Surgical Science Sweden AB ligger aktier i dotterbolag samt den del av Surgical Sciences svenska verksamhet som huvudsakligen bedrivs i Göteborg. Vidare återfinns här ett antal koncerngemensamma funktioner. På grund av interna transaktioner mellan de olika koncernbolagen går det inte att dra generella slutsatser från moderbolagets siffror vad gäller försäljning och operativa kostnader.

Då Surgical Science inte har någon lånefinansiering består finansnettot huvudsakligen av omvärdering av interna lånefordringar mot dotterbolagen samt omvärdering av skuldförd tilläggsköpeskilling hänförlig till förvärvet av Mimic Technologies.

Den del av avsättningen för tilläggsköpeskilling gällande förvärvet av Mimic Technologies som inte kommer utfalla för 2022, motsvarande 57,1 MSEK, har i moderbolaget bokats mot aktier i dotterbolag. I koncernen reverse-ras detta mot finansnettot, se kommentarer ovan.

Moderbolaget har underskottsavdrag att utnyttja, skattekostnaden i årets resultat består av upplösning av uppskjuten skattefordran.

Forskning och utveckling

Surgical Sciences mjukvara som används i simuleringsverktögen är främst uppbyggd av egenutvecklad mjukvara som innehåller av bolaget, en marginell del av mjukvaran har upplåtits till bolaget genom licens. Mjukvaran har vidareutvecklats och förfinats under över 20 år, i samarbete med läkare som löpande testar systemet och nya funktioner för att säkerställa realismen. Surgical Science arbetar kontinuerligt med att utveckla nya simuleringsmoduler för ytterligare medicinska ingrepp samt förbättra funktionaliteten i befintliga moduler. En viktig del i produktutvecklingen är framtagandet av utbildningsprogram som mäter läkarens färdigheter. I samarbete med läkare har certifieringskurser tagits fram där användaren måste nå en viss nivå för att få godkänt.

Säsongseffekter

Surgical Sciences omsättning inom affärsområde Educational Products kan fluktuera mellan olika kvartal där årets fjärde kvartal vanligtvis är det starkaste. Detta beror på att många stora sjukhus har kalenderår som budgetår och avvaktar med sina inköp tills de ser vilka medel som finns kvar i budgeten i slutet av året.

Även inom affärsområde Industry/OEM är fjärde kvartalet vanligtvis större omsättningsmässigt än övriga kvartal då licensintäkterna från kunderna ökar av samma anledning som inom Educational Products. Denna effekt är dock inte lika påtaglig för Industry/OEM då de kliniska produkterna, inom t.ex. robotkirurgi, i mindre utsträckning styrs av om det finns budget kvar i slutet på året.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

De huvudsakliga riskerna relaterade till Surgical Sciences verksamhet och bransch inkluderar bland annat:

IP – Immateriell egendom (IP) är av avgörande betydelse för Surgical Sciences verksamhet och bolaget strävar efter att skydda dessa immateriella tillgångar i den mån det är möjligt. Skyddet består främst av patent och skydd av källkoden. Företaget har ett antal patent. Den viktigaste tillgången är bolagets så kallade fysikmotor - den uppbyggda källkoden för att generera fysiskt realistisk interaktion mellan vävnad/organ och instrument i realtid. I arbetet med medicintekniska kunder tilldelas inte några rättigheter till bakgrunds-IP. Leveransen till kunderna sker alltid med binär kod och inte källkod. Om företagets källkod skulle bli offentlig eller tillgänglig för konkurrenter, kan det påverka företagets verksamhet på ett negativt sätt.

Marknadsrisk – Surgical Sciences försäljning påverkas av investeringsviljan hos bolagets kunder. Inom Educational Products utgörs dessa huvudsakligen av universitetssjukhus och träningscentra och inom Industry/OEM av större medicinteknikbolag vilka i sin tur säljer till sjukvården. Investeringsviljan inom sjukvården påverkas av ett flertal faktorer såsom politiska beslut och trender inom området. En minskad investeringsvilja inom sjukvården kan försvåra för Surgical Science att sälja sina produkter och tjänster. Surgical Science verkar huvudsakligen inom områden i framkant av utvecklingen inom sjukvården, såsom till exempel titthålskirurgi och robotkirurgi, där främst robotkirurgi växer snabbt och förutspås fortsätta att växa i en hög takt.

Konkurrenter och teknisk utveckling – Surgical Science verkar på en konkurrensutsatt marknad där det finns ett flertal bolag verksamma inom medicinsk simulering. Det finns en risk att konkurrenter reagerar snabbare på specifika kundbehov, tar marknadsandelar av Surgical Science eller utvecklar

produkter som föredras. Dessutom påverkas marknaden för medicinsk simulering i hög grad av teknisk utveckling. Förseningar i företagets utvecklingsarbete eller oförmåga att följa med i den tekniska utvecklingen kan leda till minskad eller förlorad konkurrenskraft.

Konkurrens vad gäller marknaden för teknisk träning av läkare finns också från andra typer av träning såsom enklare s.k. box-träning, träning på kadaver samt i operationssalen där läkaren under träning tränar patientingrepp under övervakning av en handledare/färdigutbildad läkare.

Industriella samarbeten – Inom affärsområde Industry/OEM arbetar Surgical Science mot större medicinteknikbolag i industriella samarbeten där bolaget licensierar ut sin mjukvara till industriella aktörer huvudsakligen inom robotassisterad kirurgi. Surgical Sciences licensintäkter beror till stor del på samarbetspartnerns försäljning. Det finns en risk att sådant samarbete inte resulterar i förväntad försäljningsökning vilket riskerar att påverka bolagets verksamhet och finansiella ställning negativt.

Medarbetare – Surgical Science är beroende av kvalificerad personal i olika befattningar. Förmåga att behålla nuvarande personal liksom möjligheten att rekrytera ny personal är avgörande för bolagets framtida utveckling. Det finns en risk att Surgical Science inte lyckas behålla eller rekrytera personer som har eller skulle kunna ha betydelse för bolaget. Om nyckelpersoner lämnar bolaget eller om Surgical Science inte kan rekrytera kvalificerad personal kan detta inverka negativt på bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Förvärv – Surgical Sciences strategi inkluderar både organisk tillväxt och tillväxt genom förvärv. Risker förknippade med förvärv är främst relaterade till integration, såsom utmaningar med att integrera ny personal och kundrelationer i företagets befintliga verksamhet och utmaningar med att införliva förvärvad teknik, produkter och kunskap, vilket kan leda till svårigheter att uppnå förväntade synergieffekter.

När Surgical Science förvärvar företag med liknande eller kompletterande aktiviteter som bolagets, är riskerna till exempel kopplade till befintliga utvecklingsprojekt som inte uppfyller förväntningarna, att patent, teknik, produkter och kunskap inte har det skydd som rimligen kan förväntas och att de förvärvade bolagens försäljning inte utvecklas på ett sätt som motiverade köpeskillingen vid tidpunkten för förvärvet, vilket kan leda till att bolaget måste skriva ned goodwill hänförlig till förvärvet.

Tillgång till kapital – Surgical Science kan behöva ta in ytterligare kapital i framtiden för att möjliggöra tillväxt genom förvärv, till exempel genom kreditupptagning och/eller

uttytjande av nyemissioner. Det finns en risk att företaget inte får finansiering på gynnsamma villkor eller alls, alternativt att kreditfaciliteter kanske inte är tillgängliga för bolaget. Kapitalmarknaden påverkas av allmänna marknadsförhållanden och bolaget är därför exponerat för effekter till följd av negativa marknadsförhållanden såsom fluktuationer i räntor och inflation, vilket kan påverka bolagets förmåga att få tillgång till kapitalmarknaden. Bolaget har vid tidigare förvärv finansierat dessa genom riktade nyemissioner. Om bolaget väljer att ta in ytterligare kapital genom detta förfarande kan aktieägare som inte deltar eller får tilldelning komma att spädas ut.

Utsikter

Surgical Sciences strategi är att ha två separata affärsområden. Educational Products riktar sig till utbildningskunder som använder bolagets egenutvecklade simulatorer för att öka patientsäkerheten genom effektiv generisk träning vars resultat objektivt kan mätas. Simulatorerna är under många år validerade av kunder genom kliniska studier. Det andra affärsområdet, Industry/OEM, tar främst till vara på Surgical Sciences mjukvarutillgång där medicinteknikbolag kan integrera produktspecifik simulering i sina kliniska produkter. Detta ger möjlighet till avkastning på den utveckling som Surgical Science gjort under drygt 20 år och är det område där bolaget ser starkast tillväxt i framtiden. Den huvudsakliga affärsmodellen inom robotkirurgi innebär en utvecklingsavgift för tillpassning/integrering med kundens produkter och sedan en mjukvarulicens per enhet alternativt baserat på installerad bas eller användning. Surgical Science behåller full upphovsrätt till sin produkt.

Marknaden för medicinsk simulering har en god underliggande tillväxt. Den största marknaden för medicinsk simulering är USA följt av Europa och Asien. Tillväxten väntas de närmaste åren vara starkast i länder där ekonomisk utveckling, ökat fokus på patientsäkerhet samt stora befolkningar är drivande faktorer, exempelvis Kina och Indien. Marknaden för robotassisterad kirurgi förväntas växa snabbare än övriga delar av marknaden.

Övergripande mål för Surgical Science under 2022 har varit att:

- Fortsätta utöka värdeinnehållet till existerande kunder inom Industry/OEM som licensierar bolagets teknologi.
- Utöka säljorganisationen inom Industry/OEM och ta vara på möjligheter inom fler applikationsområden.
- Nå tillväxtmålet inom Educational Products och förbättra bruttomarginalen. Fortsätta utöka produktportföljen med ytterligare produktlanseringar.
- Vara redo för ytterligare förvärv när tillfället är rätt.

Surgical Science har en organisation där en stor andel av medarbetarna utgörs av världens främsta mjukvaruutvecklare inom medicinsk simulering. Detta ger bolaget kapacitet att arbeta med utveckling av kärnteknologin för framtidens simulering, i tid leverera tillpassningar av simuleringsmjukvara till kunder inom Industry/OEM och med att fortsätta lansera nya applikationer till de egna produkterna inom Educational Products. För att fortsätta vara världsledande inom realistisk realtidssimulering av medicinska ingrepp är förbättringen av den grundläggande teknologin kritisk. Surgical Science har under 2022 fortsatt att investera mer än någonsin inom detta område.

Ytterligare förvärv är en del av planen när rätt pusselbitar går att köpa till rätt pris. Under 2022 har Surgical Science fortsatt att integrera de bolag som förvärvades under 2021 och arbetat med att bygga ett starkt bolag med gemensamma globala funktioner.

Bolagsstyrning

Surgical Science är ett svenskt publikt aktiebolag och styrs genom bolagsstämman, styrelsen, verkställande direktören och andra ledande befattningshavare i bolaget. Bolaget följer gällande regler och föreskrifter i enlighet med aktiebolagslagen, bolagsordningen och styrelsens arbetsordning.

Svensk Kod för Bolagsstyrning kompletterar aktiebolagslagen och är en del av den relativt omfattande självregleringen om bolagsstyrning i Sverige. Koden är tillämplig på alla svenska bolag noterade på Nasdaq Stockholm (eller annan reglerad marknad). Surgical Sciences aktie handlas på Nasdaq First North Growth Market, vilket är en multilateral handelsplattform och inte en reglerad marknad. Surgical Science har således ingen skyldighet att följa koden och har inte heller frivilligt förpliktat sig att följa denna.

Bolagsstämma

Surgical Sciences högsta beslutande organ är bolagsstämman. Årsstämman hålls inom sex månader från utgången av räkenskapsåret. Kallelse till bolagsstämma ska ske genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar samt på bolagets webbplats. Att kallelse har skett ska annonseras i Dagens Industri. Kallelse till årsstämma ska ske tidigast sex veckor och senast fyra veckor innan bolagsstämman. Samtliga aktieägare som är upptagna i utskrift av aktieboken och som anmält deltagande i tid, har rätt att delta i stämman och rösta. De aktieägare som inte kan närvara själva kan företrädas av ombud.

Årsstämma 2022

Årsstämma i Surgical Science hölls den 12 maj 2022. Vid stämman omvaldes de ordinarie ledamöterna Roland Bengtsson, Jan Bengtsson, Thomas Eklund, Tommy Forsell, Henrik Falconer och Elisabeth Hansson. Till styrelsens

ordförande omvaldes Roland Bengtsson. Stämman beslutade om ett totalt styrelsearvode på 1 050 000 SEK fram till nästa årsstämma. Ordförande Roland Bengtsson skall erhålla 300 000 SEK och övriga styrelseledamöter 150 000 SEK vardera.

Stämman beslutade vidare att godkänna styrelsens förslag om att inrätta ett långsiktigt incitamentsprogram till anställda i koncernen. Programmet omfattade 200 000 teckningsoptioner motsvarande en utspädning om 0,39 procent, se vidare not 18.

Styrelsen bemyndigades att för tiden intill nästa årsstämma vid ett eller flera tillfällen besluta om nyemission av aktier motsvarande högst 10 procent av bolagets aktiekapital.

Styrelsens förslag till disposition av årets resultat godkändes. Ingen utdelning lämnades för räkenskapsåret 2021.

Årsstämma 2023

Årsstämma i Surgical Science AB (publ) kommer att hållas den 17 maj 2023.

Aktieägare som vill delta i förhandlingarna på årsstämman ska dels vara införd i den av Euroclear Sweden förda aktieboken den 9 maj 2023 och dels anmäla sig hos bolaget för deltagande i årsstämman senast den 11 maj 2023 alternativt avge sin förhandsröst så att förhandsröstningsformuläret är bolaget tillhanda senast den 11 maj 2023.

Aktieägare som önskar få ärende behandlat på stämman kan skriftligen begära detta hos styrelsen. Sådan begäran om behandling av ärende skickas till Surgical Science AB (publ), Att: Styrelsens ordförande, Drakegatan 7A, 412 50 Göteborg och måste inkomma till styrelsen senast sju veckor före stämman, eller i vart fall i så god tid att ärendet, om så krävs, kan upptas i kallelsen till stämman.

Valberedning

Följande personer har utsetts att ingå i Surgical Sciences valberedning inför årsstämman 2023:

Åsa Hedin, utsedd av Marknadspotential AB
Anna Sundberg, utsedd av Handelsbanken Fonder
Celia Grip, utsedd av Swedbank Robur Fonder
Roland Bengtsson, styrelsens ordförande

Utnämningen har skett enligt den instruktion avseende principer för utseende av valberedning i bolaget som fastställdes vid årsstämman i Surgical Science den 6 maj 2020. De aktieägare som har utsett ledamöterna i valberedningen representerade sammanlagt drygt 32 procent av samtliga aktier i bolaget per den 30 september 2022.

Valberedningen ska arbeta fram förslag i följande frågor att föreläggas årsstämman för beslut: (i) förslag till stämмоordförande, (ii) förslag till styrelse, (iii) förslag till styrelseordförande, (iv) förslag till styrelsearvode med uppdelningen mellan ordförande och övriga ledamöter i styrelsen, (v) förslag till arvode för ledamöterna i ersättnings- respektive revisionsutskottet (i förekommande fall), (vi) förslag till revisor, (vii) förslag till arvodering av revisor, och (viii) i den mån så anses erforderligt, förslag till ändringar i gällande regler för valberedningen.

Revisionsutskott

Surgical Sciences styrelse har inte inrättat något revisionsutskott. Eftersom bolagets aktie handlas på Nasdaq First North Growth Market, som är en multilateral handelsplattform och inte en reglerad marknad, har bolaget ingen skyldighet att inrätta ett revisionsutskott.

Ersättningsutskott

Surgical Sciences styrelse har inte inrättat något särskilt ersättningsutskott. Styrelsen i sin helhet bereder bland annat frågor om ersättning och andra anställningsvillkor för bolagets verkställande direktör och ledande befattningshavare.

Koncernen

Surgical Sciences huvudkontor ligger i Göteborg. Surgical Science Sweden AB är moderbolag och koncernen har dotterbolag och personal i Sverige, Israel och USA. Egen sälj- eller utvecklingspersonal finns också i Kina, Frankrike, Tyskland, Polen, Storbritannien, Grekland och Costa Rica.

Förslag till vinstdisposition

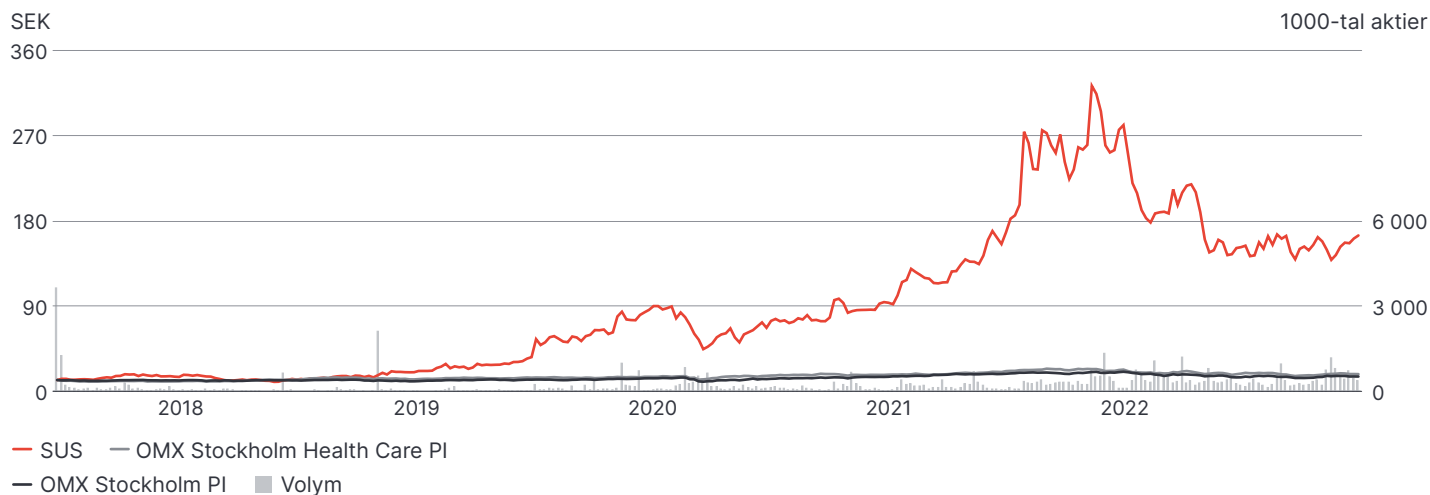
Styrelsen och verkställande direktören föreslår att till förfogande stående medel, 3 345 402 463 SEK, disponeras enligt följande:

Balanseras i ny räkning: 3 345 402 463 SEK

De finansiella rapporterna godkändes för utfärdande av moderbolagets styrelse den 14 april 2023.

Vad beträffar företagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar.

Kursutveckling och omsättning sedan noteringsdagen



RESULTATRÄKNINGAR KONCERNEN

TSEK	Not	2022	2021
Nettoomsättning	2	802 540	366 778
Kostnad för sålda varor		-271 023	-100 836
Bruttoresultat		531 517	265 942
Försäljningskostnader		-138 223	-79 917
Administrationskostnader		-63 652	-66 043
Forsknings- och utvecklingskostnader		-172 786	-65 707
Övriga rörelseintäkter och -kostnader		5 681	2 248
Rörelseresultat	3, 4, 5, 6, 9, 10	162 537	56 523
Finansiella intäkter	7	65 120	32 228
Finansiella kostnader	7	-19 484	-22 947
Resultat efter finansiella poster		208 173	65 804
Skatter	8	-20 199	20 444
Årets resultat		187 974	86 248
Årets resultat hänförligt till:			
Moderbolagets ägare		187 974	86 248
Resultat per aktie, SEK	18	3,70	2,03
Resultat per aktie, SEK*	18	3,69	2,02

* Efter utspädning. Se not 18 för information om teckningsoptionsprogram.

RAPPORT ÖVER RESULTAT OCH ÖVRIGT TOTALRESULTAT KONCERNEN

TSEK	Not	2022	2021
Årets resultat		187 974	86 248
Övrigt totalresultat			
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till årets resultat</i>			
Årets omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter	8	461 391	117 592
Årets övrigt totalresultat	17	461 391	117 592
Årets totalresultat		649 365	203 840
Årets totalresultat hänförligt till:			
Moderbolagets ägare		649 365	203 840

RAPPORTER ÖVER FINANSIELL STÄLLNING KONCERNEN

TSEK	Not	2022-12-31	2021-12-31
TILLGÅNGAR	21, 22		
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>	9		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten		42 887	28 070
Patent, varumärken och försäljningsrättigheter		59 939	51 880
Kundkontrakt		125 690	125 753
Teknologi		70 593	68 327
Goodwill		3 444 289	3 019 238
Övriga immateriella tillgångar		1 912	-
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>	10		
Inventarier		51 357	38 393
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Uppskjuten skattefordran	8	22 158	24 597
Övriga finansiella anläggningstillgångar		4 367	4 966
Summa anläggningstillgångar		3 823 192	3 361 224
Omsättningstillgångar			
<i>Varulager</i>	12	134 883	113 107
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	14	176 311	110 645
Aktuell skattefordran		2 264	16 953
Övriga fordringar		15 534	5 363
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	15	63 646	54 161
<i>Likvida medel</i>	16	433 733	316 680
Summa omsättningstillgångar		826 371	616 909
SUMMA TILLGÅNGAR		4 649 563	3 978 133
TSEK	Not	2022-12-31	2021-12-31
EGET KAPITAL	17, 18		
Aktiekapital		2 540	2 540
Övrigt tillskjutet kapital		3 378 985	3 378 985
Reserver		581 135	117 732
Balanserat resultat inkl. årets resultat		273 791	85 817
SUMMA EGET KAPITAL		4 236 451	3 585 074
SKULDER	21, 22		
<i>Långfristiga skulder</i>			
Uppskjuten skatteskuld	8	51 507	48 506
Övriga långfristiga skulder	19	55 697	112 176
Summa långfristiga skulder		107 204	160 682
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Leverantörsskulder		65 691	34 368
Aktuell skatteskuld		13 897	5 485
Övriga kortfristiga skulder		111 402	71 390
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	20	114 918	121 134
Summa kortfristiga skulder		305 908	232 377
SUMMA SKULDER		413 111	393 059
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		4 649 563	3 978 133

KONCERNENS FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

TSEK	Hänförligt till moderföretagets aktieägare				Summa eget kapital
	Aktie-kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserade vinstmedel inkl. årets resultat	
Ingående balans 1 januari 2021	1 725	425 615	140	-431	427 049
Årets resultat				86 248	86 248
Årets övrigt totalresultat			117 592		117 592
Kontantemissioner	807	3 021 555			3 022 362
Riktad emission	8	16 683			16 691
Kostnader emissioner		-84 868			-84 868
Utgående balans 31 december 2021	2 540	3 378 985	117 732	85 817	3 585 074
Ingående balans 1 januari 2022	2 540	3 378 985	117 732	85 817	3 585 074
Årets resultat				187 974	187 974
Årets övrigt totalresultat			461 391		461 391
Optionsprogram			2 012		2 012
Utgående balans 31 december 2022	2 540	3 378 985	581 135	273 791	4 236 451

KASSAFLÖDESANALYSER KONCERNEN

TSEK	Not	2022	2021
Den löpande verksamheten			
Resultat före finansiella poster		162 537	56 523
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:			
<i>Valutakursdifferenser</i>		-11 085	-591
<i>Avskrivningar</i>		51 585	33 517
Betald/erhållen ränta		536	-254
Betald skatt		-8 477	-3 425
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital		195 096	85 770
Förändringar i rörelsekapital			
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager		-21 720	6 459
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		-70 760	-84 573
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder		26 871	31 427
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		-65 609	-46 687
Kassaflöde från den löpande verksamheten		129 487	39 083
Investeringsverksamheten			
Investering i materiella anläggningstillgångar		-9 352	-3 871
Investering i immateriella anläggningstillgångar		-25 196	-10 506
Investering i rörelse		-	-2 718 237
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-34 548	-2 732 614
Finansieringsverksamheten			
Förändring av långfristiga skulder		12 194	-24 169
Förändring av leasingskulder		4 899	-7 553
Nyemissioner		-	3 039 053
Kostnad nyemissioner		-	-84 868
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		17 093	2 922 463
Årets kassaflöde		112 032	228 932
Likvida medel vid årets början		316 680	87 157
Kursdifferens i likvida medel		5 021	591
Likvida medel vid årets slut	16	433 733	316 680

RESULTATRÄKNINGAR MODERBOLAGET

TSEK	Not	2022	2021
Nettoomsättning		87 015	89 626
Kostnad för sålda varor		-28 562	-18 315
Bruttoresultat		58 453	71 311
Försäljningskostnader		-30 375	-18 658
Administrationskostnader		-26 653	-17 371
Forsknings- och utvecklingskostnader		-19 935	-15 508
Övriga rörelseintäkter och -kostnader		796	1 758
Rörelseresultat	3, 4, 6, 9, 10	-17 714	21 532
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		16 282	3 648
Nedskrivning av aktier i dotterbolag		-480	-32 950
Räntekostnader och liknande resultatposter		-18 283	-10 943
Resultat efter finansiella poster		-20 195	-18 713
Bokslutsdispositioner (koncernbidrag)		40 118	42 720
Skatt på årets resultat	8	-4 388	5 572
Årets resultat		15 535	29 579

Moderbolaget har inga poster att redovisa i övrigt totalresultat, därför har ingen rapport över totalresultat upprättats.

BALANSRÄKNINGAR MODERBOLAGET

TSEK	Not	2022-12-31	2021-12-31
TILLGÅNGAR	21, 22		
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>	9		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten		20 494	22 416
Patent, varumärken och försäljningsrättigheter		3	73
Övriga immateriella anläggningstillgångar		1 022	-
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>	10		
Inventarier		2 023	2 155
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	11	3 188 957	3 234 685
Uppskjuten skattefordran	8	7 844	12 232
Summa anläggningstillgångar		3 220 343	3 271 561
Omsättningstillgångar			
<i>Varulager</i>	12	12 172	9 530
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	14	19 039	15 496
Fordringar hos koncernföretag	13	41 122	86 549
Aktuell skattefordran		399	1 461
Övriga fordringar		1 161	511
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	15	3 159	15 799
<i>Kassa och bank</i>	16	234 887	143 203
Summa omsättningstillgångar		311 939	272 549
SUMMA TILLGÅNGAR		3 532 282	3 544 110
EGET KAPITAL	17, 18		
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		2 540	2 540
Överkursfond		41 095	41 095
Fond för utvecklingsutgifter		20 494	25 482
Fritt eget kapital	25		
Överkursfond		3 317 457	3 317 457
Balanserat resultat		12 411	-24 167
Årets resultat		15 535	29 579
SUMMA EGET KAPITAL		3 409 532	3 391 986
SKULDER	21, 22		
Långfristiga avsättningar	23	-	70 686
Långfristiga skulder	19	150	450
Kortfristiga avsättningar	23	81 576	52 553
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		6 548	3 108
Skulder till koncernföretag	13	12 637	1 735
Övriga kortfristiga skulder		1 839	2 974
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	20	20 000	20 619
Summa kortfristiga skulder		41 024	28 436
SUMMA SKULDER		122 750	152 124
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		3 532 282	3 544 110

MODERBOLAGETS FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

TSEK	Bundet eget kapital			Fritt eget kapital			Totalt eget kapital
	Aktie-kapital	Överkurs-fond	Fond för utvecklings-utgifter	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	
Ingående balans per 1 januari 2021	1 725	41 095	19 707	364 087	-3 749	-14 643	408 222
Disposition av balanserat resultat					-14 643	14 643	-
Fond för utvecklingsutgifter			5 775		-5 775		-
Kontantemissioner	807			3 021 555			3 022 362
Riktad emission	8			16 683			16 691
Kostnader emissioner				-84 868			-84 868
Årets resultat						29 579	29 579
Utgående balans per 31 december 2021	2 540	41 095	25 482	3 317 457	-24 167	29 579	3 391 986
Ingående balans per 1 januari 2022	2 540	41 095	25 482	3 317 457	-24 167	29 579	408 222
Disposition av balanserat resultat					29 579	-29 579	-
Fond för utvecklingsutgifter			-4 988		4 988		-
Optionsprogram					2 011		2 011
Årets resultat						15 535	15 535
Utgående balans per 31 december 2022	2 540	41 095	20 494	3 317 457	12 411	15 535	3 409 532

KASSAFLÖDESANALYSER MODERBOLAGET

TSEK	Not	2022	2021
Den löpande verksamheten			
Resultat före finansiella poster		-17 714	21 532
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:			
Valutakursdifferenser		5 279	965
Avskrivningar		7 718	8 325
Betald/Erhållen ränta		531	-1
Betald skatt		-	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital		-4 186	30 821
Förändringar i rörelsekapital			
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager		-2 642	2 458
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		48 785	-75 551
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder		11 121	12 927
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		57 264	-60 166
Kassaflöde från den löpande verksamheten		53 078	-29 345
Investeringsverksamheten			
Förvärv av dotterföretag		-	-2 787 389
Investering i materiella anläggningstillgångar		-682	-941
Investering i immateriella anläggningstillgångar		-5 934	-7 879
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-6 616	-2 796 209
Finansieringsverksamheten			
Förändring av långfristiga skulder		3 910	-300
Nyemission		-	3 039 053
Kostnad nyemission		-	-84 868
Koncernbidrag		40 266	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		44 176	2 953 885
Årets kassaflöde		90 638	128 331
Likvida medel vid årets början		143 203	14 849
Kursdifferens i likvida medel		1 046	23
Likvida medel vid årets slut	16	234 887	143 203

NOTER TILL DE FINANSIELLA RAPPORTERNA

Noter till årsbokslut 2022 för Surgical Science-koncernen och dess moderbolag, Surgical Science Sweden AB (publ), organisationsnummer 556544-8783, med säte i Göteborg i Sverige, adress Drakegatan 7A, 412 50 Göteborg. Moderbolagets aktie är registrerad på Nasdaq First North Growth Market.

Innehållsförteckning	Sida
Not 1 Redovisningsprinciper	66
Not 2 Rörelsesegment	70
Not 3 Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse	70
Not 4 Arvode och kostnadsersättning till revisorer	71
Not 5 Rörelsens kostnader fördelade på kostnadsslag	71
Not 6 Leasing	71
Not 7 Finansnetto	72
Not 8 Skatter	72
Not 9 Immateriella anläggningstillgångar	72
Not 10 Materiella anläggningstillgångar	73
Not 11 Andelar i koncernföretag	74
Not 12 Varulager	74
Not 13 Fordringar och skulder hos koncernföretag	74
Not 14 Kundfordringar	74
Not 15 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	74
Not 16 Likvida medel	74
Not 17 Eget kapital	74
Not 18 Resultat per aktie	75
Not 19 Långfristiga skulder	75
Not 20 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	75
Not 21 Finansiella instrument och finansiell riskhantering	75
Not 22 Verkligt värde och bokfört värde på finansiella tillgångar och skulder	76
Not 23 Avsättningar	76
Not 24 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser	76
Not 25 Disposition av företagets vinst	77
Not 26 Transaktioner med närstående	77
Not 27 Händelser efter balansdagen	77
Not 28 Kritiska bedömningar och uppskattningar	77

NOT 1 REDOVISNINGSPRINCIPER

Överensstämmelse med normgivning och lag

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) sådana de antagits av EU. Vidare har Rådet för finansiell rapporteringens rekommendation RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner tillämpats.

Moderbolagets årsredovisning är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen (1995:1554) och tillämpning av rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer från Rådet för finansiell rapportering. Detta innebär att IFRS värderings- och upplysningsregler tillämpas med de avvikelser som framgår av avsnittet "Moderbolagets redovisningsprinciper".

Värderingsgrunder tillämpade vid upprättandet av de finansiella rapporterna

Tillgångar och skulder är redovisade till historiska anskaffningsvärden, förutom vissa finansiella tillgångar och skulder, som värderas till verkligt värde.

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor som även utgör rapporteringsvalutan för moderbolaget och för koncernen. Det innebär att de finansiella rapporterna presenteras i svenska kronor. Samtliga belopp, om inte annat anges, är avrundade till tusentals kronor.

Förutsättningar vid upprättande av moderbolagets och koncernens finansiella rapporter

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver användning av en del viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen anges i not 28.

Ändrade redovisningsprinciper föranledda av nya eller ändrade IFRS-standarder

Inga nya eller ändrade standarder som trädde i kraft 1 januari 2022 har haft någon inverkan på dessa finansiella rapporter. De beslutade uppdateringar och förändringar som träder i kraft 1 januari 2023 eller senare kommer inte få någon effekt på kommande finansiella rapporter.

Klassificering m.m.

Anläggningstillgångar, långfristiga skulder och avsättningar består i allt väsentligt enbart av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än 12 månader räknat från balansdagen. Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder består i allt väsentligt enbart av belopp som förväntas återvinnas eller betalas inom 12 månader räknat från balansdagen.

Konsolideringsprinciper

I koncernens bokslut ingår moderbolaget Surgical Science Sweden AB (publ) samt dotterbolag som står under ett bestämmande inflytande från moderbolaget. Samtliga dotterbolag är helägda.

Dotterbolag redovisas enligt förvärvsmetoden, vilket innebär att förvärvade identifierade tillgångar och skulder redovisas i förvärvsanalysen till verkliga värdet på förvärvsdagen. Skillnaden mellan anskaffningsvärdet för dotterföretagsaktierna och det verkliga värdet av förvärvade tillgångar, övertagna skulder och eventalförpliktelser utgör koncernmässig goodwill. Transaktionsutgifter, med undantag av utgifter som är hänförliga till emission av egetkapitalinstrument eller skuldinstrument, redovisas när de uppkommer direkt i årets resultat.

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter och kostnader samt orealiserade vinster eller förluster som uppkommer från koncerninterna transaktioner mellan koncernföretag, elimineras i sin helhet vid upprättandet av koncernredovisningen.

Utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan med den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan med den valutakurs som föreligger på balansdagen. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i resultaträkningen. Icke-monetära tillgångar och skulder som redovisas till historiska anskaffningsvärden upptas till den valutakurs som gällde vid transaktionstillfället. Icke-monetära tillgångar och skulder som redovisas till verkliga värden omräknas till den funktionella valutan med den kurs som råder vid tidpunkten för värdering till verkligt värde. Valutakursförändringen redovisas sedan på samma sätt som övrig värdeförändring avseende tillgången eller skulden.

Funktionell valuta är valutan i de primära ekonomiska miljöer där de i koncernen ingående bolagen bedriver sin verksamhet. De bolag som ingår i koncernen är moderbolag och dotterbolag. Moderbolagets funktionella valuta, tillika rapporteringsvaluta, är svenska kronor. Koncernens rapporteringsvaluta är svenska kronor.

Tillgångar och skulder i utlandsverksamheter, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, omräknas till svenska kronor till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader i en utlandsverksamhet omräknas till svenska kronor till en genomsnittskurs som utgör en approximation av kurserna som rådde vid respektive transaktionstidpunkt.

Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i rapport över totalresultatet.

Följande valutakurser har använts i bokslutet:

Valuta	Genomsnittskurs		Balansdagkurs	
	2022	2021	2022-12-31	2021-12-31
EUR	10,6317	10,1449	11,1283	10,2269
USD	10,1245	8,5815	10,4371	9,0437
ILS	2,9967	2,7071	2,9600	2,9079

Källa: Riksbanken, X-rates

Intäkter

Surgical Science säljer idag olika produkter och tjänster för simulering av evidensbaserad medicinsk träning.

Produkterna består av både hård- och mjukvara samt säljs oftast tillsammans med support-/serviceavtal som löper på olika antal år, vanligtvis 1-3 år. Försäljning av produkter intäktsförs när kontrollen har överförts till kunden, vilket normalt inträffar vid leveranstidpunkten både för hård- och mjukvara. Intäkt för installation redovisas så snart denna är utförd, senast påföljande månad. Support-/serviceavtalen faktureras i förskott och intäktsförs i takt med servicekontraktens löptid eller konsultarbetets utförande.

Tjänsterna består dels av utvecklingsarbete för att implementera bolagets mjukvara på olika industriella kunders hårdvaruplattformar eller annan initial tillpassning av programvara för dessa kunder, dels av licensintäkter kopplade till användandet av denna mjukvara. Utvecklingsarbetet intäktsförs i takt med arbetets utförande. Licensintäkterna intäktsförs efter rapportering av användning från bolagets kunder, vilket sker minst varje kvartal alternativt vid faktureringsstillfället.

Ej fakturerade service- och konsulttjänster redovisas som upplupna intäkter (avtalsfordringar) medan fakturerade men ej utförda service- och konsulttjänster redovisas som förutbetalda intäkter (avtalskulder) i balansräkningen.

Surgical Science har identifierat sina kontrakt utifrån IFRS 15 femstegsmodell och bedömt att det kan förekomma flera distinkta åtaganden i ett och samma kontrakt som ofta är hänförliga till flera olika perioder. Exempelvis kan i ett kontrakt ingå hård- och mjukvara, installation, utbildning samt ett serviceavtal som sträcker sig över flera år. Den stora majoriteten av försäljningen utgörs dock av produkter och tjänster, vilka tydligt representerar separata prestationsåtaganden.

Surgical Science erbjuder även sina kunder hyresavtal vilka främst sträcker sig mellan 3 månader till 1 år. Dessa faktureras i förskott och intäktsförs i takt med kontraktens löptid.

Cirka 14 procent (11) av Surgical Sciences omsättning 2022 har betalats i förskott. I övrigt tillämpas i huvudsak 30 dagars kredittid.

Segmentrapportering

Rörelsesegment presenteras utifrån ledningens perspektiv, vilket innebär att den presenteras på det sätt som den används i den interna rapporteringen. Utgångspunkten för identifiering av rapporterbara segment är den interna rapporteringen såsom den rapporteras till och följs upp av den högste verkställande beslutsfattaren. Koncernen har som högste verkställande beslutsfattare identifierat koncernens VD. I den interna rapporteringen till VD används affärsområde, geografiska segment, där intäkterna delas upp på områdena Europa, Nord- och Sydamerika, Asien och Övrigt, samt intäktsström, där intäkterna delas upp på simulatorer, utvecklings- och licensintäkter. Se vidare not 2.

Statliga stöd

Statligt stöd redovisas när företaget uppfyller de villkor som är förknippade med bidragen samt att det med säkerhet kan fastställas att bidragen kommer att erhållas. Inbetalda bidrag redovisas i balansräkningen som förutbetalda intäkter och resultatförs i den period då kostnaden som bidraget avser redovisas. Statliga bidrag redovisas mot upparbetad tid på avsett projekt för utvecklingsavdelningen.

Leasing

Leasetagare

Hysesavtal för lokaler och inventarier redovisas i balansräkningen som nyttjandetilgångar med motsvarande leasingskulder vilket innebär en skyldighet att betala framtida leasingavgifter kopplade till nyttjanderätterna. En låtnadsregel har utnyttjats, vilket medför att korttidsleasor och leasingkontrakt av lågt värde ej tillgångsförs utan kostnadsförs i den period som förbrukning sker. Bolaget definierar korttidsleasor som kontrakt vars återstående leasingperiod understiger 12 månader och med kontrakt av lågt värde avses kontrakt vars kostnad understiger 50 TSEK.

Leasegivare

Leasingavgifter, inklusive ev. förhöjd förstagångshyra men exklusive utgifter för tjänster som är försäkring och underhåll, redovisas som intäkt linjärt över leasingperioden.

Finansiella intäkter och kostnader

Finansiella intäkter och kostnader består av ränteintäkter på bankmedel och fordringar och räntebärande värdepapper, räntekostnader på lån, utdelningsintäkter, valutakursdifferenser, orealiserade och realiserade vinster på finansiella placeringar samt derivatinstrument som används inom den finansiella verksamheten.

Finansiella instrument

Finansiella tillgångar och finansiella skulder redovisas när koncernen blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Köp och försäljning av finansiella tillgångar redovisas normalt på affärsdagen, det datum då koncernen förbinder sig att köpa eller sälja tillgången.

IFRS 9 innehåller tre principiella klassificeringskategorier för finansiella tillgångar: värderade till upplupet anskaffningsvärde, verkligt värde via övrigt totalresultat och verkligt värde via resultatet. Klassificeringen av finansiella tillgångar enligt IFRS 9 är generellt baserat på företagets affärsmodell för förvaltningen av de finansiella tillgångarna och egenskaperna hos de avtalsenliga kassaflödena från den finansiella tillgången. Surgical Science innehar endast finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde och dessa består på tillgångssidan av kundfordringar, övriga fordringar samt andra långfristiga värdepappersinnehav. På skuldsidan återfinns leverantörsskulder och övriga skulder som värderats till upplupet anskaffningsvärde samt skuld för tilläggsköpeskilling som är värderad till verkligt värde.

En finansiell tillgång, eller del därav, tas bort från balansräkningen när de avtalsrättsliga rättigheterna att erhålla kassaflöden från tillgången upphör eller har överlåtit och koncernen antingen överför väsentligen alla risker och förmåner förknippade med ägande eller varken överför eller behåller väsentligen alla risker och fördelar förknippade med ägande och inte behåller kontrollen över tillgången. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när den är utsläckt, det vill säga när den förpliktelse som anges i avtalet fullgörs, annulleras eller upphör.

Kundfordringar och övriga fordringar

För dessa typer av fordringar sker redovisning till upplupet anskaffningsvärde. I de fall fordringarnas löptid är kort har redovisning skett till nominellt belopp utan diskontering enligt metoden för upplupet anskaffningsvärde. Om den förväntade innehavstiden är längre än 12 månader utgör de långfristiga fordringar och om den är kortare, övriga fordringar. Kundfordringar värderas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde. Då kundfordrans förväntade löptid är kort, redovisas värdet till nominellt belopp utan diskontering. Avdrag görs för osäkra fordringar, vilka bedöms individuellt. Nedskrivningar av kundfordringar redovisas i rörelsens kostnader. Surgical Science har historiskt sett haft låga kundförluster.

Likvida medel

Likvida medel omfattar kassa, omedelbart tillgängliga banktillgodohavanden samt ev. övriga penningmarknadsinstrument med ursprunglig löptid understigande tre månader.

Leverantörsskulder

Leverantörsskulder redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

Immateriella anläggningstillgångar

De poster som redovisas i koncernens balansräkning är goodwill, kundkontrakt, teknologi, balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, patent, varumärken och försäljningsrättigheter.

Goodwill

Goodwill representerar skillnaden mellan anskaffningsvärdet för rörelseförvärvet och koncernmässigt värde av förvärvade tillgångar, övertagna skulder samt eventalförpliktelser. Goodwill värderas till anskaffningsvärde minus eventuella ackumulerade nedskrivningar. Goodwill fördelas till kassagenererande enhet och skrivs inte av utan testas årligen eller vid behov, för nedskrivning.

Kundkontrakt

I koncernens balansräkning är kundkontrakt upptagna till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar.

Teknologi

I koncernens balansräkning är teknologi upptaget till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar.

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

Med forskningskostnader avses utgifter för forskning som syftar till att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap. Med utgifter för utveckling avses utgifter där forskningsresultat eller annan kunskap tillämpas för att åstadkomma nya eller förbättrade produkter eller processer.

Utgifter för forskning kostnadsförs i den period de uppkommer. I koncernen redovisas utgifter för utveckling som immateriell tillgång i det fall tillgången bedöms kunna generera framtida ekonomiska fördelar och då endast under förutsättning att det är tekniskt och finansiellt möjligt att färdigställa tillgången, avsikten är och förutsättning finns att tillgången kan användas i verksamheten eller säljas samt värdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

I koncernens balansräkning är aktiverade utvecklingsutgifter upptagna till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter för en immateriell tillgång läggs till anskaffningsvärdet endast om de ökar de framtida ekonomiska fördelarna som överstiger den ursprungliga bedömningen och utgifterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra utgifter kostnadsförs när de uppkommer.

Avskrivningar

Avskrivningar redovisas i resultaträkningen linjärt över immateriella tillgångars beräknade nyttjandeperioder, såvida inte sådana nyttjandeperioder är obestämbara. Goodwill samt varumärket i Symbionix, som antas ha en obestämbar nyttjandeperiod, prövas för nedskrivningsbehov årligen eller så snart indikationer uppkommer som tyder på att tillgången ifråga har minskat i värde enligt IFRS. Avskrivningsbara immateriella tillgångar skrivs av från det datum då de är tillgängliga för användning. De beräknade nyttjandeperioderna är:

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	5 år
Patent, varumärken och försäljningsrättigheter	5 år
Kundkontrakt och teknologi	10 år

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas som tillgång i balansräkningen om det är sannolikt att framtida ekonomiska fördelar kommer att komma bolaget till del och anskaffningsvärdet för tillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Alla materiella anläggningstillgångar tas upp till anskaffningsvärde med avdrag för avskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången. Tillkommande utgifter läggs till tillgångens redo-

visade värde eller redovisas som separat tillgång, beroende på vilket som är lämpligt, endast då det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer koncernen tillgodo och tillgångens anskaffningsvärde kan mätas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra former av reparationer och underhåll redovisas som kostnader i resultaträkningen då de uppkommer.

Avskrivningar

Avskrivningar enligt plan på materiella anläggningstillgångar baseras på fastställda nyttjandeperioder. Avskrivning sker linjärt över tillgångarnas beräknade nyttjandeperiod och med beaktande av restvärde. De beräknade nyttjandeperioderna är:

Inventarier	5 år
-------------	------

Bedömning av en tillgångs restvärde och nyttjandeperiod görs årligen.

Tillgångarnas restvärden och nyttjandeperiod prövas varje balansdag och justeras vid behov. En tillgångs redovisade värde skrivs genast ner till dess återvinningsvärde om tillgångens redovisade värde överstiger dess bedömda återvinningsvärde. Vinst eller förlust som uppkommer vid avyttring eller utrangering av materiella anläggningstillgångar utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och redovisat värde med avdrag för direkta försäljningskostnader. Resultatposten redovisas som övrig rörelseintäkt respektive övrig rörelsekostnad.

Varulager

Varulagret är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet beräknas enligt vägda genomsnittspriser. I egentillverkade halv- och helfabrikat består anskaffningsvärdet av direkta tillverkningskostnader och skälig andel av indirekta tillverkningskostnader baserad på normal kapacitet.

Nedskrivningar

Vid varje rapporttillfälle görs en bedömning av om det föreligger någon indikation på en värdeminskning avseende koncernens tillgångar. Eventuella nedskrivningsbehov avseende goodwill och övriga immateriella tillgångar vilka inte skrivs av löpande prövas årligen eller oftare om det finns indikationer på att tillgången kan ha minskat i värde. Om så är fallet gör koncernen en bedömning av tillgångens återvinningsvärde. Återvinningsvärdet utgörs av det högsta av tillgångens verkliga värde, med avdrag för försäljningskostnader och nyttjandevärdet. Med nyttjandevärde avses nuvärdet av samtliga in- och utbetalningar som är hänförliga till tillgången under den period den förväntas nyttjas i verksamheten med tillägg av nuvärdet av nettoförsäljningsvärdet vid nyttjandeperiodens slut.

Om det beräknade återvinningsvärdet understiger det redovisade värdet görs en nedskrivning till tillgångens återvinningsvärde. En tidigare nedskrivning återförs när det har inträffat en förändring i de antaganden som låg till grund för att fastställa tillgångens återvinningsvärde när den skrevs ned och som innebär att nedskrivningen ej längre bedöms som erforderlig. Återföringar av tidigare gjorda nedskrivningar prövas individuellt och redovisas i resultaträkningen. Nedskrivningar av goodwill återförs inte i en efterföljande period.

Resultat per aktie

Beräkningen av resultat per aktie baseras på årets resultat i koncernen hänförligt till moderbolagets aktieägare och på det vägda genomsnittliga antalet aktier utestående under året före och efter utspädning.

Pensioner

I koncernen finns både avgiftsbestämda och förmånsbestämda pensionsplaner. Premierna för de avgiftsbestämda pensionsplanerna kostnadsförs löpande och inga förpliktelser att betala ytterligare avgifter finns. Koncernens resultat belastas för kostnader i takt med att förmånerna intjänas. Företagets nettoförpliktelse avseende förmånsbestämda planer beräknas separat för varje plan genom att uppskatta beloppet av framtida ersättningar som anställda har tjänat in i utbyte mot sina tjänster under innevarande och tidigare perioder. Denna förmån diskonteras för att fastställa dess nuvärde, och det verkliga värdet på eventuella förvaltningstillgångar dras av. Se vidare not 3.

Eget kapital

Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya aktier eller optioner redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Optionsprogram

Aktiebaserade incitamentsprogram redovisas enligt IFRS 2. Det finns två utestående teckningsoptionsprogram som riktats till bolagets anställda varav ett optionsprogram där anställda som önskat delta har erlagt en premie som motsvarar marknadsvärdet av teckningsoptionen beräknat med Black & Scholes formel. Eftersom marknadsvärde har erlagts uppkommer ingen effekt avseende detta teckningsprogram på företagens resultat för perioden eller för dess finansiella ställning. Gällande det andra optionsprogrammet har deltagarna erhållit teckningsoptionerna som en förmån. Detta teckningsprogram föranleder sociala avgifter och kostnader i enlighet med redovisningsreglerna i IFRS 2. En beskrivning av teckningsoptionsprogrammen återfinns under not 18.

Inkomstskatter

Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där moderföretag och dotterföretag är verksamma och genererar skattepliktiga intäkter. Ledningen utvärderar regelbundet de yrkanden som gjorts i självdeklarationer avseende situationer där tillämpliga skatteregler är föremål för tolkning och gör, när så bedöms lämpligt, avsättningar för belopp som troligen ska betalas till skattemyndigheten.

Uppskjuten skatt redovisas i sin helhet, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dessas redovisade värden i koncernredovisningen. Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skattesatser (och skattelagar) som har beslutats eller aviserats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiseras eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjuten skatt beräknas på temporära skillnader som uppkommer på andelar i dotterföretag, förutom där tidpunkten för återföring av den temporära skillnaden kan styras av koncernen och det är sannolikt att den temporära skillnaden inte kommer att återföras inom överskådlig framtid.

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt.

Skatter redovisas i resultaträkningen utom då underliggande transaktion redovisas i övrigt totalresultat varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat. Aktuell skatt är skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år. Hit hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder. Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Beloppen beräknas baserade på hur de temporära skillnaderna förväntas bli utjämnade och med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller aviserade per balansdagen. Temporära skillnader beaktas ej i koncernmässig goodwill och i normalfallet inte heller i skillnader hänförliga till andelar i dotterföretag som inte förväntas bli beskattade inom överskådlig framtid. I koncernredovisningen delas obeskattade reserver upp på uppskjuten skatteskuld och eget kapital.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att medföra lägre skatteutbetalningar i framtiden.

Eventualförpliktelser

En eventalförpliktelse redovisas när det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av en eller flera osäkra framtida händelser eller när det finns ett åtagande som inte redovisas som en skuld eller avsättning på grund av det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas.

Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolaget har upprättat sin årsredovisning enligt årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 "Redovisning för juridiska personer". Även av Rådet för finansiell rapporterings utgivna uttalanden gällande noterade företag tillämpas. RFR 2 innebär att moderbolaget i årsredovisningen för den juridiska personen ska tillämpa samtliga av EU antagna IFRS-standarder och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen, tryggandelagen och med hänsyn tagen till sambandet mellan redovisning och beskattning. Rekommendationen anger vilka undantag och tillägg som skall göras från IFRS.

Skillnaderna mellan koncernens och moderbolagets redovisningsprinciper framgår nedan. De angivna redovisningsprinciperna för moderbolaget har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i moderbolagets finansiella rapporter. Principerna är oförändrade jämfört med föregående år.

Klassificering och uppställningsformer

För moderbolaget används benämningen balansräkning medan i koncernen används benämningen rapport över finansiell ställning. Skillnaden mot koncernens rapporter som gör sig gällande i moderbolagets resultat- och balansräkningar utgörs främst av eget kapital.

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar

Moderbolaget aktiverar utgifter för internt upparbetade tillgångar. En omföring från fritt eget kapital till fond för utvecklingsavgifter inom bundet eget kapital görs för motsvarande belopp som aktiverats under året. Återföring från fonden till fritt eget kapital sker med belopp som motsvarar redovisade avskrivningar/nedskrivningar.

Dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas enligt anskaffningsvärdemetoden. Detta innebär att transaktionsutgifter inkluderas i det redovisade värdet för innehav i dotterföretag. I koncernredovisningen redovisas transaktionsutgifter hänförliga till dotterföretag direkt i resultatet när dessa uppkommer. Prövning av värdet på dotterföretag sker när det finns indikation på värdenedgång.

Finansiella tillgångar och skulder

Med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning har Surgical Science i enlighet med RFR 2 valt att inte tillämpa IFRS 9 utan tillämpar en metod med utgångspunkt i anskaffningsvärde i enlighet med ÅRL.

Inkomstskatter

I moderbolaget redovisas obeskattade reserver inklusive uppskjuten skatteskuld. I koncernredovisningen delas däremot obeskattade reserver upp på uppskjuten skatteskuld och eget kapital.

Koncernbidrag

Redovisning av koncernbidrag har skett i enlighet med alternativregeln i RFR 2. Koncernbidragen redovisas som Bokslutsdispositioner.

Leasade tillgångar

Moderbolaget tillämpar inte IFRS 16, i enlighet med undantaget i RFR 2. Leasingavgifterna, inklusive förhöjd förstagångshyra men exklusive utgifter för tjänster som försäkring och underhåll, redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

NOT 2 RÖRELSESEGMENT

Koncernens verksamhet delas upp i rörelsesegment baserat på vilka delar av verksamheten företagets högste verkställande beslutsfattare följer upp, så kallad "management approach" eller företagsledningsperspektiv.

Koncernens verksamhet är organiserad på det sätt att koncernledningen följer upp försäljningen enligt nedan. Då koncernledningen beslutar om resursfördelning utifrån denna indelning utgör dessa koncernens rörelsesegment.

Per affärsområde

	2022	2021
Educational Products	507 949	197 408
Industry/OEM	294 591	169 370
Nettoomsättning	802 540	366 778

Per geografiskt område

	2022	2021
Europa	130 856	96 347
Nord- och Sydamerika	504 949	221 274
Asien	140 788	44 000
Övrigt	25 947	5 157
Nettoomsättning	802 540	366 778

Per intäcksström

	2022	2021
Simulatorer, hård- och mjukvara*	576 620	N/A
Utvecklingsintäkter	41 371	N/A
Licensintäkter	184 549	N/A
Nettoomsättning**	802 540	N/A

* inkl. supportavtal

** Surgical Science började tillämpa rörelsesegmentet omsättning per intäcksström per 1 januari 2022

Koncernen hade under 2022 en kund som utgjorde mer än 10% av koncernens totala omsättning. Denna kund redovisas i segment Nord- och Sydamerika. År 2021 hade koncernen en kund som utgjorde mer än 10% av koncernens totala omsättning. Denna kund redovisas inom segment Nord- och Sydamerika.

NOT 3 ANSTÄLLDA, PERSONAL-KOSTNADER OCH ARVODEN TILL STYRELSE

Antal anställda i medeltal

	Totalt		Varav män	
	2022	2021	2022	2021
Moderbolaget, Sverige	45	41	33	29
Dotterbolagen				
Sverige	17	16	12	13
Israel	113	33	83	25
USA	52	31	41	27
Summa	227	121	169	94

Av anställda i svenska dotterbolag finns fyra personer med anställningsort i Tyskland, en person med anställningsort i Frankrike. Bolaget har också tre personer i Kina samt en person vardera i Storbritannien, Grekland, Polen och Costa Rica på konsultkontrakt.

De anställda i Mimic Technologies finns med från det datum bolaget konsolideras i Surgical Science-koncernen, vilket var 27 januari 2021. De anställda i Symbionix Ltd och Symbionix Corp finns med från det datum bolagen konsolideras i Surgical Science-koncernen, vilket var 24 augusti 2021.

Andel kvinnor i ledande befattningar

Koncernen	2022	2021
Styrelsen	17%	17%
Ledningsgruppen	25%	25%

Löner, andra ersättningar och sociala kostnader

	Löner och ersättningar		Sociala kostnader	
	2022	2021	2022	2021
Moderbolaget	35 289	31 914	15 294	13 463
- varav pensionskostnader	(-)	(-)	(4 797)	(4 064)
Dotterbolagen	174 059	87 752	35 338	16 738
- varav pensionskostnader	(-)	(-)	(22 363)	(5 318)
Summa	209 348	119 666	50 632	30 201
- varav pensionskostnader	(-)	(-)	(27 160)	(9 382)

Av koncernens pensionskostnader avser 694 TSEK (683) gruppen styrelse och VD, varav 694 TSEK (683) avser VD.

Löner och ersättningar fördelade per land och mellan styrelseledamöter/VD och övriga anställda

	Styrelse/VD		Övriga anställda	
	2022	2021	2022	2021
Moderbolaget, Sverige	4 651	4 105	30 638	27 809
Dotterbolagen				
Sverige	-	-	10 286	9 217
Israel	-	-	108 333	38 007
USA	-	-	55 440	40 527
Summa	4 651	4 105	204 697	115 560
- varav tantiem o.d.	(1 620)	(1 060)	(4 484)	(4 224)

Styrelse

Under året har i enlighet med 2021 års stämmobeslut 1 050 TSEK utbetalats för arvode till styrelsen. Till styrelseordförande Roland Bengtsson utgick 300 TSEK och till vardera av de övriga styrelseledamöterna 150 TSEK. Inga pensionskostnader eller pensionsförpliktelser föreligger till styrelseledamöter. Vid årsstämman den 12 maj 2022 beslutades att styrelsearvode skall utgå med totalt 1 050 TSEK till nästa årsstämma. Till styrelseordförande Roland Bengtsson utgår 300 TSEK och till vardera av de övriga styrelseledamöterna 150 TSEK.

Verkställande direktör

Till verkställande direktören Gisli Hennermark har under verksamhetsåret 2022 kostnadsförts ersättning om sammanlagt 5 221 TSEK (4 256) inklusive semestertillägg, varav 1 620 TSEK (1 060) i rörlig del. Premier för sedvanlig tjänstepension i enlighet med ITP har erlagts. Bolaget har gentemot VD en uppsägningstid om 12 månader, VD har en uppsägningstid om 6 månader. Anställningen regleras i ett VD-avtal.

Övriga ledande befattningshavare

Under verksamhetsåret 2022 har till ledande befattningshavare, koncernens ledningsgrupp om 7 (7) personer exklusive VD, kostnadsförts lön om 23 309 TSEK (13 922) inklusive semestertillägg, varav 2 773 TSEK (3 840) avser bonus. Denna baseras på utfallet av olika parametrar jämfört med fastställda mål. Premier för sedvanlig tjänstepension har erlagts. Vid uppsägningstid från bolagets sida har övriga ledande befattningshavare en uppsägningstid om 3-6 månader och vid uppsägning från egen sida 3-6 månader. Inga lån till ledande befattningshavare finns.

Avgiftsbestämda pensionsplaner

I Sverige har koncernen avgiftsbestämda pensionsplaner för anställda som helt bekostas av företaget. I USA och Israel finns avgiftsbestämda planer vilka till viss del bekostas av dotterföretaget och delvis täcks genom avgifter som de anställda betalar. Betalning till dessa planer sker löpande enligt reglerna i respektive plan.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Kostnader för avgiftsbestämda pensionsplaner	27 160	9 382	4 797	4 064

Förmånsbestämda pensionsplaner

I Israel har koncernen även förmånsbestämda pensionsplaner för anställda som bekostas av företaget. Enligt den förmånsbestämda planen används utbetalda belopp som investeringar som ska betalas i framtiden till den anställde när personen går i pension. Bolaget registrerar en relevant skuld baserat på aktuariella beräkningar av framtida förmåner och uppdaterar den varje rapportperiod.

NOT 4 ARVODE OCH KOSTNADERSÄTTNING TILL REVISORER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Revisionsuppdraget	1 503	629	250	155
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	–	31	–	–
Skatterådgivning	360	43	242	43
Övriga tjänster	141	167	141	167
Summa	2 004	870	633	365

KPMG är bolagets revisorer sedan årsstämman 2019.

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föräns av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter. Rådgivning gällande skattefrågor redovisas separat. Allt annat är övriga tjänster.

NOT 5 RÖRELSENS KOSTNADER FÖRDELDE PÅ KOSTNADSSLAG

	Koncernen	
	2022	2021
Råvaror och förnödenheter	-204 474	-65 827
Aktiverat arbete	22 810	10 826
Personalkostnader	-272 784	-151 452
Av- och nedskrivningar	-51 585	-33 517
Övriga externa kostnader	-139 651	-72 533
Summa	-645 684	-312 503

NOT 6 LEASING

Koncernen hyr kontorslokaler på följande orter:

	Löptid t.o.m.
Göteborg, Sverige	2026-05-31
Stockholm, Sverige	2025-06-30
Shenzhen, Kina	2025-03-31
Seattle, USA	2027-10-31
Cleveland, USA	2024-12-31
Tel Aviv, Israel	2023-12-31

Hyravgifterna är kopplade till KPI och varierar med marknaden som helhet. Variabla avgifter faktureras 1:1 i efterhand efter årlig avstämning. Inga restriktioner finns till följd av ingångna leasingavtal. I det fall om- och tillbyggnad har bekostats av koncernen, sker en individuell prövning huruvida kostnaderna är balansgilla eller om de i sin helhet ska kostnadsföras.

I övrigt har koncernen tecknat leasingavtal hänförliga till företagsbil samt viss kontorsutrustning.

I resultaträkningen redovisas följande belopp relaterade till leasingavtal:

	2022	2021
Avskrivningar på nyttjanderätter		
- Fastigheter	-15 019	-7 843
- Fordon	-29	-29
Räntekostnad leasingkund	-535	-510
Leasingkostnad avseende korttidsleasingavtal samt leasing av tillgångar av lågt värde	-231	-439
Summa	-15 814	-8 821

I balansräkningen redovisas följande belopp relaterade till leasingavtal:

	2022	2021
Tillgångar med nyttjanderätt		
Fastigheter	52 491	32 588
Fordon	197	197
Summa	52 688	32 785
	221231	211231
Ackumulerade avskrivningar		
Fastigheter	-22 971	-7 553
Fordon	-75	-43
Summa	-23 046	-7 596
	221231	211231
Leasingskulder		
Kortfristiga	15 079	12 793
Långfristiga	14 682	12 071
Summa	29 761	24 864

Löptidsanalysen för leasingskulden återfinns i not 21.

Kassaflödesupplysningar leasing:

	2022	2021
Amortering av leasingskund	15 048	7 872
Räntekostnad leasingskund	535	510
Leasingkostnad avseende korttidsleasingavtal samt leasing av tillgångar av lågt värde	231	439
Summa	15 814	8 821

Avtalade framtida minimileasingavgifter avseende ej uppsägningsbara kontrakt fördelar sig enligt följande:

	Moderbolaget	
	2022	2021
Inom ett år	2 531	2 352
Inom två till fem år	5 359	1 256
Senare än fem år	–	–
Summa	7 890	3 608

Kostnadsförda avgifter för operationella leasingavtal uppgår till följande:

	Moderbolaget	
	2022	2021
Minimileaseavgifter	2 701	2 326
Summa leasingkostnader	2 701	2 326

Koncernen hyr ut ett antal VR-simulatorer enligt operationella leasingavtal. De framtida icke uppsägningsbara leasingbetalningarna är som följer:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Inom ett år	1 872	474	378	474
Mellan ett och fem år	–	–	–	–
Senare än fem år	–	–	–	–
Summa	1 872	474	378	474

Årets leasingintäkter från operationella leasingavtal uppgår till 2 163 (1 253) TSEK i koncernen och 792 (730) TSEK i moderbolaget.

NOT 7 FINANSNETTO

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Valutakursvinster	18 179	13 860	15 750	3 648
Ränteutäkter och övriga finansiella intäkter	46 941	18 368	532	-
Finansiella intäkter	65 120	32 228	16 282	3 648

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Valutakursförluster	-18 179	-22 125	-18 281	-10 942
Nedskrivning andel i dotterbolag	-	-	-480	-32 950
Räntekostnader och övriga finansiella kostnader	-1 305	-822	-2	-1
Finansiella kostnader	-19 484	-22 947	-18 763	-43 893

NOT 8 SKATTER

Redovisat i rapporten över resultat och övrigt totalresultat respektive resultaträkningen.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Aktuell skattekostnad				
Årets skattekostnad	-10 282	-	-	-
Summa aktuell skattekostnad	-10 282	-	-	-
Uppskjuten skatt				
Avskrivningar övervärden	4 843	2 512	-	-
Förändring obeskattade reserver	-	2 246	-	-
Förändring underskottsavdrag	-14 780	15 781	-4 374	5 595
Övriga temporära skillnader	20	-95	-14	-22
Summa uppskjuten skatt	-9 917	20 444	-4 388	5 572
Totalt redovisad skattekostnad	-20 199	20 444	-4 388	5 572

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Avstämning effektiv skattesats				
Resultat före skatt	208 173	65 804	19 923	24 007
Skatt enligt gällande skattesats för moderbolaget 20,6% (20,6)	-42 884	-13 556	-4 104	-4 945
Effekter av andra skattesatser för utländska dotterföretag	14 257	3 355	-	-
Utnyttjade ej aktiverade underskottsavdrag från tidigare år	-68	524	-	-
Avdragsgilla kostnader, ej i RR	2 646	17 483	-	17 483
Ej avdragsgilla kostnader	-1 653	-7 403	-272	-6 857
IFRS 15 justeringar från tidigare år	-1	-17	-1	-17
Förändring underskottsavdrag	-	15 781	-	-
Övriga temporära skillnader	7 504	4 277	-11	-91
Summa skattekostnad	-20 199	20 444	-4 388	5 572

Avdragsgilla kostnader, ej i RR för 2021 ovan är hänförligt till transaktionskostnader avseende aktieemissioner i samband med förvärven av Mimic Technologies och Simbionix.

Skatt hänförlig till övrigt totalresultat

	Koncernen					
	2022		2021			
	Före skatt	Skatt	Efter skatt	Före skatt	Skatt	Efter skatt
Årets omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter	461 391	-	461 391	117 592	-	117 592
Övrigt totalresultat	461 391	-	461 391	117 592	-	117 592

Redovisat i rapporten över finansiell ställning respektive balansräkningen

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Uppskjuten skattefordran				
Uppskjuten skatt avseende aktiverade underskottsavdrag	22 158	24 597	7 844	12 232
Summa uppskjuten skattefordran	22 158	24 597	7 844	12 232

Uppskjutna skattefordringar avseende aktiverade underskottsavdrag är upptagna i den finansiella ställningen eftersom bolagets fastställda budget och prognoser utgår från att bolaget kommer att redovisa framtida skattepliktiga överskott under överskådlig framtid. Moderföretagets förlustavdrag samt viss del i USA och Israel har redovisats som uppskjuten skattefordran i bokslutet. Ingen tidsbegränsning råder för dessa förlustavdrag. Taxerade underskottsavdrag uppgår i dotterbolaget Mimic Technologies, Inc. till 8,2 MUSD per 2021 års taxering (2020: 4,8) samt i dotterbolaget Surgical Science, Inc. till 1,6 MUSD per 2021 års taxering (2020: 2,7). I dotterbolaget Simbionix Ltd uppgår taxerade underskottsavdrag till 22,7 MUSD per 2021 års taxering.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Uppskjuten skatteskuld				
Uppskjuten skatt hänförlig till övervärde vid förvärv	51 507	48 506	-	-
Summa uppskjuten skatteskuld	51 507	48 506	-	-

NOT 9 IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Balanserade utvecklingskostnader				
Ingående anskaffningsvärden	119 103	108 597	112 627	104 748
Årets aktiverade utgifter	22 763	10 506	4 912	7 879
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	141 866	119 103	117 539	112 627
Ingående avskrivningar	-91 032	-83 810	-90 211	-83 642
Årets avskrivningar	-7 947	-7 222	-6 834	-6 569
Utgående ackumulerade avskrivningar	-98 979	-91 032	-97 045	-90 211
Utgående redovisat värde	42 887	28 070	20 494	22 416
Övriga immateriella tillgångar				
Ingående anskaffningsvärden	-	-	-	-
Årets aktiverade utgifter	1 954	-	1 022	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 954	-	1 022	-
Ingående avskrivningar	-	-	-	-
Årets avskrivningar	-42	-	-	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-42	-	-	-
Utgående redovisat värde	1 912	-	1 022	-

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Patent, varumärken och försäljningsrättigheter				
Ingående anskaffningsvärden	63 380	10 588	10 588	10 588
Årets aktiverade utgifter	479	731	-	-
Ökning genom rörelseförvärv	-	50 830	-	-
Omräkningsdifferenser	8 014	1 231	-	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	71 873	63 380	10 588	10 588
Ingående avskrivningar	-11 500	-9 718	-10 515	-9 718
Årets avskrivningar	-433	-1 782	-70	-797
Utgående ackumulerade avskrivningar	-11 933	-11 500	-10 585	-10 515
Utgående redovisat värde	59 939	51 880	3	73
Kundkontrakt				
Ingående anskaffningsvärden	142 121	43 820	-	-
Ökning genom rörelseförvärv	-	94 704	-	-
Omräkningsdifferenser	16 499	3 597	-	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	158 620	142 121	-	-
Ingående avskrivningar	-16 368	-6 573	-	-
Årets avskrivningar	-15 529	-9 795	-	-
Omräkningsdifferenser	-1 033	-	-	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-32 930	-16 368	-	-
Utgående redovisat värde	125 690	125 753	-	-
Teknologi				
Ingående anskaffningsvärden	70 727	-	-	-
Ökning genom rörelseförvärv	-	68 968	-	-
Omräkningsdifferenser	10 750	1 759	-	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	81 477	70 727	-	-
Ingående avskrivningar	-2 399	-	-	-
Årets avskrivningar	-7 978	-2 399	-	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-10 884	-2 399	-	-
Utgående redovisat värde	70 593	68 327	-	-
Goodwill				
Ingående anskaffningsvärden	3 019 238	260 492	-	-
Ökning genom rörelseförvärv	-	2 658 684	-	-
Omräkningsdifferenser	425 051	100 062	-	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	3 444 289	3 019 238	-	-
Utgående redovisat värde	3 444 289	3 019 238	-	-

Avskrivningarna har i resultaträkningen fördelats per funktion enligt nedan:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Kostnad för sålda varor	-164	-210	-164	-210
Försäljningskostnader	-15 529	-10 685	-	-
Administrationskostnader	-406	-775	-	-680
Forsknings- och utvecklingskostnader	-15 832	-9 528	-6 740	-6 476
Summa avskrivningar	-31 931	-21 198	-6 904	-7 366

Koncernens goodwill är hänförlig till förvärv av dotterbolagen Simball Systems AB, SenseGraphics AB, Mimic Technologies Inc samt Symbionix Corp och dess verksamheter.

Goodwill har nedskrivningstestats med utgångspunkt från budget och prognoser där det första året i prognosen baseras på företagets budget och de efterföljande fyra åren utifrån historisk tillväxttakt justerat för företagsledningens prognoser om framtiden. Prognoserna har tagits fram internt av företagsledningen med utgångspunkt i historiska data, ledningens samlade erfarenhet samt deras bästa bedömning om företagets utvecklingspotential och marknadstillväxt. De kassaflöden som prognostiserats efter fem år har baserats på en tillväxttakt om 5-15 procent per år. De prognostiserade kassaflödena har nuvärdeberäknats med en diskonteringsränta om 11,4 (10,2) procent före skatt. De viktigaste variablerna i prognosen är tillväxt, bruttomarginal, försäljningskostnader samt investeringar. Beräkningen baseras på fortsatt god bruttomarginal och investeringsbehovet har bedömts vara förhållandevis lågt. Rörelsekapitalet har antagits förändras i proportion med omsättningen och skuldsättningsgraden bedöms vara oförändrad då tillväxten antagits ske inom ramen för den befintliga verksamheten och med egna medel. Återvinningsvärdet, som i koncernen beräknas som nyttjandevärde, överstiger det redovisade värdet. Företagsledningen bedömer att inga rimliga förändringar i de viktiga variablerna och antagandena leder till att enheternas återvinningsvärde blir lägre än de redovisade värdena.

För att stödja nedskrivningsprövningarna som utförts av goodwill har en övergripande analys skett av känsligheten i de variabler som använts i modellen. Rimliga förändringar av dessa antaganden över tid antas ej föranleda någon indikation på att de redovisade goodwillvärdena inte kan försvaras.

NOT 10 MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Inventarier				
Ingående anskaffningsvärden	58 541	16 190	6 344	5 423
Årets anskaffningar	9 352	3 871	682	921
Ökning genom rörelseförvärv	-	10 216	-	-
Omklassificeringar	19 903	27 281	-	-
Valutakursdifferenser	3 436	983	-	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	91 232	58 541	7 026	6 344
Ingående avskrivningar	-20 148	-7 642	-4 189	-3 249
Årets avskrivningar	-19 654	-12 319	-814	-940
Valutakursdifferenser	-72	-187	-	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-39 874	-20 148	-5 003	-4 189
Utgående redovisat värde	51 357	38 393	2 023	2 155

Avskrivningarna har i resultaträkningen fördelats per funktion enligt nedan:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Kostnad för sålda varor	-1 385	-695	-9	-9
Försäljningskostnader	-1 693	-703	-412	-652
Administrationskostnader	-16 223	-10 867	-345	-243
Forsknings- och utvecklingskostnader	-353	-54	-48	-36
Summa avskrivningar	-19 654	-12 319	-814	-940

NOT 11 ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	Moderbolaget	
	2022	2021
Ingående anskaffningsvärde	3 234 685	338 449
Årets förvärv	-	2 901 286
Nedskrivning av aktier	-45 728	-5 050
Utgående bokfört värde	3 188 957	3 234 685

Bolag ägda av Surgical Science Sweden AB (publ):

Bolag	Org. nr.	Säte	Andel i %	Bokfört värde	
				221231	211231
SenseGraphics AB	556659-3512	Göteborg, Sverige	100	325 079	325 079
Mimic Technologies, Inc.	91-2117439	Seattle, USA	100	188 289	234 017
Simbionix, Corp	02-0530940	Seattle, USA	100	2 667 269	2 667 269
- Simbionix, Ltd.	51 251814 3	Airport City, Israel	100		
Surgical Science, Inc.	20-8758443	Minnesota, USA	100	6 658	6 658
Surgical Science Incentive AB	559107-8448	Göteborg, Sverige	100	50	50
Simball Systems AB	559115-4702	Göteborg, Sverige	100	50	50
Medicinsim AB	556935-1231	Göteborg, Sverige	100	1 562	1 562
Summa				3 188 957	3 234 685

NOT 12 VARULAGER

	Koncernen		Moderbolaget	
	221231	211231	221231	211231
Råvaror och förnödenheter	118 269	93 508	9 150	8 253
Färdiga varor och handelsvaror	16 614	19 599	3 022	1 277
Summa	134 883	113 107	12 172	9 530

NOT 13 FORDRINGAR OCH SKULDER HOS KONCERNFÖRETAG

Fordringar på	Moderbolaget	
	221231	211231
Surgical Science, Inc.	-	17 498
Mimic Technologies, Inc.	80	6 694
Simbionix Ltd.	944	24 710
Simball Systems AB	-	107
Surgical Science Incentive AB	-	458
SenseGraphics AB	40 098	37 081
Summa	41 122	86 549

Skulder till	Moderbolaget	
	221231	211231
Mimic Technologies, Inc.	3 499	35
Simbionix, Corp.	8 722	104
Simbionix Ltd.	415	1 592
Simball Systems AB	1	-
Medicinsim AB	-	4
Summa	12 637	1 735

NOT 14 KUNDFORDRINGAR

Kundfordringar redovisas efter hänsyn tagen till under året uppkomna kundförluster. För 2022 fanns inga konstaterade eller reserverade kundförluster i moderbolaget (-). I koncernen uppgick reserverade kundförluster till 693 TSEK (-). Konstaterade kundförluster uppgick till 456 TSEK (112).

	Koncernen		Moderbolaget	
	221231	211231	221231	211231
Kundfordringar	176 311	110 645	19 039	15 496
Åldersstruktur kundfordringar				
Ej förfallet	123 146	70 372	14 964	11 242
Förfallet 0-30 dagar	26 132	19 602	1 079	2 633
Förfallet 31-90 dagar	8 200	15 475	1 418	552
Förfallet 91-180 dagar	8 797	4 015	1 578	-
Förfallet >180 dagar	10 037	1 181	-	1 069
Summa	176 311	110 645	19 039	15 496

NOT 15 FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

	Koncernen		Moderbolaget	
	221231	211231	221231	211231
Hyra och övriga fastighetskostnader	1 541	1 085	920	661
Förutbetalda försäkringar	1 055	1 386	1 055	893
Övriga förutbetalda kostnader	11 034	4 862	1 141	495
Upplupna intäkter	50 016	46 828	43	13 750
Summa	63 646	54 161	3 159	15 799

NOT 16 LIKVIDA MEDEL

I kassaflödesanalysen består likvida medel av följande delkomponenter:

	Koncernen		Moderbolaget	
	221231	211231	221231	211231
Kassa och banktillgodohavanden	433 733	316 680	234 887	143 203
Summa	433 733	316 680	234 887	143 203

Kortfristiga placeringar har inte förekommit (-).

Koncernen har ingen checkkredit (-).

NOT 17 EGET KAPITAL**Aktiekapital**

Endast ett aktieslag finns, alla aktier har samma rätt och ett kvotvärde om 0,05 SEK (0,05). Per den 31 december 2022 omfattade det registrerade aktiekapitalet 2 540 062 SEK (2 540 062).

	221231		211231	
Ingående antal aktier	50 801 236		34 494 760	
Under året emitterade aktier		-	16 306 476	
Utgående antal aktier	50 801 236		50 801 236	

Övrigt tillskjutet kapital

Avser eget kapital som är tillskjutet från ägarna.

Reserver

Reserver består av omräkningsreserver vilka innefattar alla valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella rapporter från utländska verksamheter som har upprättat sina finansiella rapporter i en annan valuta än den valuta som koncernens finansiella rapporter presenteras i.

Akkumulerad omräkningsdifferens i eget kapital

	Koncernen	
	2022	2021
Ingående värde	117 732	140
Årets omräkningsdifferens i utländska dotterbolag, netto efter skatt	461 391	117 592
Summa	579 123	117 732

Upplysningskravet enligt ÅRL 5 kap 14§ avseende specificering av förändring av eget kapital jämfört med föregående års balansräkning framgår av rapporten Förändringar i eget kapital.

Balanserat resultat

I balanserat resultat ingår intjänade vinstmedel i moderbolaget och dess dotterföretag.

Bundna fonder

Bundna fonder i moderbolaget får inte minskas genom vinstutdelning.

Överkursfond

Överkursfond före 2006 klassificeras som bundet eget kapital.

Fond för utvecklingsutgifter

Det belopp som aktiveras avseende egenupparbetade utvecklingsutgifter ska föras om från fritt eget kapital till fond för utvecklingsutgifter i bundet eget kapital. Fonden ska minskas i takt med att de aktiverade utgifterna skrivs av eller ned. Den hanteras på liknande sätt som en uppskrivningsfond.

Fritt eget kapital

Balanserade vinstmedel i moderbolaget, dvs. överkursfond, föregående års balanserade vinstmedel och resultat efter avdrag för under året lämnad utdelning, utgör tillsammans med årets resultat fritt eget kapital, dvs. det belopp som finns tillgängligt för utdelning till aktieägarna.

Surgical Sciences styrelse antog under 2019 ny utdelningspolicy, se vidare sidan 45. Ingen utdelning lämnades för räkenskapsåret 2021 och föreslås inte heller lämnas för räkenskapsåret 2022.

NOT 18 RESULTAT PER AKTIE

Beräkningar har gjorts i enlighet med IAS 33 Resultat per aktie. Resultat per aktie baseras på årets resultat i koncernen hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med det vägda genomsnittliga antalet aktier utestående under året.

Resultat per aktie	2022	2021
Årets resultat i koncernen, TSEK	187 974	86 248
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier före utspädning	50 801 236	42 488 247
Utspädningseffekt av optionsprogram	112 700	181 035
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning	50 913 936	42 669 282
Resultat per aktie före utspädning, SEK	3,70	2,03
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	3,69	2,02

Teckningsoptionsprogram**Teckningsoptioner 2020_23**

Vid Surgical Sciences årsstämma den 6 maj 2020 beslutades om att inrätta ett incitamentsprogram för bolagets anställda. Incitamentsprogrammet innebär att anställda i bolaget kunde förvärva teckningsoptioner till en premie om 6,60 SEK. Varje teckningsoption ger rätten att teckna en aktie i bolaget för 85,10 SEK under perioden 15 maj - 15 juli 2023. Av optionsprogrammets initialt 300 000 optioner tecknades 225 000. Resterande 75 000 optioner makulerades i maj 2022.

Under perioden januari-december 2022 översteg både den genomsnittliga aktiekursen för perioden och slutkursen per balansdagen lösenkursen för optionsprogrammet. Utspädningseffekten för året har beräknats till 112 700 och för balansdagen till 109 523 aktier. Vid fullt utnyttjande av incitamentsprogrammet kommer Surgical Sciences aktiekapital att öka med 11 250 SEK

och antal aktier öka med 225 000, motsvarande en utspädning om cirka 0,4 procent av det totala antalet aktier och röster.

Teckningsoptioner 2022_25

Vid Surgical Sciences årsstämma den 12 maj 2022 beslutades om att inrätta ett incitamentsprogram för bolagets anställda. Varje Teckningsoption ger rätten att teckna en aktie i bolaget för 175,70 SEK under perioden 10 juni - 10 juli 2025. Bolaget subventionerar optionsprogrammet så att deltagarna erhåller Teckningsoptionerna som en förmån. Deltagaren är skyldig att betala för förmånsbeskattningen för denna förmån, premien har beräknats till 28,74 SEK per option.

Styrelsen har rätt att göra anpassningar för att uppfylla organisatoriska förändringar samt särskilda regler eller marknadsförutsättningar utomlands. En majoritet av Bolagets anställda är anställda utomlands i USA och Israel. Av skatteskal erhåller dessa anställda en avtalsrättslig rätt att teckna aktier (så kallade Non-Qualified Stock Options) istället för Teckningsoptioner. I enlighet med marknadspraxis på dessa marknader kommer deltagarna erhålla dessa vederlagsfritt.

Vid fullt utnyttjande av incitamentsprogrammet kommer Surgical Sciences aktiekapital att öka med 10 000 SEK och antal aktier öka med 200 000, motsvarande en utspädning om knappt 0,4 procent av det totala antalet aktier och röster. Per balansdagen 221231 medför optionsprogrammet ingen utspädning.

Kostnader för incitamentsprogrammet

Incitamentsprogrammet beräknas preliminärt föranleda sociala avgifter om 0,9 MSEK och kostnader i enlighet med redovisningsreglerna i IFRS2 om 5,8 MSEK. För 2022 har programmet belastat resultatet med 2,4 MSEK, varav 0,4 MSEK avser sociala avgifter på de svenska deltagarnas premier, vilka erhöles utan vederlag. Resterande del av kostnaden, 2,0 MSEK, är hänförlig till beräkning av IFRS2. Beloppet består av hela IFRS2 kostnaden för den svenska delen av programmet (1,3 MSEK), resterande del är hänförligt till Israel och USA och periodiseras över löptiden fram till juli 2025.

NOT 19 LÅNGFRISTIGA SKULDER

	Koncernen		Moderbolaget	
	221231	211231	221231	211231
Leasingskuld	14 682	12 071	-	-
Tilläggsköpeskilling	-	70 686	-	-
Förutbetalda intäkter	27 619	20 493	-	-
Övriga långfristiga skulder	13 396	8 926	150	450
Summa	55 697	112 176	150	450

Alla långfristiga skulder har förfallotidpunkt 1-5 år från balansdagen. Alla övriga långfristiga skulder är icke räntebärande både i koncernen och moderbolaget.

NOT 20 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	Koncernen		Moderbolaget	
	221231	211231	221231	211231
Personalrelaterade poster	14 266	27 342	6 255	9 351
Övriga upplupna kostnader	30 006	76 840	8 869	5 330
Förutbetalda intäkter	70 646	16 952	4 876	5 938
Summa	114 918	121 134	20 000	20 619

NOT 21 FINANSIELLA INSTRUMENT OCH FINANSIELL RISKHANTERING

Koncernen är genom sin verksamhet exponerad för olika slag av finansiella risker. Med finansiella risker avses fluktuationer i företagets resultat och kassaflöde till följd av förändringar i valutakurser, räntenivåer, refinansierings- och kreditrisker.

Kapitalrisk

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den kan fortsätta att generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter och att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere. För att upprätthålla eller justera kapitalstrukturen kan koncernen göra förändringar i utdelning till aktieägarna, återbetala kapital till aktieägarna, utfärda nya aktier eller sälja/köpa tillgångar.

Surgical Sciences styrelse anser att bolaget bör ha en stark kapitalbas för att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk som genom förvärv. Målsättningen är att koncernen ska kunna klara sina finansiella åtaganden i uppgångar såväl som nedgångar utan betydande oförutsebara kostnader och utan att riskera koncernens rykte. Likviditetsriskerna hanteras centralt för hela koncernen av ekonomiavdelningen.

Finanspolicy

Surgical Science har en koncernpolicy för sin finansiella verksamhet, vilken definierar finansiella risker och anger hur bolaget skall hantera dessa risker. Policyn anger dessutom vilka rapporter som skall upprättas.

Avtalsvillkor

Förfallostruktur för finansiella skulder:

	Inom 1 år	2 år	3 år	4 år	>4 år	Summa
2021-12-31						
Leverantörsskulder	34 368	-	-	-	-	34 368
Leasingskulder	12 793	4 226	3 231	2 362	2 252	24 864
Övriga skulder	52 853	70 986	150	-	-	123 989
2022-12-31						
Leverantörsskulder	65 691	-	-	-	-	65 691
Leasingskulder	15 079	7 414	4 043	2 095	1 130	29 761
Övriga skulder	81 876	150	-	-	-	82 026

Surgical Science har i dagsläget inga kreditramar (-). Koncernen har under året inte haft några räntebärande skulder. Årets redovisade räntekostnader avser dröjsmålsränta på leverantörsskulder samt räntekostnad på skattekonto.

Den tilläggsköpeskilling som uppkom i samband med förvärvet av Mimic Technologies och som är knuten till visst försäljningsutfall under åren 2021, 2022 och 2023 ingår i Övriga skulder. Kvarvarande del av tilläggsköpeskillingen, som avser 2023, är bokad som kortfristig skuld. Se not 19 Långfristiga skulder avseende förändring av tilläggsköpeskillingen.

Kreditrisk

Koncernens finansiella tillgångar redovisas till 619,5 MSEK (439,5), varav 433,7 MSEK (316,7) avser likvida medel. Koncernen har traditionellt haft låga kreditförluster och detta gäller även 2022. Risken begränsas genom kreditvärderingskontroller och förskottsbetalningar av nya kunder samt genom nära kunduppföljning i samarbete mellan ekonomi- och marknadsfunktionen. Vidare gjordes en individuell prövning av kundfordringarna gällande betalningsförmåga och kreditvärdighet vid balansdagen.

Valutarisk

Valutarisk är risken för fluktuationer i värdet på ett finansiellt instrument på grund av förändringar i valutakurser. Denna risk är relaterad till förändringar i förväntade och kontrakterade betalningsflöden (transaktionsexponering) samt omvärdering av utländska dotterbolags tillgångar och skulder i utländsk valuta (omräkningsexponering). Bolaget påverkas av variationer i valutakurser. Målet är att minimera påverkan av dessa förändringar där så är praktiskt möjligt.

Störst påverkan för koncernen har förändringar av USD och EUR.

Räknat i lokala valutor ökade försäljningen med 97%. Surgical Sciences intäkter är fördelade på följande valutor med ungefärlig fördelning: USD 82%, EUR 12%, SEK 3%, övriga (t.ex GBP) 3%.

Kostnaderna är fördelade på följande valutor med ungefärlig fördelning: USD 40%, ILS 40%, SEK 15%, övriga (t.ex. EUR, GBP) 5%. Utflödet matchas så långt som möjligt mot inflödet i respektive valuta.

NOT 22 VERKLIGT VÄRDE OCH BOKFÖRT VÄRDE PÅ FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER**Koncernen**

Finansiella tillgångar och skulder är värderade till upplupet anskaffningsvärde med undantag för skuld för tilläggsköpeskilling. Skuld för tilläggsköpeskilling som är baserad på försäljning är värderad till verkligt värde. Det bokförda värdet om 619,5 MSEK (439,5) respektive 231,7 MSEK (317,6) bedöms vara en rimlig approximation av det verkliga värdet på koncernens tillgångar och skulder (övriga poster exklusive tilläggsköpeskilling baserad på försäljning) i balansräkningen. Ingen terminssäkring har skett för de valutakomponenter som ingår i ovanstående belopp.

Moderbolaget

Finansiella tillgångar och skulder är värderade till upplupet anskaffningsvärde. Skuld för tilläggsköpeskilling baserad på försäljning är värderad till sannolikt utfall. Det bokförda värdet om 295,1 MSEK (245,3) respektive 109,8 MSEK (128,8) bedöms vara en rimlig approximation av det verkliga värdet på moderbolagets tillgångar och skulder i balansräkningen. Ingen terminssäkring har skett för de valutakomponenter som ingår i ovanstående belopp.

	Låne- och kundfordringar			
	Koncernen		Moderbolaget	
	221231	211231	221231	211231
Tillgångar i balansräkningen				
Låne- och avtalsfordringar	185 804	122 838	60 203	102 087
Likvida medel	433 733	316 680	234 887	143 203
Summa	619 537	439 518	295 090	245 290
	Finansiella skulder			
	Koncernen		Moderbolaget	
	221231	211231	221231	211231
Skulder i balansräkningen				
Leverantörsskulder	65 691	34 368	19 185	4 843
Övriga skulder	166 040	283 225	90 625	123 989
Summa	231 731	317 593	109 810	128 832

Även upplupna intäkter och upplupna kostnader, vilka klassificeras som finansiella tillgångar respektive finansiella skulder, finns. Se not 15 och not 20.

NOT 23 AVSÄTTNINGAR

	Moderbolaget	
	2022	2021
Ingående kortfristiga avsättningar	52 553	-
Förändring kortfristiga avsättningar	29 023	52 553
Utgående kortfristiga avsättningar	81 576	52 553
	Moderbolaget	
	2022	2021
Ingående långfristiga avsättningar	70 686	-
Förändring långfristiga avsättningar	-70 686	70 686
Utgående långfristiga avsättningar	-	70 686

NOT 24 STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSE

	Koncernen		Moderbolaget	
	221231	211231	221231	211231
Företagsinteckningar	15 621	16 109	12 600	12 600
Eventualförpliktelser	12 444	11 015	-	-
Summa	28 065	27 124	12 600	12 600

Av ovanstående företagsinteckningar per 221231 och 211231 finns 10 000 TSEK i eget förvar.

NOT 25 DISPOSITION AV FÖRETAGETS VINST

Förslag till disposition av företagets vinst

2022, SEK	
Överkursfond	3 317 455 697
Balanserat resultat	12 411 878
Årets resultat	15 534 888
Vinstmedel att disponera	3 345 402 463
<hr/>	
Balanseras i ny räkning	3 345 402 463

NOT 26 TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Närståenderelationer

Moderbolaget har en närståenderelation med sina dotterföretag (se not 11). Av moderbolagets totala intäkter respektive inköp avser 19 843 TSEK (11 954) intäkter från dotterbolagen samt 26 260 TSEK (3 669) inköp från dotterbolagen.

Internpris mellan koncernens företag är satta utifrån principen om "armslängds avstånd" dvs. mellan parter som är oberoende av varandra, välinformerade och med ett intresse av transaktionerna.

Transaktioner med nyckelpersoner i ledande ställning

Utöver styrelsearvode har ledamoten Thomas Eklund erhållit konsultarvode om 248 TSEK (248) för arbete med bolagets strategier under 2022. Kostnaden har redovisats bland Administrationskostnader.

Övriga ersättningar ingår i noten "Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse". Se not 3.

NOT 27 HÄNDELSER EFTER BALANSDAGEN

Inga övriga händelser efter balansdagen har inträffat vilka i väsentliga avseendet påverkar bedömningen av den finansiella informationen i denna rapport.

NOT 28 KRITISKA BEDÖMNINGAR OCH UPPSKATTNINGAR

Återvinning av värdet på utvecklingskostnader

Inga indikationer på ytterligare nedskrivningsbehov föreligger per 31 december 2022. De projekt som tillgångsförts kan med rimlig säkerhet antas generera intäktsbringande produkter inom en nära framtid. För ytterligare upplysningar se not 1 Redovisningsprinciper.

Nedskrivningsprövning av goodwill

Vid beräkning av kassagenererande enheters återvinningsvärde för bedömning av eventuellt nedskrivningsbehov på goodwill, har flera antaganden om framtida förhållanden och uppskattningar av parametrar gjorts. En redogörelse av dessa återfinns i not 9.

INTYGANDE

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed i Sverige och koncernredovisningen har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarder som avses i Europaparlamentets och rådets förordning (EG) nr 1606/2002 av den 19 juli 2002 om tillämpning av internationella redovisningsstandarder. Årsredovisningen respektive koncernredovisningen ger en rättvisande bild av moderbolagets och koncernens ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för moderbolaget respektive koncernen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Årsredovisningen och koncernredovisningen har godkänts för utfärdande av styrelsen och verkställande direktören den 14 april 2023. Koncernens resultaträkning och rapport över resultat och övrigt totalresultat samt balansräkning och moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämman den 17 maj 2023.

Göteborg den 14 april 2023

Gisli Hennermark
Verkställande direktör

Thomas Eklund
Styrelseledamot

Jan Bengtsson
Styrelseledamot

Elisabeth Hansson
Styrelseledamot

Tommy Forsell
Styrelseledamot

Henrik Falconer
Styrelseledamot

Roland Bengtsson
Ordförande

Vår revisionsberättelse har avgivits den 14 april 2023

KPMG AB

Jan Malm
Auktoriserad revisor

REVISIONSBERÄTTELSE

Till årsstämman i Surgical Science Sweden AB (publ), org nr 556544-8783

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Surgical Science Sweden AB för år 2022. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 51-77 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2022 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2022 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget samt resultaträkningen och rapport över finansiell ställning för koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-50 samt 80-84. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS så som de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen.

Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Surgical Science Sweden AB för år 2022 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsd i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisionsd i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och

risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt.

Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsd i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen. Som en del av en revision enligt god revisionsd i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på

sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelse skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Göteborg den 14 april 2023

KPMG AB

Jan Malm
Auktoriserad revisor

STYRELSE



Roland Bengtsson, styrelsens ordförande

Född 1955. MSc, Handelshögskolan i Göteborg. Ledamot sedan 2005, ordförande 2011-2015 och sedan 2017.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot i Semelin Kapitalförvaltning AB, Stiftelsen Eken och i ett antal mindre privatägda bolag.

Aktieinnehav i Surgical Science: 6 044 617 aktier genom Semelin Kapitalförvaltning AB



Thomas Eklund

Född 1967. Master, Business Administration, Handelshögskolan i Stockholm. Ledamot sedan 2017.

Övriga uppdrag: Styrelseordförande i Sedana Medical AB, Mabtech AB och Immedica AB. Styrelseledamot i Biotage AB samt Boule Diagnostics AB.

Aktieinnehav i Surgical Science: 1 000 aktier



Elisabeth Hansson

Född 1975. Master, Business Administration, Handelshögskolan i Stockholm. Ledamot sedan 2021.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot i Mentor International. CFO SJ AB.

Aktieinnehav i Surgical Science: 1 300 aktier



Henrik Falconer

Född 1973. Läkarexamen Karolinska Institutet, Doktorsexamen i Obstetrik och Gynekologi 2008, Docent i Obstetrik och Gynekologi 2015. Ledamot sedan 2021.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot Society of European Robotic Gynecological Surgery (SERGS). Överläkare och Sektionschef Gynekologisk Cancer, Karolinska Universitetssjukhuset. Ansvarig Gynekologisk Robotkirurgi sedan 2013.

Aktieinnehav i Surgical Science: 500 aktier



Tommy Forsell

Född 1953. Ledamot sedan 2019.

Övriga uppdrag: Styrelseordförande i Landsnora Software AB och Diamond Head AB. Styrelseledamot i Landsnora Technologies AB, Tracklib Holdings och Tebrito AB samt styrelse-suppleant i Forsell Consultant AB och Winterstorm Technologies AB.

Aktieinnehav i Surgical Science: 2 188 370 aktier genom Landsnora Software AB



Jan Bengtsson

Född 1944. Teknologie licentiat, Chalmers Tekniska Högskola, företagsekonomi, Göteborgs Universitet. Ledamot sedan 2005, styrelseordförande 2005-2011.

Övriga uppdrag: Styrelseordförande i Rosenblad Design AB, Rosenblad Design Group Inc. och Marknadspotential AB. Styrelseledamot i Arctic Engineering Holding AB.

Aktieinnehav i Surgical Science: 7 906 075 aktier genom Marknadspotential AB

Aktieinnehav inkluderar make/makas, omyndiga barns och närstående bolags innehav.

LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE



Gisli Hennermark

Född 1972. MBA, Handelshögskolan i Stockholm. VD sedan 2015, anställd 2017.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot i Panasari AB, Espansari AB samt Zipreneur AB.

Aktieinnehav i Surgical Science: 342 200 aktier, 37 500 teckningsoptioner och 60 000 köpoptioner.



Anna Ahlberg

Född 1970. Master, Business Administration, Handelshögskolan vid Göteborgs Universitet. CFO sedan 2018, anställd 2018.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot i Irisity AB samt i bolag inom Surgical Science-koncernen.

Aktieinnehav i Surgical Science: 22 500 aktier, 7 500 teckningsoptioner och 25 000 köpoptioner.



Ran Bronstein

Född 1964. M.Sc, The Hebrew University of Jerusalem. President R&D sedan 2021, anställd i Symbionix 1998.

Övriga uppdrag: –

Aktieinnehav i Surgical Science: 21 638 aktier



Anders Larsson

Född 1973. Studier i Computer Science, Göteborgs Universitet. CTO sedan 1999, anställd 1999.

Övriga uppdrag: –

Aktieinnehav i Surgical Science: 47 500 aktier, 12 500 teckningsoptioner och 25 000 köpoptioner.



Inbal Mazor

Född 1969. B.Sc., Tel Aviv University och MBA Marketing, Bar-Ilan University. Executive VP Products & Marketing sedan 2021, anställd i Symbionix 2000.

Övriga uppdrag: –

Aktieinnehav i Surgical Science: 18 543 aktier



Boaz Tal

Född 1968. L.L.B. och BA Accountancy and Economics, båda från Tel Aviv University. COO sedan 2021, anställd i Symbionix 2006.

Övriga uppdrag: –

Aktieinnehav i Surgical Science: 18 543 aktier



Doron Zilberman

Född 1962. Executive VP International Sales sedan 2021, anställd i Symbionix 2000.

Övriga uppdrag: –

Aktieinnehav i Surgical Science: 5 150 aktier



Niclas M Olsson

Född 1966. Studier i Computer Science, Lunds Universitet. Executive VP Industry/OEM sedan 2022, anställd 2022.

Övriga uppdrag: –

Aktieinnehav i Surgical Science: 2 000 teckningsoptioner och 25 000 köpoptioner

Aktieinnehav inkluderar make/makas, omyndiga barns och närstående bolags innehav.

AKTIEÄGARINFORMATION

Årsstämma 2023

Årsstämma i Surgical Science AB (publ) kommer att hållas den 17 maj 2023. För mer information se www.surgicalscience.com.

Distribution av årsredovisningen

Surgical Sciences årsredovisning finns tillgänglig på svenska och engelska. Årsredovisningen går att ladda ner på www.surgicalscience.com och skickas till den aktieägare som så begär och uppger sin postadress.

Rapporter 2023

Delårsrapport januari-mars:
tisdagen den 16 maj

Delårsrapport januari-juni:
torsdagen den 24 augusti

Delårsrapport januari-september:
torsdagen den 9 november

Investor relations

Gisli Hennermark, VD
Tel: 070 420 83 00
gisli.hennermark@surgicalscience.com

Anna Ahlberg, CFO
Tel: 070 855 38 35
anna.ahlberg@surgicalscience.com

Revisorer

KPMG AB är bolagets revisor sedan årsstämman 2019, med Jan Malm som huvudansvarig revisor. Jan Malm, född 1960, är auktoriserad revisor och medlem i FAR, branschorganisationen för revisorer i Sverige.

KPMG
Vikingsgatan 3
Box 11908
404 39 Göteborg
Tel: 031 61 48 00

Certified Adviser

Bolagets Certified Adviser är Erik Penser Bank
Tel: 08 463 83 00
E-post: certifiedadviser@penser.se

ADRESSER

Huvudkontor

Surgical Science Sweden AB (publ)
Drakegatan 7A
412 50 Göteborg
Sverige
Tel: +46 31 741 65 60
E-post: info@surgicalscience.com

Övriga kontor Sverige

Borgarfjordsgatan 6B
164 55 Kista
Sverige
Tel: +46 31 741 65 60

Israel

3 Golan Street
Airport City, 7019900
Israel
Tel: +972-3-911 44 44

USA

Huvudkontor USA
811 First Ave, Suite 408
Seattle, WA 98104
USA
Tel: +1 800 918 1670

Övriga kontor USA

23500 Mercantile, Suite F
Beachwood, Ohio 44122
USA
Tel: +1 800 918 1670

Försäljningskontor Kina

906, Excellence Century Center Tower 3
2030 Jintian Road, Futian District, Shenzhen
China 518026
Tel: +86 755 23985994

www.surgicalscience.com

surgicalscience